



WINTERSTEIGER

NEWS

2021

CUBUSAN

Präventiv gegen Grippeviren
und Corona-Mutationen

POWER FIT SOCKS

Mehr Leistung
und bessere
Regeneration

THINK BIKE

Automatisierte
Fahrradreinigung

GLEIS O

Der Sportshop im Bahnhof

VELOCLEAN

Indoor, autark und E-Bike-tauglich

JUPITER

Der neue Planet im
Skiservice-Universum

**ONLINE-SHOP
ODER STATIONÄR-
HANDEL:**

Warum nicht beides?

Im Praxistest

V-EDGE

STANTON SERVICE CENTER

EDITORIAL



Daniel Steininger, General Manager Division SPORTS

Lieber WINTERSTEIGER Partner!

Das Jahr 2020/2021 – ohne viele Worte.

»»» **Herausforderungen.**
Miteinander.
Digitalisierung.
Chancen. »»»

Trotz aller Herausforderungen denken wir stets an morgen und dafür sind wir jeden Tag um unsere Kunden und Produkte bemüht. Mit innovativen Lösungen wie dem Luftreinigungsgerät Cubusan, der vollautomatischen Fahrradwaschmaschine Velobrush oder unserem Herzstück, der Jupiter, beweisen wir stets unsere Innovationskraft und unsere Kundennähe.

Wir blicken hoffnungsvoll in die Zukunft und wünschen Ihnen allen Gesundheit und eine schnelle Stabilisierung der wirtschaftlichen Lage.

Ihr Daniel Steininger

General Manager Division SPORTS



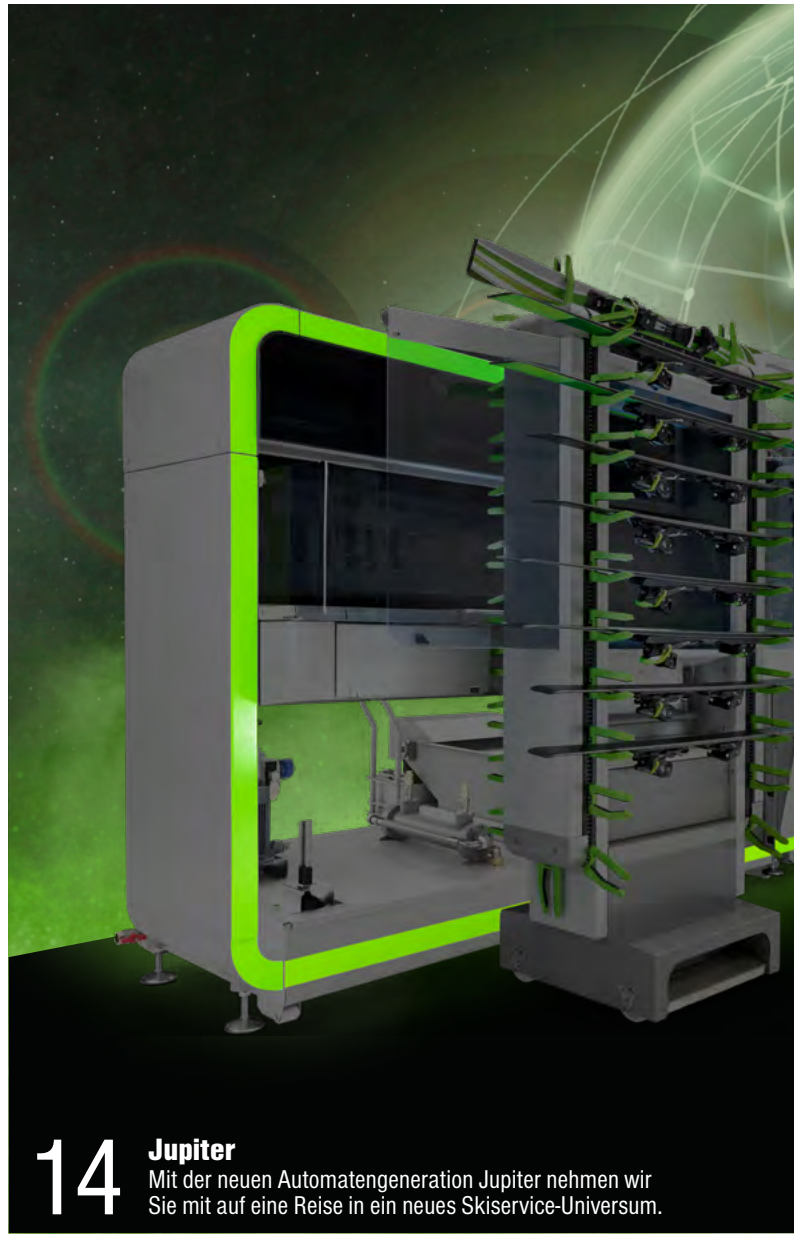
16 Auf in ein neues Universum!

Im Interview mit Christoph Bründl, der sich „riesig auf die neue Maschine freut“.



31 Offizieller Raumluftpartner

Mehr als 50 Cubusan sorgten bei den Hamburg European Open für eine permanent gereinigte Luft in den Innräumen.



14 Jupiter

Mit der neuen Automatengeneration Jupiter nehmen wir Sie mit auf eine Reise in ein neues Skiservice-Universum.



48 BOOTDOC

Ihr Spezialist für die individuelle Anpassung von Sportschuhen.



06 Velobrush

Innovatives Reinigungs-Konzept mit liegenden Rotationsbürsten

INHALT

Bike Services

- 06 Think Bike**
Produktvorstellung der neuen
Velobrush und Veloclean
- 08 Mit Easyrent aufs Bike**
Top on Mountain, Bike & Ski
Store/Verleih in Brannenburg
- 12 Veloclean: Indoor, autark
und E-Bike-tauglich**
bikesale solutions GmbH
in Brunnthal

Jupiter

- 14 Der neue Planet im
Skiservice-Universum**
Vollautomatische Serviceanlage
für Ski und Snowboards
- 18 20 Jahre Partnerschaft**
Auch der ÖSV setzt in Zukunft
auf die Jupiter

- 19 V-Edge im Praxistest**
Stanton Service Center
in St. Anton

Skiservice

- 22 Scout**
Skiserviceautomat im
Kompaktformat
- 24 Online-Shop oder
Stationär-Handel**
XSPO in Neuhaus am Inn
- 26 „Gleis 0“**
Der Sportshop im Bahnhof

Cubusan

- 30 Luftreiniger für
Raumdesinfektion**
Präventiv gegen Grippeviren und
Corona-Mutationen
- 32 Tuxer Sporthaus**
„Der Geruch erinnert mich an
frische Luft.“

Skiverleih

- 34 Neustart nach
Brandkatastrophe**
Scherz Sport und Bike
in Donnersbachwald
- 37 ER_WIN 3D Foot Scan**
Hygienisch. Schnell.
Unkompliziert.
- 38 Easyrent meistert Testsaison
in den Pyrenäen**
Skiresort Baqueira Beret
in Lleida Pyrenäen

Skidepot

- 42 Bequemer geht's nicht!**
Ski at Home in Tignes
- 44 Optik und Funktionalität**
Skidepot Galerie

BOOTDOC / HOTRONIC

- 48 Power Fit Socks**
Mehr Leistung, optimale
Unterstützung und bessere
Regeneration
- 50 HOTRONIC für alle**
Norse House Ski & Sport
in Stratton, Vermont

41

Home-Serie Talentum

Lässt sich durch
individuelle
Gestaltungs-
möglichkeiten
perfekt an die
räumlichen
Gegebenheiten
anpassen.

THINK BIKE.



Velobrush

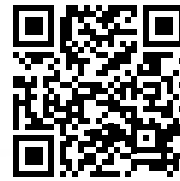
Die Bike Wash Station für vollautomatische Fahrrad-Reinigung.



Die Velobrush besticht durch ihr innovatives Konzept mit liegenden Rotationsbürsten. Eine eigene Reinigungseinheit sorgt für saubere Reifen und Felgen. Das geschlossene und zugleich ansprechende Design gewährleistet sauberes Arbeiten.

Veloclean

Die Bike Wash Station für manuelle Fahrrad-Reinigung oder Vorreinigung.



Mehr erfahren:
[wintersteiger.com/
bikeservices](http://wintersteiger.com/bikeservices)



One-Stop Bike Services



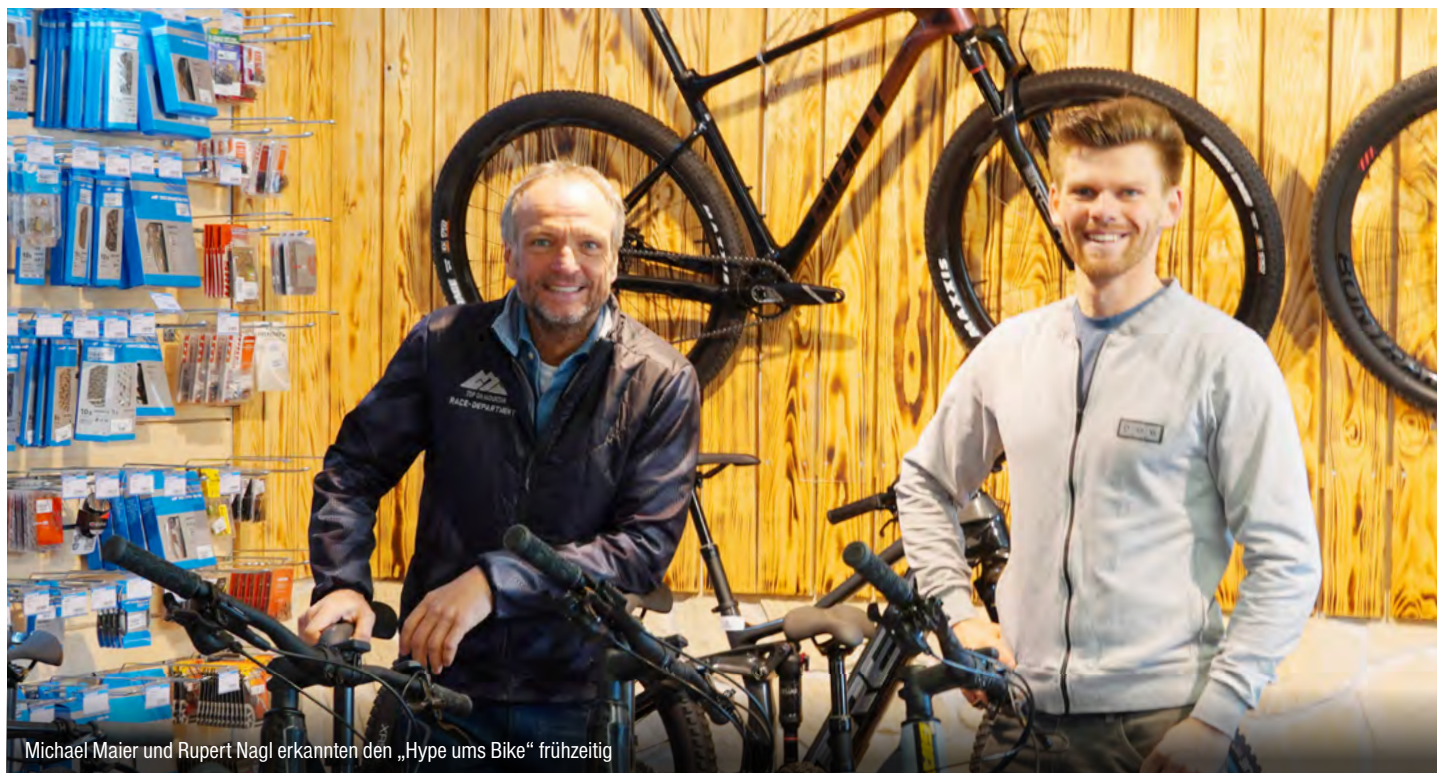
Haben Sie Fragen zu unseren Produkten?
Unser Bike Services Team freut sich auf Ihre
Anfrage: bikeservices@wintersteiger.at



Mit Easyrent aufs Bike

Top on Mountain, Bike & Ski Store/Verleih in Brannenburg

Seit dem Start 2014 mit einem brandneuen Skiverleih am Sudelfeld ist das Unternehmen „Top on Mountain“ auf 4 Standorte gewachsen: Sudelfeld (2014), Bayrischzell (2015), Brannenburg (2019) und Oberaudorf (2020). Das Erfolgsrezept von Michael Maier und Rupert Nagl? Viel Leidenschaft für den Bergsport, absolute Professionalität und Offenheit für Trends. Und natürlich die Stärke eines erfolgreichen Familienunternehmens.



Michael Maier und Rupert Nagl erkannten den „Hype ums Bike“ frühzeitig

Sehr bald erkannten die beiden Unternehmer den Fahrrad-Hype und bauten an den Standorten Bayrischzell, Brannenburg sowie in der neuen Filiale in Oberaudorf die Sparte Bike kräftig aus. Das bedeutet bei Michael Maier und Rupert Nagl nicht nur Verleih und Verkauf von Fahrrädern, sondern das Gesamtpaket einschließlich Fahrtechnik-Training, Trans-Alp-Touren mit selbst ausgebildeten Guides und Firmenevents.

„Eine neue Schnittstelle, bitte!“

Die beiden Unternehmer nutzen sämtliche Produktgruppen von WINTERSTEIGER und die Verleihsoftware Easyrent auch für die Bike Sparte. „Easyrent ist perfekt für den Verleih und wir haben gemeinsam darauf hingearbeitet, dass es auch für den Verkauf gut funktioniert“, erklärt Rupert Nagl. Mit viel Weitblick stellten Michael Maier und Rupert Nagl ihre Anforderungen an

das Easyrent Team, um das tägliche Arbeiten zu vereinfachen und effektiver zu gestalten. So entstand die Easyrent Schnittstelle zu Veloconnect. Veloconnect ist eine offene B2B-Schnittstelle für die Artikelstammdatenpflege und wird von 100 Lieferanten für den Fahrrad-Einzelhandel unterstützt. Rupert Nagl erklärt: „Im Fahrradverkauf gibt es tausende Kleinstteile. Veloconnect bereitet die Daten so auf, dass wir als Händler keinen Aufwand mehr haben.



Mit Easyrent werden die Abläufe effizienter.

Ohne die Schnittstelle zu Easyrent und den Import müssten wir 11.000 Artikel manuell eingpflegen und prüfen. Bisher hatten wir keine Fehler mit der Schnittstelle. Es läuft gut, genauso wie es sich für eine saubere Warenwirtschaft gehört.“

Die freundschaftliche Zusammenarbeit ist für beide Seiten ein Gewinn und zeigt, was die tolle Kombination aus Innovationsfreude und Vertrauen bewirken kann. „Wir haben uns im positiven Sinne auf WINTERSTEIGER eingelassen. Die Chemie stimmt und wir entwickeln

uns gegenseitig weiter“, bestätigt Michael Maier die Zusammenarbeit und ergänzt: „Die vertrauensvolle Beziehung zu Gernot und Peter ist sehr viel wert, wir schätzen ihre hohe Einsatzbereitschaft und die Zuverlässigkeit sehr.“

Bike Services

Jupiter

Ski Service

Cubusan

outdoor · lifestyle ·

Ski verleih

Ski depot

BOOTDOC
HOTROINC

Bike & Ski Store

TOP ON MOUNTAIN



Gemeinsam viel erreichen: Peter Maniak (WINTERSTEIGER Leitung Vertrieb Deutschland), Rupert Nagl, Michael Maier und Gernot Chalupsky (WINTERSTEIGER Easyrent)



Beim Profi im Einsatz: Veloclean reinigt Räder bei Scott Sports

Scott Sports France in Annecy le Vieux

In der Werkstatt von Scott Sports France werden alle Arten von Fahrrädern mit der neuen Veloclean gereinigt. Die Fahrradwaschstation wird in den Räumlichkeiten genutzt und auch zu Veranstaltungen mitgenommen. Hier punktet die Veloclean mit ihrem besonders sparsamen Wasserverbrauch: Im geschlossenen Kreislauf schafft die Veloclean ca. 100 Fahrräder und erst dann muss das Wasser gewechselt werden. Das bedeutet nur 2 Liter Wasserverbrauch pro Fahrrad im Vergleich zu 15 Liter mit einem Hochdruckreiniger.



Geschäftsführer Richard Collomb Patton und sein Team freuen sich über die effiziente Reinigungsstation Veloclean.



Sommerbetrieb erfolgreich gestartet

Morassi Sport in Ravascletto

Morassi Sport entschied sich, heuer zum ersten Mal auch im Sommer zu öffnen und zur Bekleidung auch gleich einen Bikeverleih mitanzubieten. Begeistert von der kompakten Veloclean, holte Eigentümer Edi Morassi die Reinigungsanlage gleich selbst bei WINTERSTEIGER Italia in La Villa ab. Die Veloclean steht vor dem Shop an der Seilbahn von Ravascletto. Dort ist die Maschine ein wahrer Blickfang und zieht das Interesse der Biker auf sich!



Eigentümer Edi Morassi freut sich über die neue Veloclean



Blickfang Veloclean bei Morassi Sport

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Skiverleih



Neuer Bikeverleih: WINTERSTEIGER ist mit an Bord

Fassa Rent – Bike & Ski in San Giovanni di Fassa – Pozza

Fassa Bike eröffnete im Frühjahr einen neuen Bikeverleih samt Service. Für das Verleihmanagement und die Fahrradreinigung entschied sich das Unternehmen für WINTERSTEIGER, bekannt als zuverlässiger Partner bei Lösungen für den Skiverleih und Skiservice. Die Verleih-Software Easyrent samt Onlinereservierung und Online-Check-in passt perfekt in das Unternehmenskonzept. Fassa Rent plant eine enge Kooperation mit den Hotels in der Region und will den Gästen die Bikes nach der Vorreservierung direkt im Hotel zur Verfügung stellen.



Gründliche und schonende Reinigung mit der Veloclean Bike Wash Station

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC



Fahrradwaschstation Veloclean: Indoor, autark und E-Bike-tauglich

bikesale solutions GmbH in Brunnthal

bikesale.de ist Deutschlands führende Online-Plattform für gebrauchte und neuwertige Premium-Bikes und E-Bikes. Alle Bikes werden sowohl online als auch im eigenen Outlet-Store in Brunnthal bei München angeboten.



Von links: Werkstattleiter Petre Ciocoiu, Betriebsleiter Stefan Huber und Mechaniker Daniel Junker

Seit Dezember 2020 reinigt das Unternehmen die Gebrauchträder mit der manuellen Fahrradwaschanlage Veloclean. Die Fahrräder müssen für den Wiederverkauf tipp-topp sauber sein, sie werden im Anschluss an die Reinigung fotografiert und das Angebot wird online gestellt. Stefan Huber, zuständig für die Wartung und Reinigung der Fahrräder, erklärt: „Wir waren auf der Suche nach einer Indoor-Lösung. Vor der Veloclean

mussten wir die Räder im Freien reinigen, das war im Winter besonders schwierig. Die Veloclean arbeitet sehr sauber und verbraucht fast kein Wasser. Bei ca. 15 Fahrrädern am Tag müssen wir den Wassertank nur alle 6 Wochen auffüllen.“ Weil die Veloclean komplett autark ist, kommt sie ohne Wasseranschluss und Abfluss aus und kann daher überall aufgestellt werden.

Den größten Pluspunkt sieht Stefan Huber in der schonenden Reinigung der E-Bikes: „Wir verkaufen bis zu 80 % E-Bikes. Mit der Veloclean reinigen wir die Räder ohne Beschädigung der empfindlichen Komponenten. Das war mit dem Dampfstrahler, den wir vorher nutzten, problematisch.“ Die integrierte „Spray-Gun“, eine Vaporisierungs-Reinigungs-lanze, schafft den Reinigungsvorgang mit einem Luft-Wasser-Gemisch bei ca. 4 bar Reinigungsdruck spielend und in kürzester Zeit. Mit der Veloclean werden täglich 15 Fahrräder perfekt für den Wiederverkauf vorbereitet.



E-Bike WM in Ischgl – Veloclean vorne dabei!

Mit 634 Startern war die offene E-Bike WM 2021 in Ischgl ein voller Erfolg. Und auch für die Veloclean: Fast jeder dritte nahm den Service Fahrradwäsche in Anspruch und unser Team reinigte 250 Fahrräder rasch, umweltschonend und gründlich! Die mobile Veloclean eignete sich hervorragend für diese Veranstaltung. Vor allem die Schaumdüse sorgte für ein regelmäßiges Zücken der Smartphones: Sobald das Fahrrad von oben bis unten eingeschäumt war, musste ein Erinnerungsfoto gemacht werden!



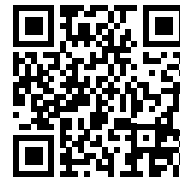
JUPITER

DER NEUE PLANET IM SKISERVICE-UNIVERSUM.

NEU



Streben nach Innovation, immer einen Schritt voraus sein, die Zukunft vorhersehen und mitgestalten – das zeichnet WINTERSTEIGER seit Jahrzehnten aus. Mit der neuen Automatengeneration Jupiter nehmen wir Sie mit auf eine Reise in ein neues Skiservice-Universum, wo viele innovative Features den Skiservice perfektionieren: z.B. die variable V- Edge Kantenbearbeitung für das perfekte Skierlebnis, das neue „Trim Cut“ für die Seitenwangen-Vorbehandlung, digitale Lösungen uvm.



Mehr erfahren:
[wintersteiger.com/
jupiter](http://wintersteiger.com/jupiter)

V-Edge für variable Kantenwinkel.

Das innovative Nonplusultra für die Kantenbearbeitung! Die Kante wird im vorderen und im hinteren Bereich mit variablen Winkeln geschliffen und im Mittelteil konstant. Und das an der Unterkante und der Seitenkante. V-Edge arbeitet analog zu den im Tune Pilot vorgesehenen drei Performance-Kategorien mit erprobten und getesteten Parametern, völlig ohne Zeitverlust und optional mit automatischer Skierkennung. Perfekter Kantengriff und leichtes Drehen des Skis sind kein Widerspruch mehr – für das ultimative Skierlebnis. V-Edge ist für das Disc Modul und das Polier Modul verfügbar.



Trim Cut für die automatisierte Seitenwangen-Vorbehandlung.

Mit Trim Cut für die automatisierte Seitenwangen-Vorbehandlung ist WINTERSTEIGER eine absolute Innovation gelungen! Trim Cut für das Abziehen der Seitenwangen ist im ersten Steinmodul integriert und wird im Ablauf automatisch zugesteuert. Das sorgt für höchste Effizienz bei der nachfolgenden Kantenbearbeitung. Wozu diese Vorbehandlung? Vorstehende Seitenwangen können den Seitenkantenschliff beeinflussen. Mit Trim Cut entfällt das manuelle Abziehen oder Fräsen der Seitenwangen. Dieser Arbeitsgang schont die Disc-Scheiben und ist Basis für den hochpräzisen Kantenschliff.



Digitalisierung zur automatischen Skierkennung.

Durch ihre digitale Vernetzung ist die Jupiter in der Lage, Ski automatisch zu erkennen und mit den in der Verleihsoftware Easyrent gespeicherten Daten abzugleichen. Anschließend aktiviert die Jupiter automatisch die dazu passenden bzw. abgespeicherten Kantenschleifparameter. Alternativ wird ein am Ski applizierter QR-Code gescannt. Der Vorteil: Die automatische Skierkennung führt zum individuellen Kantenschliff ohne manuelle Eingriffe.

Kommen Sie mit, lernen Sie die Jupiter mit ihren vielen Innovationen und technischen Raffinessen kennen, entdecken Sie ein neues Skiservice-Universum: wintersteiger.com/jupiter





Jetzt das ganze Event ansehen:
wintersteiger.com/jupiterstream



Auf in ein neues Universum!

Bründl Sports investiert in neue Jupiter

Bründl Sports stand Pate bei der Entwicklung der neuen Jupiter und viele Features, die die Jupiter auszeichnen, entstanden direkt aus den Anforderungen des Bründl Teams. In einer fulminanten Show wurde die neue Jupiter im Januar präsentiert und per Livestream weltweit übertragen. Einer der Ehrengäste in Zell am See war Christoph Bründl, der sich „riesig auf die neue Maschine freut“ und einen besonderen Platz im neuen Flagshipstore in Kaprun, welcher am 01. Oktober 2021 eröffnet wird, für sie reserviert hat. Im Interview mit Sportmoderator Christian Nehiba erzählte er, was ihn an der Maschine begeistert und wie er als Unternehmer die aktuelle Situation und die kommenden Monate beurteilt.



Jupiter Premiere in Zell am See. Von links: Christoph Bründl, Daniel Steininger und Sportmoderator Christian Nehiba

Christian Nehiba: Warum haben Sie sich entschlossen, sich diese Maschine anzuschaffen?

Christoph Bründl: Der Entschluss ist – wie meistens bei uns – im Team gefallen. Wir haben sehr hochkarätige & leidenschaftliche Anwender und arbeiten in vielen Geschäften mit Skiserviceautomaten. Mit Hans Hofer haben wir einen besonderen Anwender unter uns, der jahrelang Skirennen gefahren und

Profi-Weltmeister ist, bei renommierten Skiherstellern gearbeitet hat und zuletzt in der Forschungs- und Entwicklungsabteilung des Österreichischen Skiverbands tätig war. Die Entscheidung wurde dann aus der Praxis heraus getroffen. Das Team ist mit vielen Ski, mit verschiedenen Modellen, sehr oft nach Ried gefahren und hat den Schliff anschließend mit dem auf unseren bestehenden Maschinen verglichen. WINTERSTEIGER ist seit Jahrzehnten

ein ganz wichtiger Partner für uns, ein professioneller, zuverlässiger und leidenschaftlicher. Das wurde uns durch viele Innovationen bestätigt. Wir wollten beim Servicelevel wieder einen Sprung machen und freuen uns riesig auf diese Maschine.

Christian Nehiba: Was beeindruckt Sie besonders an der neuen Jupiter?

Christoph Bründl: Zunächst einmal

Neuer Flagshipstore in Kaprun

Im Zentrum von Kaprun wird am 01. Oktober 2021 der neue Bründl Sports Flagshipstore eröffnet. Der bestehende Flagshipstore wird auf 2.500 m² flächenmäßig verdoppelt sowie um eine größere Tiefgarage erweitert. Architektonische Highlights, wie unter anderem ein gläserner Panoramasteg in 20 m Höhe über der Kapruner Ache, eine gläserne Ski-Service-Werkstatt oder ein Rooftop Bistro & eine Lounge mit großer Dachterrasse, werden für ein besonderes Einkaufserlebnis sorgen.



© Blocher Partners

die Optik, das Design – die Maschine bekommt einen ganz besonderen Platz in unserer gläsernen Skiservicewerkstatt im neuen Flagshipstore in Kaprun. Etwas sehr Spannendes ist die Digitalisierung, mit der die Individualisierung der Ski möglich wird. Ganz wichtig ist es für den Kunden, den maßgeschneiderten Schliff zu bekommen und die V-Edge-Technologie für die Kante. Die Kante ist das alles Entscheidende. Wir wollen nicht nur Kunden, sondern aktive

Fans und diese Maschine wird viele wichtige Stories auslösen.

Christian Nehiba: Was können Sie uns aus Ihrem Berufsleben erzählen, wie ging es Ihnen in der schwierigen Zeit der Lockdowns?

Christoph Bründl: Jammeritis und Schwarzmalerei verhindern Lösungsdanken, rauben Energie und Vertrauen. Wir haben nie von einer Krise gespro-

chen, sondern den Blick in die Zukunft gerichtet. Wir leben in einem Paradies, die Berge üben eine gewaltige Faszination aus und unser Produkt, die Wintersportbranche, hat enorme Zukunft. Als Unternehmen ist es ganz wichtig, auf die Gedankenhygiene zu achten und für positives Stimmungsmanagement zu sorgen. Wir freuen uns auf einen sehr vielversprechenden Winter.

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Skiverleih

Skidepot

BOOTDOG
HOTROINC



Auch der ÖSV setzt in Zukunft auf die Jupiter

Den Österreichischen Skiverband und die WINTERSTEIGER AG verbinden mehr als 20 Jahre Partnerschaft. WINTERSTEIGER ist seit 1998 exklusiver Maschinenausstatter des ÖSV. Im Juni ließ es sich Prof. Peter

Schröcksnadel nicht nehmen, als eine seiner letzten Amtshandlungen als ÖSV-Präsident, den Vertrag mit WINTERSTEIGER um weitere 5 Jahre zu verlängern. Dieses Mal wurde der Vertrag vorzeitig verlängert. Grund dafür

ist die neue Skiserviceanlage Jupiter. Die ersten Testschliffe überzeugten das Team um ÖSV-Sportdirektor Toni Giger und die Jupiter wird ab Herbst das Material der Athletinnen und Athleten präparieren.



Von links: Daniel Steininger (General Manager Division SPORTS, WINTERSTEIGER), Peter Schröcksnadel (ehemaliger ÖSV-Präsident), Dr. Florestan von Boxberg (Vorstandsvorsitzender WINTERSTEIGER) und Toni Giger (ÖSV-Sportdirektor). Im Hintergrund die neue Skiserviceanlage Jupiter

Peter Schröcksnadel in Hinblick auf die neue Jupiter: „Ganz wichtig ist die präzise Technologie einer Servicemaschine: Wie gut ist der Ski präpariert, wie sauber ist die Lauffläche? Wir haben in der Vergangenheit immer Input für die Maschinen gegeben und die Kooperation mit WINTERSTEIGER ist ein Teil unseres Erfolges – herzlichen Dank dafür!“



Vom Werk auf die Skipiste: V-Edge im Praxistest

Stanton Service Center in St. Anton

Das Stanton Service Center in St. Anton am Arlberg ist eine der größten Skiservicewerkstätten der Welt. Die 4 Sporthändler Intersport Arlberg, Sport Jennewein, Sport Alber und Sport Matt schlossen sich 2010 zusammen und servicieren die Ski ihrer 15 Filialen in der Zentrale: 75.000 Einheiten (Paar Ski und Snowboards) werden pro Saison (ausgenommen 2020/21) geschliffen. Über Personalleasing ist ein Servicemitarbeiter von WINTERSTEIGER mit im Team und unterstützt diesen enormen Durchsatz auf 3 großen Schleifautomaten: zwei Jupiter mit 8 Modulen und eine Jupiter mit 5 Modulen werden ab kommender Saison für perfekten Skiservice sorgen.



Werkstatteleiter Stefan Schranz beim Testen der neuen Jupiter



„Jupiter ist tipptopp!“

Schon vorige Saison ersetzte eine Jupiter L die Mercury. Werkstatteleiter Stefan Schranz testete die neue Maschine ausführlich und berichtet über seine ersten Erfahrungen: „Die Maschine ist mechanisch tipptopp und das V-Edge funktioniert super. Wir haben viel ausprobiert, unterschiedliches Material geschliffen und von den Testfahrern immer ausgezeichnetes

Feedback bekommen.“ Für WINTERSTEIGER ist das Stanton Service Center ein wichtiger Partner, um Erfahrungen aus der Praxis zu gewinnen. Und für Stefan Schranz passt die Zusammenarbeit sehr gut: „Eine neue Maschine im Werk testen reicht nicht aus. Neue Technologien müssen sich in der Praxis bewähren. Mit WINTERSTEIGER klappt die Kommunikation. Wir reden miteinander und dann werden Lösungen gesucht und unsere Anforderungen umgesetzt.“

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Skiverleih

Skidepot

BOOTDOC
HOTRONIC



Erste Jupiter in der Schweiz

Future Service in Zuzwil

Im Oktober 2020 wurde die erste Skiserviceanlage Jupiter in der Schweiz bei Future Service in Zuzwil aufgestellt. Neben zwei Discovery war die neue Jupiter X sdsf vergangenen Winter die Nummer eins bei Future Service, einem der größten und professionellsten Schleifzentren im Alpenraum. Das Unternehmen präpariert jährlich bis zu 70.000 Paar Ski und Snowboards für verschiedene Sporthändler und national tätige Sportketten. Nach dem ersten Härtetest in den vergangenen 9 Monaten erzählt Sandro Gehrig von seinen Erfahrungen mit der neuen Jupiter.



Mit der neuen Jupiter kann Sandro Gehrig den perfekten Schwung anbieten, egal ob Anfängern oder Rennlauf orientierten Kunden.

WINTERSTEIGER: Ihr hattet letzte Saison beide Automaten im Einsatz: Wo seht ihr den größten Unterschied zur Discovery?

Sandro Gehrig: Im Vergleich zur Discovery sehen wir eine verbesserte Qualität und Stabilität der Maschine sowie einen höheren Durchsatz. Außerdem ist die neue Jupiter um ein vielfaches ruhiger und somit ist es viel angenehmer für alle Mitarbeiter, die in der Werkstatt tätig sind.

WINTERSTEIGER: Das ist ein sehr positives Feedback. Gab es in den letzten Monaten auch unerwartete Herausforderungen?

Sandro Gehrig: Wie bei allen neuen Maschinen gab es auch hier das eine oder andere kleinere Problem, das aber zu bewältigen war. Die positiven Neuerungen überwiegen jedoch ganz klar. Der größere Schleifstein beispielsweise erhöht die Qualität des Schiffs enorm.

WINTERSTEIGER: Wie schätzt ihr die neuen Features der Jupiter ein?

Sandro Gehrig: Mit der Jupiter ist WINTERSTEIGER ein großer Schritt nach vorne gelungen! Besonders in Richtung Digitalisierung und das Schleifergebnis ist viel präziser und konstanter. Ganz oben auf der Liste stehen natürlich die variablen Kantenwinkel mit V-Edge. Da ergeben sich viele neue Möglichkeiten und wir können jedem Kunden, ob Anfänger oder Rennlauf orientiert, den perfekten Schwung anbieten!

Neuer Lehrberuf in Österreich: Die Sportgerätefachkraft

Innovative Sportbranche braucht gut ausgebildete Fachkräfte

Die Sportbranche ist hoch innovativ. Um Produktinnovationen wie z.B. „vernetzte Fahrräder“ montieren, installieren, warten und kompetent verkaufen zu können, wurde in Österreich der neue Lehrberuf Sportgerätefachkraft

Initiator des Lehrberufs ist Michael Nendwich. Als Vorsitzender des Berufszweiges Sportartikelhandel in der Wirtschaftskammer und Geschäftsführer des VSSÖ (Verband der Sportartikelerzeuger und Sportausrüster



Wichtiges Thema: korrektes Einstellen und Überprüfen der Skibindung

jedoch groß. Mit dem neuen Lehrberuf wollen wir dem entgegenwirken und dem Handel unter die Arme greifen.“

Berufsschulen mit WINTERSTEIGER Geräten ausgestattet.

WINTERSTEIGER durfte die Landesberufsschulen in Zell am See (Salzburg) in Hartberg (Steiermark) und in Ried (Oberösterreich) beliefern und dort die Lehrwerkstatt mit Skiservice-Produkten ausstatten. Die Lehrlinge üben am Bindungseinstellgerät Safetronic und lernen manuellen Skiservice an WINTERSTEIGER Werkbänken, ausgestattet mit dem Skispanner Quickfix, Wachsbügeleisen, Feilen uvm. Lehrlinge der Berufsschule Ried haben Heimvorteil: Zusätzlich zum Unterricht in der Schule kommen sie zu WINTERSTEIGER und lernen die Arbeit am Skiserviceautomaten kennen.



Die ersten Lehrlinge im neuen Lehrberuf in der Berufsschule Ried. Links hinten: Direktor Reinald Katzinger und Alexander Lang, Ansprechpartner für Sportfachhandel und Sportgerätefachkraft

geschaffen. Die 3-jährige Ausbildung ist eine Mischung aus kaufmännischen und technischen Inhalten, wobei der Schwerpunkt auf der Technik liegt. Die ersten Lehrlinge starteten im Sommer 2020 mit ihrer Ausbildung.

Alexander Lang, Ansprechpartner für den Sportfachhandel an der Berufsschule Ried, hat den Lehrplan mitgestaltet. Er berichtet: „Zu den Ausbildungsinhalten zählen der Wintersport mit Ski- und Snowboardservice und der Montage von Skibindungen. Weitere Themen sind das Bootfitting, also das Anpassen von Skischuhen, Montage, Reparatur und Service von Fahrrädern und der gesamte Racketsport. Wir freuen uns, dass die ersten Klassen im Frühling bei uns sind und dass der Beruf Sportgerätefachkraft jetzt ins Rollen kommt.“

Österreichs) ist er die Schnittstelle zur Wirtschaft. Er kennt den Bedarf an Fachkräften und berichtet: „Wir wissen, dass im touristischen Handel und in den städtischen Sportfachgeschäften die Individualisierung und die Anpassung von Sportgeräten, aber auch die Serviceleistungen enorm wichtig sind. Dieses Angebot sehen wir als primäres Differenzierungsmerkmal zum On-line-Handel. Der Fachkräftemangel ist



Berufsschüler in Ried lernen am Skiserviceautomaten bei WINTERSTEIGER.



Die Werkbänke in der Berufsschule Ried wurden mit WINTERSTEIGER Produkten eingerichtet.

Scout – Skiserviceautomat im Kompaktformat.

Mit der Entwicklung der Scout hat WINTERSTEIGER Größe und Leistung entkoppelt. Aufgrund des kompakten Maschinendesigns ist ab sofort auch in kleinen Werkstätten genügend Platz für den Umstieg von manuellem Skiservice auf automatisierte Technik am Stand der Zeit.



Stein Modul



Disc Modul



Polier Modul



Ein Bediener schafft auf der Scout fast den doppelten Durchsatz im Vergleich zu zwei manuellen Maschinen mit einem Bediener. Oder anders gesagt: Durch das intelligente Design der Scout ist der Einstieg in die Automatenklasse keine Frage des Platzes mehr, sondern der wirtschaftlichen Vernunft.



Perfekter Skiservice im Herzen der Karpaten

Skigebiet Bukovel, Ukraine

Das Skigebiet Bukovel wurde im Jahr 2000 gegründet und hat sich zum größten Skigebiet in der Ukraine und zu einem der größten Wintersportgebiete in ganz Osteuropa entwickelt. Einer der Erfolgsfaktoren ist der hohe Qualitätsstandard der Skilifte und die Beschneidung aller Pisten



Inbetriebnahme der Discovery und Einschulung wurden problemlos umgesetzt. Das Team hat inzwischen viele Paar Ski und Snowboards perfekt bearbeitet.



Skimagazin Paternoster für effizientere Abläufe

Skiservice mit hohem Qualitätsanspruch.

Höchste Qualität im Skiservice war ein wichtiges Thema bei der Entscheidung für die Automatisierung der Skiservicewerkstatt im Skiverleih Bukovel: Wo bisher 2 Bandschleifmaschinen Sigma B, eine Steinschleifmaschine Sigma S und 4 Trim B zum Einsatz kamen, steht seit vergangener Saison der Skiserviceautomat Discovery mit den 3 Bearbeitungsmodulen Stein, Disc und Polier.

Den Ausschlag für die Discovery gab schlussendlich das praktische Skimagazin Paternoster. „Wir wollten einen besseren und schnelleren Skiservice anbieten. Mit der Discovery sind wir in Bukovel einzigartig“, begründet Inhaber Alexandre Shevchenko seine Investition. Skiservice-Leiter Stepan Rudak freut sich über die gute Zusammenarbeit mit WINTERSTEIGER: „Die Inbetriebnahme und Einschulung sind sehr gut gelaufen und wir sind sehr zufrieden. Nachdem die Mitarbeiter die Ski viele Jahre mühsam manuell geschliffen haben, ist die

Discovery ein riesiger Fortschritt. Wir sind außerdem sehr froh, dass wir dieses Projekt in dieser nicht leichten Zeit so erfolgreich umsetzen konnten. Vielen Dank an das WINTERSTEIGER Team, ihr habt einen tollen Job gemacht!“



Online-Shop oder Stationär-Handel: Warum nicht beides?

XSPO in Neuhaus am Inn

XSPO in Neuhaus am Inn (bei Passau) zählt zu den größten Skihändlern Deutschlands. Schon 2001 startete Bernd Geiling, Sporthändler in der dritten Generation, parallel zum Ladengeschäft seinen Online-Shop. Inzwischen verkauft er den Großteil seiner Ware online und liefert europaweit.



Von links: Peter Maniak (WINTERSTEIGER Leitung Vertrieb Deutschland), Bernd Geiling, Max Eder und Andreas Jeske

Nach einigen Jahren mit starkem Online-Handel steigt Bernd Geiling wieder in den Stationär-Handel ein und errichtete voriges Jahr einen neuen Sportshop mit 2.600 m² – in toller Optik mit schwarzem Eingangsbereich und Glasfassade. Weitere 1.000 m² Lagerfläche stehen im alten Gebäude zur Verfügung. Mit dem Neubau optimierte Bernd Geiling seine Logistik für den Onlinehandel. Das Ergebnis ist ein spektakuläres, designtechnisches La-

dengeschäft. Ein Teil des neuen Shops wurde nach dem „Shop-in-the-Shop Konzept“ gestaltet: Einzelne Händler bzw. Marken erhalten eine eigene Insel für ihre Produkte. Auch die Lage ist optimal – mitten im Gewerbegebiet am Autobahnkreuz Richtung Passau.

Must-Have: perfekter Skiservice.

Ob online oder über die Ladentheke: Die Ski müssen perfekt sein.

Bernd Geiling verkauft viele hochwertige Ski, darunter auch FIS Rennski. Um Top-Qualität liefern zu können, werden die neuen Ski bei XSPO noch nach speziellen Kundenbedürfnissen perfektioniert. Dazu richtete sich Bernd Geiling eine Skiservice-Werkstatt mit einem Serviceautomaten Mercury mit 3 Bearbeitungsmodulen, einer Heißwachsmaschine Waxjet, einem Waxfuture fürs Infrarot-Wachsen und einer Speedbrush Bürstenmaschine

ein. Zur Investition in die Skiservice-
werkstatt erklärt Bernd Geiling: „Wir
wollen uns im Skiservice breit aufstel-
len und ob wir nun Rennski schleifen
oder Kundenski aller Art, vom XC über
Ladycarver bis hin zum Freeride, die
Qualität mit der Mercury passt immer!“

Das bestätigt auch Servicemitarbei-
ter Andreas Jeske: „Die Mercury
ist eine tolle Maschine. Für die Menge
an Ski, die wir schleifen, ist der Auto-
mat absolut sinnvoll. Er nimmt uns den
Großteil der Handarbeit ab. Die Mer-
cury ist sehr vielseitig, wir schleifen

verschiedenste Ski und Snowboards.
Diesen Winter bekamen wir richtig ka-
putte Tourenski mit tiefen Kratzern und
haben sie wieder hinbekommen.“ Mit
der Mercury ist die Servicemannschaft
flexibel bei der Auswahl verschiedener
Belagstrukturen und sehr effizient
beim raschen Umstellen der Kanten-
winkel von Freizeit- auf Rennski.

Auf die Frage, wie es ihm beim Um-
stieg auf Automaten-Service gegangen
ist, erklärt Jeske: „Die Anlernphase
war recht kurz, das Meiste macht
die Maschine selbstständig und die



Bike Services

Mercury wurde von WINTERSTEIGER
sehr gut auf unsere Bedürfnisse
eingestellt.“

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Ski verleih

Ski depot

BOOTDOC
HOTRONIC



Neue Scout: Mehr Qualität, mehr Platz

Intersport Begro in Marburg

Auch in schwierigen Zeiten sieht
Intersport Begro optimistisch in die
Zukunft und geht den Weg zu hochqua-
litativem Skiservice konsequent weiter.
Nach der 4-moduligen Discovery am
Standort Gießen im Vorjahr investierte
Intersport Begro in eine moderne
Scout sd in der Filiale Marburg. Die
Microjet aus dem Jahr 2006 wurde
ausgetauscht, um auch hier am Stand
der Technik zu sein.

Neben der besseren Qualität des
Skiservice spielt auch die Zeiter-
sparsnis eine Rolle: In Marburg müssen
die Kunden kein zweites Mal zum
Sportshop fahren, um ihre Ski nach
dem Service wieder abzuholen, denn die
Wartezeit ist super kurz. Ein Pluspunkt
im Arbeitsalltag ist die Kompaktheit
der Scout, des kleinsten Automaten



von WINTERSTEIGER. „Der Platz in
der Werkstatt ist jetzt mehr geworden
und wir können uns besser bewegen,“
erklärt Filialleiter Achim Waldschmidt.



„Gleis 0“, der Sportshop im Bahnhof

Andermatt Sedrun Sport AG in Andermatt

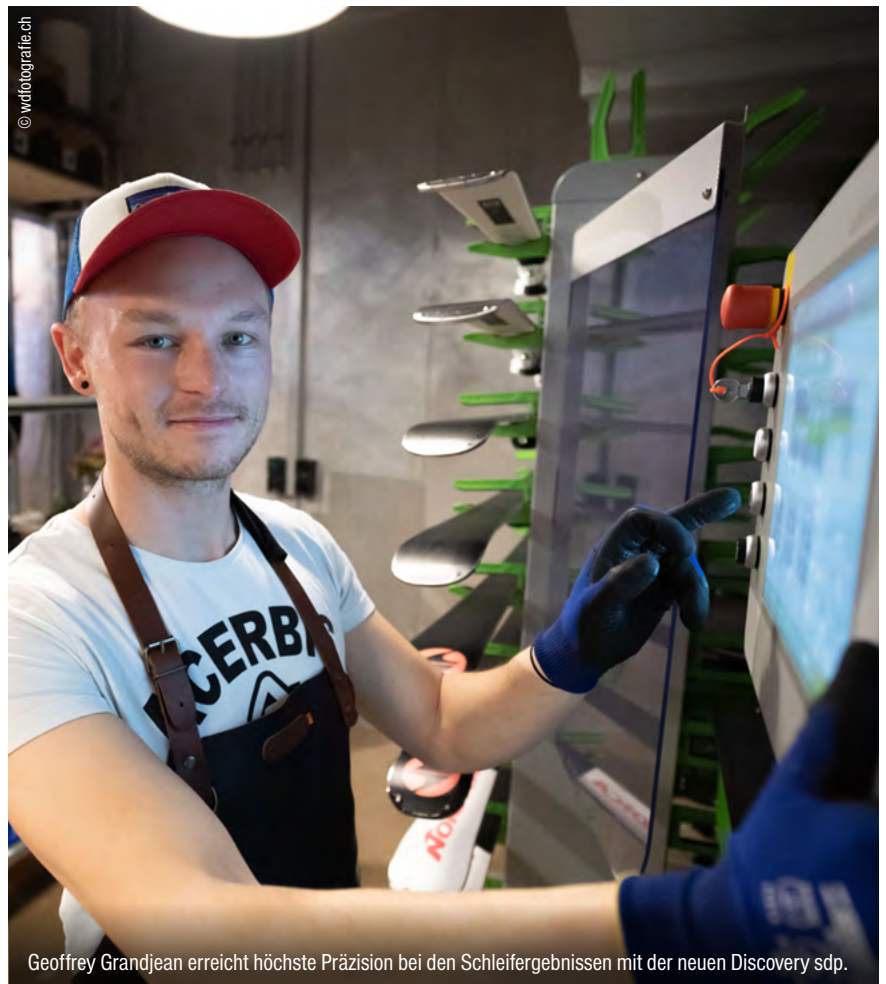
Die Ferienregion Andermatt, umgeben von 8 Alpenpässen, besticht durch ihre zentrale Lage, ihre unberührte Natur und eine unglaubliche Vielfalt an touristischen Angeboten. Mit dem Tourismusprojekt „Andermatt Swiss Alps“ des ägyptischen Multimilliardärs und Investors Samih Sawiris entstand vor gut 10 Jahren eine touristische Infrastruktur der Extraklasse. Sawiris errichtete mehrere 4- und 5-Sterne-Hotels, 42 Apartmenthäuser, 25 Villen, ein Sport- und Freizeitzentrum mit Eissporthalle und Hallenbad, eine Konzert- und Kongresshalle, einen 18-Loch-Golfplatz und verschiedene Geschäfte.



Im Sommer 2020 entschied die Andermatt Sedrun Sport AG, mitten im Bahnhofsgelände und mit direktem Einstieg ins Skigebiet das Dienstleistungsangebot für den Wintersportler in einem komplett neuen Konzept anzubieten. Kurz nach Projektstart war den Initiatoren aufgrund des ersten Lockdowns schnell klar, dass sich die Anforderungen im touristischen Bereich in den nächsten Jahren sehr stark verändern werden.

Ein einzigartiges Projekt.

Der Fokus des Sportshops „Gleis 0“ lag daher auf einer möglichst schnellen, gut organisierten und den aktuellen Hygiene- und Abstandsregeln entsprechenden Abwicklung des Ski-verleihs. Gleichzeitig wurde hoher Wert



Geoffrey Grandjean erreicht höchste Präzision bei den Schleifergebnissen mit der neuen Discovery sdp.

auf maximale Qualität und Wertigkeit der verbauten Materialien geachtet, da sich das Projekt nahtlos in die perfekte touristische Infrastruktur Andermatts eingliedern sollte. Das Projekt Gleis 0 ist wohl eines der ganz wenigen Projekte,

bei dem die gesamte Planung „auf der grünen Wiese“ beginnen konnte. Eine günstige Gelegenheit, sämtliche Erfahrungen aus den verschiedenen Bereichen des Sportfachhandels und Verleihs zu vereinen. Die Ausschreibung



für Gleis 0 ließ keinen Zweifel daran, dass sich der Auftraggeber für das Gesamtkonzept einen einzigen Lieferanten wünschte, der sämtliche Bereiche abdeckt – und dies auf dem neusten digitalen Stand der Technik.

Für WINTERSTEIGER ergab sich so die einmalige Gelegenheit, sämtliche Produkte wie Skidepot, Skiverleih, Verleihsoftware, Verleihaufbewahrung sowie Werkstatt auf einer Gesamtfläche zu planen. Der Shop wurde von den Architekten bis ins kleinste Detail sehr ansprechend entworfen und stellte auch an uns sehr spezielle Anforderungen. In enger Abstimmung mit dem Architekturbüro konnten wir das Projekt in Rekordzeit umsetzen.

Skidepot: Spezialdesign und xDry-Technik.

Ein echter Blickfang ist das spezielle Design des Skidepots. Die 400 Depotschränke wurden im Metall-Look gestaltet und roh belassen. Die Depots verfügen über die neueste xDry-Technik, mit der Skischuhe, Handschuhe und Helme mit speziellen Düsen material-schonend getrocknet werden. Abgerundet wird das Angebot mit verschiedenen Accessoires im Inneren des Schrankes. Das Depot kann online, im Shop oder

über den Check-In Terminal vor Ort gebucht werden.

Smarter Verleihablauf.

Der Verleihablauf wird komplett durch Easyrent und den Verleih der Zukunft organisiert. Herzstück ist dabei Easygate, das die Kunden nach dem Check-In – der immer öfter online erfolgt

– durch den Verleih leitet. Die Monitore reihen die Kunden ein und garantieren so einen effizienten und schnellen Ablauf. Dabei werden Online-Reservierungen mittels „Fast Line“ priorisiert. Ein schneller Scan der Füße garantiert den perfekt sitzenden Skischuh, der mithilfe der Sizefit Geräte in Sekundenschnelle an die Skibindung angepasst wird.



Jupiter

Skiservice

Cubusan

Skiverleih

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC



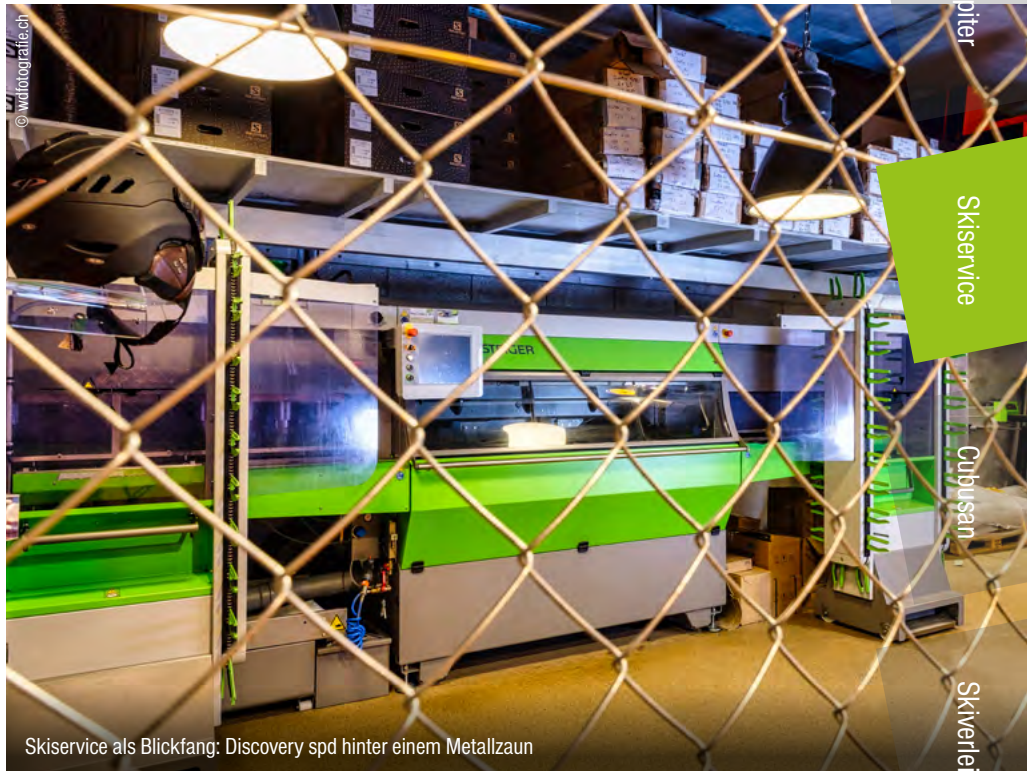
Gleis 0 – ein voller Erfolg.

Als Komplettanbieter mit eigener Softwareentwicklung und eigenen Produktionsstätten konnte WINTERSTEIGER die Anforderungen des Konzeptes in sämtlichen Bereichen abdecken und mit dem Verleih der Zukunft seinen Anteil zum sehr hohen und professionellen Dienstleistungsgrad der Feriendestination Andermatt beisteuern.



Skiservicewerkstatt mit Sichtkontakt.

Die Skiwerkstatt befindet sich weder im Untergeschoss noch in einem separaten Nebenraum. Den Betreibern von Gleis 0 war es wichtig, ihre Skiservice-Kompetenz und ihr Dienstleistungsangebot zu zeigen. Deshalb stehen die Discovery spd sowie sämtliche manuellen Skiservicemaschinen und Wachsgeräte im Skiverleih – nur abgetrennt durch einen Metallzaun.



Skiservice als Blickfang: Discovery spd hinter einem Metallzaun



CUBUSAN

Real time protection.

Cubusan – der Virenkiller

Luftreiniger für Raumdesinfektion.

Mit innovativer **STEREX** Plasmatechnologie.

- + Neutralisiert bis zu 99,99 % der Pilzsporen, Bakterien, Viren in der Luft in Echtzeit und permanent.
Reduziert auch Keime auf Oberflächen.
- + Gesundheitlich unbedenklich, geprüft und zertifiziert
- + Keine OZON oder UV-C Behandlung
- + Wartungs- und pflegefrei



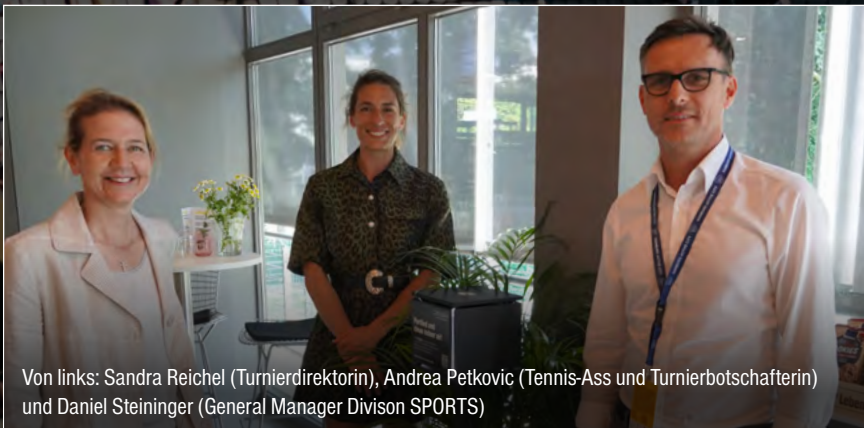
Part of
WINTERSTEIGER
Group



Mehr erfahren:
cubusan.com

Cubusan bei den Hamburg European Open

Mehr als 50 Cubusan sorgten bei den Hamburg European Open von 6. bis 18. Juli 2021 für eine permanent gereinigte Luft in den Innräumen. Die Geräte wurden in den Innenräumen wie z.B. Restaurant- und Pressebereich, in den Garderoben, im VIP-Bereich verteilt und hielten das Infektionsrisiko so gering wie möglich



Von links: Sandra Reichel (Turnierdirektorin), Andrea Petkovic (Tennis-Ass und Turnierbotschafterin) und Daniel Steininger (General Manager Divison SPORTS)



Pablo Carreño Busta signiert den Cubusan, der anschließend verlost wurde.



Turnierdirektorin Sandra Reichel über den Einsatz der Geräte:

„Das Luftentkeimungsgerät Cubusan sorgte zusätzlich zum bereits sehr umfangreichen Hygienekonzept dafür, dass wir eines der sichersten Tennisturniere der Welt wurden. Die Gesundheit unserer Spieler*innen, Besucher*innen und Mitarbeiter*innen steht für uns an oberster Stelle. Und wir möchten mit unserem Turnier Vorbildcharakter für andere Tennisevents und Sportveranstaltungen im Allgemeinen haben. Als Organisatoren einer Großveranstaltung tragen wir in diesen Zeiten eine sehr große Verantwortung.“



Cubusan im Tuxer Sporthaus

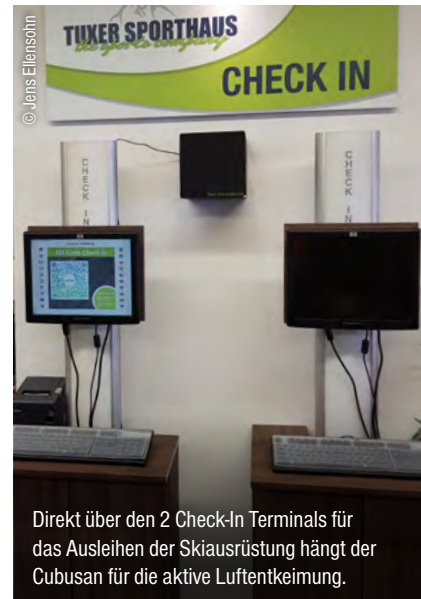
Mark Heim, Tuxer Sporthaus: „Der Geruch erinnert mich an frische Luft.“

Seit über 40 Jahren sind das Tuxer Sporthaus und WINTERSTEIGER Partner, wenn es um Produkte für den Skiservice und Skiverleih geht. Seit März gehört auch die Innovation Cubusan zur Einrichtung. Der Cubusan, der mit Plasmatechnologie arbeitet, beseitigt im Sportshop zuverlässig Viren und Bakterien. Eigentümer Mark Heim hat sich aus Sicherheitsgründen für das Gerät für die aktive Luftentkeimung entschieden: „Ich möchte meinen Kunden ein gutes und sicheres Gefühl in unserem Geschäft bieten. Und durch die Neutralisierung von Pilzsporen, Bakterien und Viren in der Luft sowie auf den Oberflächen ist dies möglich.“ Das gilt auch für seine Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. „Der Geruch erinnert mich an frische Luft und meine Mitarbeiter fühlen sich viel wohler beim Arbeiten“, bestätigt Heim.

„Meine Mitarbeiter fühlen sich viel wohler beim Arbeiten. Durch das Licht fällt das Gerät auf. Die Kunden sind sehr neugierig, was der Cubusan ist und was er kann. Wenn ich es ihnen erkläre, sind sie begeistert!“



Mark Heim will mit dem Cubusan die Sicherheit in seinem Sportshop erhöhen.



Direkt über den 2 Check-In Terminals für das Ausleihen der Skiausrüstung hängt der Cubusan für die aktive Luftentkeimung.

Blickfang Cubusan.

Mit einer Größe von nur 19 x 19 x 19 cm und seinem dezenten Design fügt sich das Gerät gut ins Ambiente des Shops ein und sticht den Kunden trotzdem ins Auge: Der Würfel hängt direkt über den 2 Terminals für die Reservierung der Verleihhausrüstung.

„Durch das Licht fällt das Gerät auf. Die Kunden sind sehr neugierig, was der Cubusan ist und was er kann. Wenn ich es ihnen erkläre, sind sie begeistert!“, erzählt Mark Heim.

Die Handhabung über die WLAN-Zeitschaltuhr ist einfach und Mark Heim will auf alle Fälle ein weiteres

Gerät anschaffen: „Jeder, der eine gute Raumlufte und weniger Viren und Bakterien haben möchte, sollte einen Cubusan kaufen. Dieses Produkt gehört unbedingt gefördert!“



Mehr erfahren:
[cubusan.com/
referenzen](http://cubusan.com/referenzen)

Unsere Referenzprojekte

Weitere Referenzen finden Sie unter cubusan.com/referenzen

Dr. Werle: „Die Technik hat mich überzeugt“



„Die Luft der Ordinationsräumlichkeiten wird permanent mittels Cubusan-Technik praktisch keimfrei (99,9 %) gehalten. Nach genauer Durchsicht der Unterlagen, inkl. technischer Gutachten, finde ich den technischen Ansatz der permanenten Keimeliminierung vor Ort sehr gut.“

ÖSV: Bessere Trainingsbedingungen mit Cubusan



Ausgestattet mit den hochinnovativen Geräten, trainieren die ÖSV Athletinnen und Athleten sowie ihre Trainer künftig in permanent gereinigter Luft. Als praktisches Plug & Play Produkt kann er überall sehr einfach eingesetzt werden.

OMV: „Frische, entkeimte Luft rund um die Uhr“



OMV Wien, Michael Niklas, Head of Refinery Logistics & Operations: „Mit den Cubusan schaffen wir zusätzlich Sicherheit für unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, um sie vor Infektionen zu schützen.“

Fahrschulinhaber Mag. Otmar Kalchgruber: „Alles soll so virenfrei wie möglich sein.“



„Wir stellen den Cubusan und seine desinfizierende Wirkung am Kursanfang vor, Schülern und Eltern. Wir sind froh, mit dem Luftreiniger ein sicheres Gefühl zu haben und wollen das auch vermitteln.“

Cubusan bei Mitterlehner Training



Gesundheit und Wohlbefinden stehen beim Training im Vordergrund. Damit das so bleibt, hat Mitterlehner Training in Ried im Innkreis ein umfassendes Sicherheitskonzept erstellt und setzt dabei u.a. auf den Cubusan für die Luftentkeimung.

Direktor Johann Kinzl: „Bessere Luft in der Cubusan-Klasse“



„Wenn ich beim Einsammeln der Testergebnisse von Klasse zu Klasse gehe, merke ich einen großen Unterschied. In der Cubusan-Klasse ist die Luft viel angenehmer.“

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Skiverleih

Skidepot

BOOTDOG
HOTROINC



Neustart nach Brandkatastrophe

Scherz Sport und Bike in Donnersbachwald

Im Juli 2020 brannte die Filiale der Familie Scherz in Donnersbachwald an der Riesneralm bis auf die Grundmauern nieder – nach nur 2 Jahren nach der Errichtung. Im September startete die Baustelle und bereits im Dezember konnte der Sportshop wieder eröffnet werden. WINTERSTEIGER begleitete Waltraud und Harry Scherz während der 6-monatigen Planungs- und Bauphase. Zum zweiten Mal in kurzer Zeit beauftragt, ist dieses Projekt ein schönes Resümee, wie sich WINTERSTEIGER Verleih-Produkte in der kurzen Zeit weiterentwickelt haben.



Waltraud Scherz mit dem neuen Sizefit

WINTERSTEIGER: Der neue Sportshop ist sehr schön geworden! Ihr hattet vorher schon den gesamten Shop mit WINTERSTEIGER Produkten eingerichtet, von der Skiservicewerkstatt über das Skidepot, den Verleih bis hin zur BOOTDOC Ecke. Da hättet ihr einfach dieselbe Ausstattung noch einmal bestellen können. Was habt ihr dieses Mal anders gemacht?

Waltraud Scherz: Der Brand war furchtbar, aber zum Glück wurde niemand verletzt. Wir haben die Chance genutzt und unseren neuen Shop gründlich durchdacht. Wir konnten z.B. den Verleihablauf optimieren, die Leute kommen jetzt schneller auf die Skipiste. Das Prozedere ist für Skifahrer und Mitarbeiter ein ganzes Stück einfacher und bequemer geworden.

WINTERSTEIGER: Wie habt ihr das gemacht?

Waltraud Scherz: Wir haben die 3 Bindungseinstellpulte mit dem Sizefit (elektromechanische Sohle) und dem Galiper für die Vermessung der Skischuhe ausgestattet. Das sind tolle Produkte in Zeiten, wo Hygiene so wichtig ist. Der Kunde kann seinen eigenen Schuh



Servicemann Philipp Götzenbrugger bei der Bindungseinstellung



bequem vermessen lassen, ohne ihn ausziehen zu müssen, die Skibindungseinstellung mit Sizefit geht automatisch und schnell.

Wir haben außerdem die Verleihsoftware Easyrent ausgebaut. Dazugekommen sind der Easyrent Online-Check-In und die zwei Schnittstellen zur Sport 2000 Reservierung und zu Advarcis für die Warenwirtschaft. Alle Umsätze aus Sportgeschäft und Lebensmittelecke werden jetzt in Easyrent kassiert. Sehr praktisch ist auch das Addimat-System, wie man es aus der Gastronomie kennt und das in Easyrent integriert wurde. Unsere Mitarbeiter müssen sich am Arbeitsplatz nicht mehr registrieren, sondern nur noch ihren Addimat Schlüssel einstecken. An den Einstellpulten haben wir Bezahlterminals eingerichtet. Das spart ein weiteres Anstellen an der Kassa und es staut sich nirgendwo mehr.

WINTERSTEIGER: Was ist beim zweiten Mal noch besser geworden?

Waltraud Scherz: Alles muss so effizient wie möglich sein. Daher haben wir dieses Mal alle Easystore Flex Verleihwägen für Schuhe und Helme mit Trocknern ausgestattet, damit wir die Schuhe nicht mehr umräumen müssen.

Wir können die Fächer einzeln einschalten, da ist auch der Stromverbrauch optimiert.

WINTERSTEIGER: Ein besonderes Glanzstück ist euer neues Skidepot. Was habt ihr euch hier überlegt?

Waltraud Scherz: Bei den Depot-schränken haben wir uns dieses Mal für die Topausführung entschieden, sie sind belüftet und beheizt. Das Skidepot ist mit 4er, 2er Schränken und Schließ-fächern ausgestattet und kann mit der Liftkarte geöffnet werden. Wir bieten aber auch reine Depotkarten für Skitourengeher an. Das Skidepot ist optisch und funktionell sehr gut gelungen.



Skidepotschränke: beheizt und belüftet

WINTERSTEIGER: Eine letzte Frage: Was gab den Ausschlag, dass ihr den Weg wieder mit WINTERSTEIGER gegangen seid?

Waltraud Scherz: Das enorm hohe, persönliche Engagement. Das Versprechen, uns durchgehend bei der Planung und bei der Einrichtung zu begleiten, wurde eingehalten!

WINTERSTEIGER: Vielen Dank für das interessante Gespräch und viel Erfolg mit dem gelungenen Shop, der bis ins kleinste Detail perfekt durchdacht und sehr liebevoll eingerichtet ist.

Jupiter

Skiservice

Cubusan

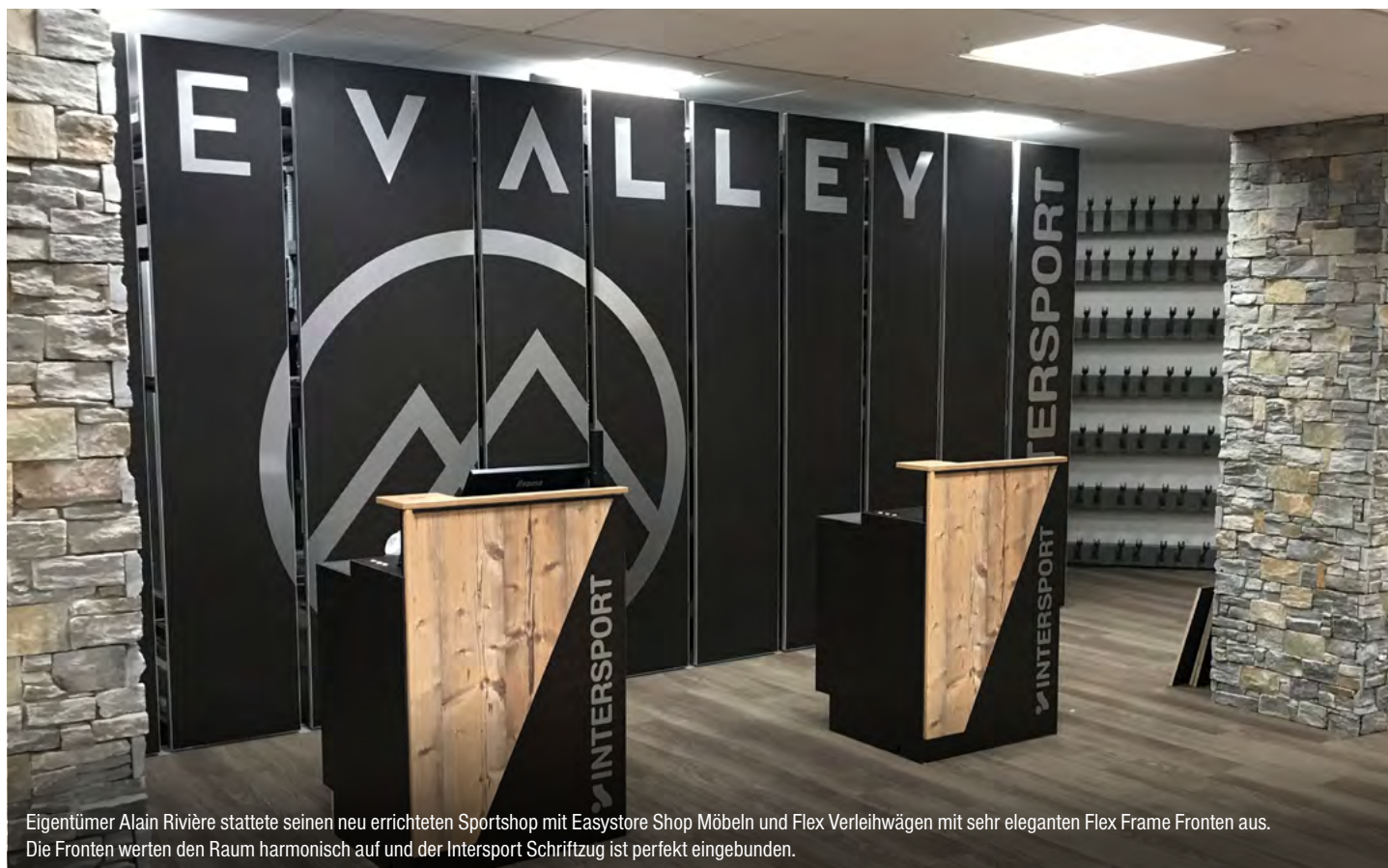
Skiverleih

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC



Espace Tonic in Les Menuires



Eigentümer Alain Rivière stattete seinen neu errichteten Sportshop mit Easystore Shop Möbeln und Flex Verleihwägen mit sehr eleganten Flex Frame Fronten aus. Die Fronten werben den Raum harmonisch auf und der Intersport Schriftzug ist perfekt eingebunden.



ER_WIN 3D Foot Scan

Hygienisch. Schnell. Unkompliziert.



Mehr erfahren:
wintersteiger.com/
erwin

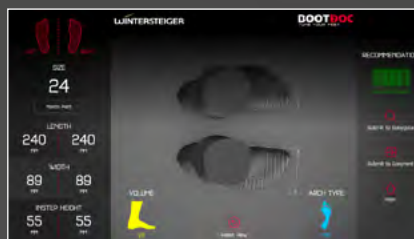
In einem abteilungsübergreifenden Entwicklungsprojekt wurden BOOTDOC- und Easyrent-Technologien in einem 3D-Fußscansystem kombiniert. ER_WIN misst die Füße automatisch und kontaktlos, das Ergebnis wird in Sekundenschnelle auf einem 15" Bildschirm angezeigt. Ein Ausziehen der Socken ist nicht erforderlich, denn die Vermessung erfolgt mit eigenen Socken und der Scanner sorgt so für einen hygienischen, schnellen und unkomplizierten Ablauf. Für den häufigen Einsatz im Skiverleih – ganz speziell im Winter – wurde bei der Entwicklung der Fokus auf eine robuste Bauweise gelegt: Kameras und empfindliche Systembauteile sind komplett in das Gehäuse integriert. Der Scanner ist das ideale Tool für einen exakten, kontaktlosen und schnellen Verleihprozess und bietet sowohl den Kunden als auch dem Sporthändler ein Optimum an Digitalisierung.

Der Scanner unterstützt das Verkaufsgespräch mit dem Kunden ideal und die passenden Schuhe und Schuheinlagen sind rasch gefunden. Das bringt nicht nur im Winter, sondern ganzjährig attraktive Zusatzverkäufe.

NEU



Start: Betreten des Scanners mit hochgestülpter Hose (über Knöchel). Parallele Ausrichtung innerhalb der Markierungen.



Darstellung der Breitenmessung im Vorfuß



Darstellung der Messung der Risthöhe



Der Scanvorgang dauert nur einen Augenblick



Darstellung der Längenmessung



Ergebnisübersicht



Easyrent meistert Testsaison in den Pyrenäen

Skiresort Baqueira Beret in Lleida Pyrenäen

Das Skigebiet Baqueira liegt mitten in den Pyrenäen und teilt sich in die 4 Gebiete Baqueira, Beret, Bonaigua und Baciver auf. Durch seine geografische Lage Richtung Atlantik erhält Baqueira enorme Schneemengen und ist bekannt für seine ausgezeichnete Schneequalität.



Die Sizefit-Geräte wurden auch wegen des geringeren Körperkontakts mit den Kunden sehr geschätzt.

Auf der Suche nach einer robusten Softwarelösung für Skiverleih und -Service, die stabil und gleichzeitig flexibel im täglichen Betrieb sein muss, stieß das Unternehmen „Ski Service Baqueira Beret“ auf Easyrent. Nach einer gelungenen Testsaison in einem der Shops entschied sich Ski Service Baqueira Beret für die Lösung von

WINTERSTEIGER und rollte die Software letzten Winter auf 39 Arbeitsplätze in 9 Standorten aus. Zum Einsatz kommen die Module Easydepot, Easygate, Easyreservation, Easyreplikation sowie die POS/ERP-Schnittstelle, 18 Unterschriften-Pads, der Online Check-In, 8 Sizefit und 8 Caliper für die Einstellung der Skibindung.

„Die Testmöglichkeit von Easyrent während der Vorsaison und die Professionalität der Marke WINTERSTEIGER in Kombination mit der technischen Unterstützung in Spanien durch die WINTERSTEIGER Partner führten uns zu dieser Entscheidung“, erklärt Pedro Loshuertos, verantwortlich für Skiservice. „Wir konnten Easyrent ausführlich



Bike Services

in einem Shop testen und das Programm, seine Funktionen und Tools in allen Aspekten erkunden. Die Erfahrung war sehr zufriedenstellend. Wie immer im Leben gibt es Dinge, die verbessert werden können, aber mit dem Engagement aller werden wir das Programm zur Perfektion bringen."

Involviert sind auf der einen Seite die Ski-Serviceabteilung mit Direktor Oriol Filella, Leiter Jose Maria Puyol und Pedro Loshuertos und auf der anderen Seite die IT-Abteilung von Baqueira mit Jose Luis Solé, Jordi Gallart und Albert Brué.



Jupiter

Ski-service

Cubusan

Ski-verleih



Verleihprozess beschleunigt.

In der „Corona-Saison“ 2020/21 waren die Easyrent Arbeitsabläufe besonders hilfreich, um die Gesundheitsvorgaben zu erfüllen. Wichtige Tools waren beispielsweise die Online-Reservierung und der Online-Check-In, wo die Kundendaten bereits vor der Ankunft gespeichert werden und der gesamte Verleihprozess beschleunigt wird. Durch den Online-Prozess hatten die Kunden auch keinen physischen Kontakt zu einem PC am Check-In Terminal im Verleihbereich. Die Sizefit-Geräte reduzierten anschließend den Kundenkontakt bei

der Einstellung der Skibindung. Die Marketingabteilung von Baqueira erstellte ein Video zu den Covid-Maßnahmen, in dem der Easyrent Verleih-Workflow erklärt wird. Easyrent wurde außerdem in der Baqueira-App integriert: Ein Button bringt die Skifahrer auf die Seite von Easyrent, wo sie ihre Skiausrüstung buchen können.

Ski-depot

BOOT-DOC
HOT-ROINC

Hygienische Trocknungslösungen für Arbeits- und Einsatzbekleidung.



STEREX Plasmatechnologie neutralisiert 99,9 % der Bakterien, Viren und Pilze. Auch gegen Coronavirus-Mutationen! Wirksamkeit durch Kompetenzzentrum für technische Hygiene und angewandte Mikrobiologie Dr. Schmelz GmbH bestätigt.



Mehr erfahren:
[wintersteiger.com/
drytech](http://wintersteiger.com/drytech)

Trocknungs- und Hygienetechnologien



SpeedDry. Die schnelle Gebläsetrocknung.

Ein hochwertiges Gebläse, kombiniert mit beheizter Trocknungsluft, gewährt eine materialschonende und energiesparende Trocknung der Ausrüstung.



GreenDry. Energieeffiziente Kondensationstrocknung.

Neben einer Umlufttrocknung bieten die Drytech Trocknungslösungen eine höchst energieeffiziente und ökonomische Kondensationstrocknung an. Die Schränke verbrauchen bis zu 60 % weniger Energie als vergleichbare Produkte!



Sterex Plasmatechnologie. Weg mit Keimen und Gerüchen!

Bakterien, Pilze, Viren und Sporen werden bei den Drytech Trocknungslösungen effizient und umweltfreundlich mit kaltem Plasma abgetötet.

Home-Serie Talentum

Unsere Home-Serie Talentum lässt sich durch individuelle Gestaltungsmöglichkeiten perfekt an die räumlichen Gegebenheiten in Chalets, Ferienhäuser und moderne Appartements anpassen.





Bequemer geht's nicht!

Ski at Home in Tignes

Ludovic Hertault hat mit „Ski at Home“ in Tignes ein einzigartiges Verleih-Konzept entwickelt: Die Hotelgäste reservieren ihre Skiausrüstung online. Im Hotel finden sie den 3D Fußscanner Vandra von BOOTDOC vor, wo sie ihre Füße einscannen. Die Daten werden in der Verleihsoftware Easyrent gesammelt und die gesamte Skiausrüstung anschließend direkt in den reservierten Depotschrank im Hotel-Skidepot geliefert: Ohne Anstellen im Sportshop, ohne Abholen der Sportausrüstung, fertig zum Skifahren!



Realisiert wurde dieses Konzept durch die Kombination aus WINTERSTEIGER Produkten: Easyrent Online-Reservierung, 6 Stück 3D Fußscanner sowie Skidepots in allen Unterkünften. Nach dem Skiurlaub bleibt die Skiausrüstung im Skidepot. Das Team von Ski at Home holt sie ab und bringt sie in die Skiservicewerkstatt, wo eine Discovery sdspf mit 5 Bearbeitungsmodulen die Ski für die nächsten Wintersportgäste perfekt präpariert.



Téléporté Allemond / Oz

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Skiverleih



Die neue Verbindung zwischen Berg und Tal ermöglichte es, direkt an der neuen Seilbahnstation hunderte Skidepotschränke mit Gantner Schließsystem zu installieren. Eine neue, moderne Seilbahn, die sich harmonisch in die Landschaft einfügt und ein Raum, der dem Komfort der Skifahrer gewidmet ist: kurz gesagt, ein großartiges Projekt!



Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC



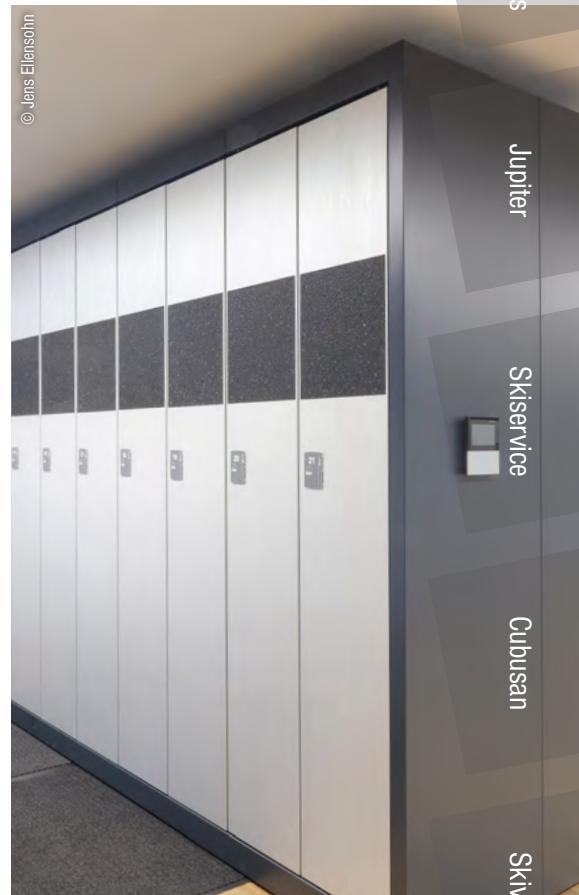


Arosa Bergbahnen AG, Arosa



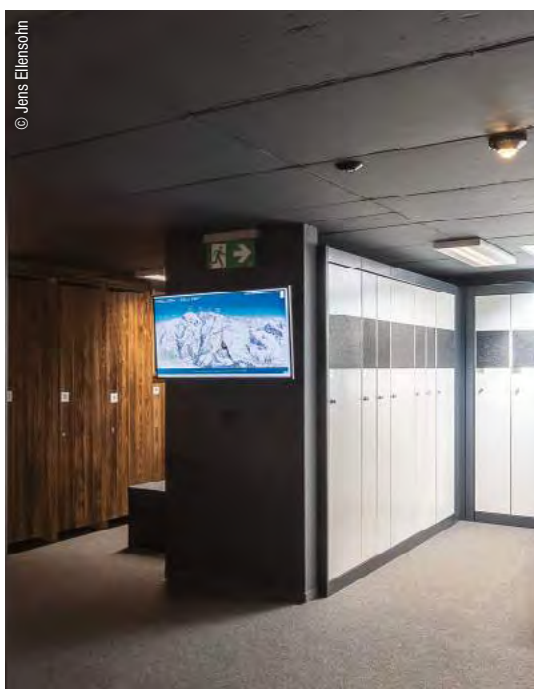
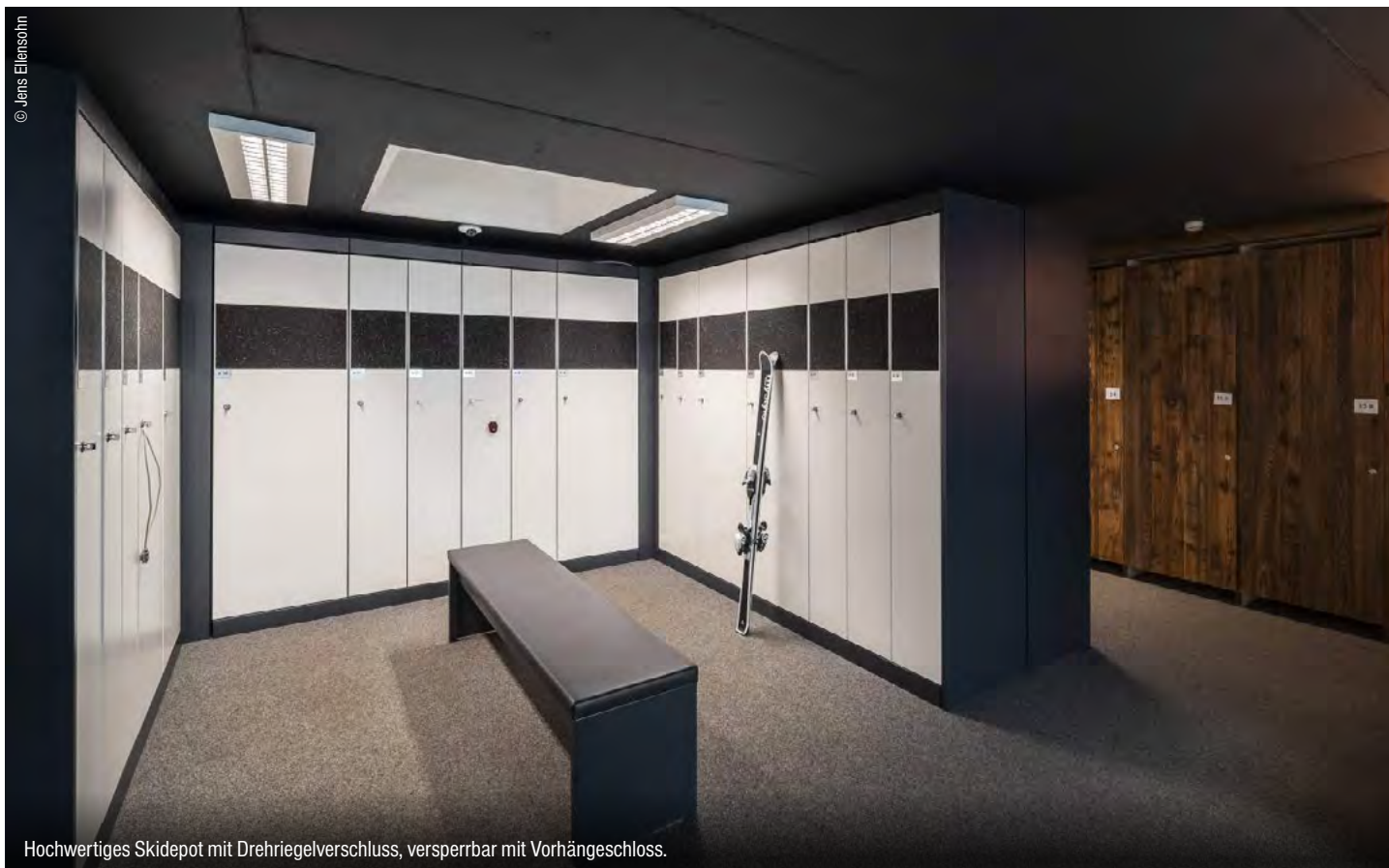


Ettinger Sport AG, Davos



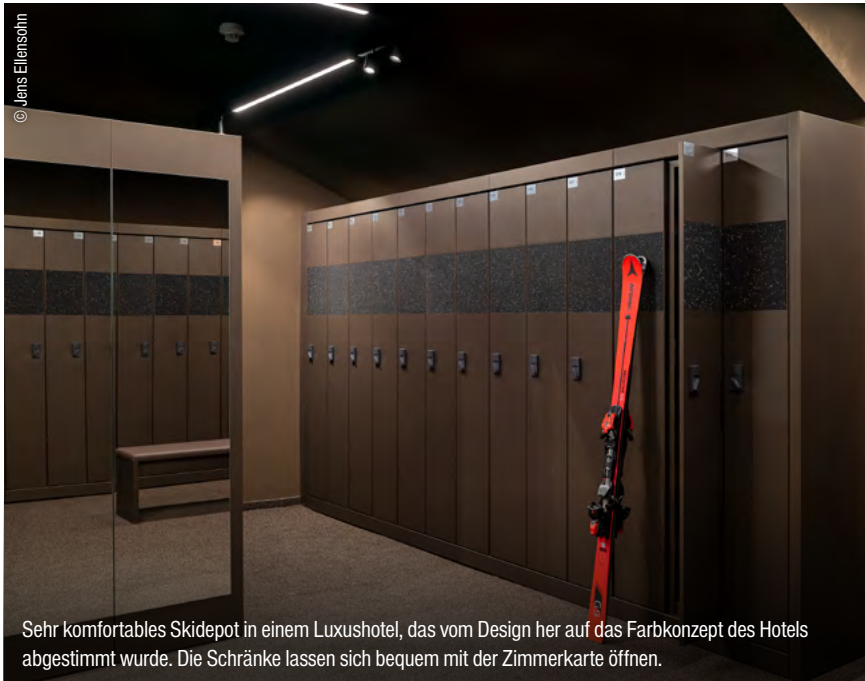


Hotel & Solebad Arca, Zermatt





Berghotel Biberkopf, Warth am Arlberg



Sehr komfortables Skidepot in einem Luxushotel, das vom Design her auf das Farbkonzept des Hotels abgestimmt wurde. Die Schränke lassen sich bequem mit der Zimmerkarte öffnen.



Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan



Mehrfamilienhaus Imboden St. Nikolaus, Zermatt



Der Raum für das Skidepot wurde extra in den Tunnel gegraben. Es passt sich durch Optik und Design perfekt an seine Umgebung an.

Skiverleih

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC

BOOTDOC
TUNE YOUR FEET

Ihr Spezialist für die individuelle Anpassung von Sportschuhen.

BOOTDOC Power Fit Socks

Mehr Leistung, optimale Unterstützung und bessere Regeneration. BOOTDOC Power Fit Socks mit Kompressionsfunktion, Arch-Type Support und Kupfergarnen glänzen mit einer hochwertigen Verarbeitung und maximalem Tragekomfort. Der Einsatz von Kupfer wirkt darüber hinaus geruchshemmend und antibakteriell.

NEU



ACTIVE HIGH



ACTIVE SHORT



ACTIVE LOW



PERFORMANCE



CRYSTAL CASHMERE



Mehr erfahren:
boot-doc.com

HOTRONIC®
HEATING SYSTEM

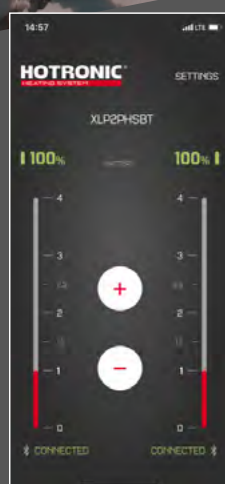
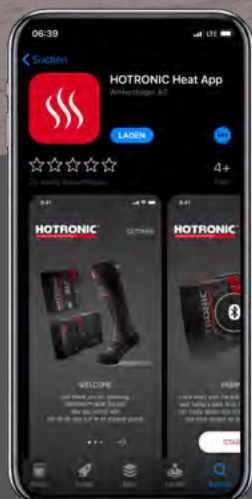
Ihr Spezialist für Heizsocken, beheizbare Einlagen sowie Schuh- und Handschuh Trockner.



Mehr erfahren:
boot-doc.com/hotronic

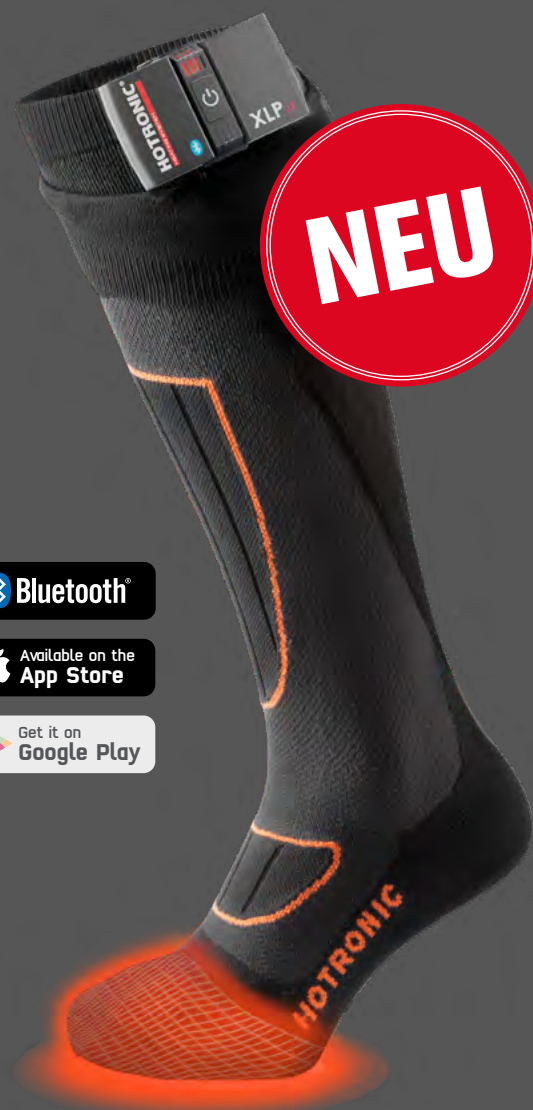
HOTRONIC Heat Socks

Die XLP P Serie von HOTRONIC setzt neue Maßstäbe bei Fuß-Heizsystemen. Die spezielle Lithium-Ionen-Technologie, kombiniert mit modernster Elektronik, macht die Akkus sehr kompakt und leicht. Die Akkus sind kaum spürbar und können entweder direkt oder mit Bluetooth über die HOTRONIC Heat App gesteuert werden. Die konstante Heizleistungssteuerung sorgt für gleichbleibende Bedingungen während der gesamten Laufzeit.



Die 5 Heizstufen mit zusätzlicher Power Boost Stufe sind bequem per Heat App über Bluetooth vom Smartphone aus regulierbar.

Haben Sie Fragen zu unseren Produkten?
Unser BOOTDOC/HOTRONIC Team freut sich
auf Ihre Anfrage: office@boot-doc.com





HOTRONIC für alle: vom Outdoorer bis zum Skirennläufer

Norse House Ski & Sport in Stratton, Vermont

Tom Maneggia, Eigentümer von Norse House, ist mit zwei HOTRONIC Produkten erfolgreich: mit den heizbaren Einlagen „Foot Warmer“, die in den USA sehr beliebt sind, und den Heat Socks XLP. Im Interview mit Chris Behn, WINTERSTEIGER Area Sales Manager, erzählt er, was ihm an den Produkten und der Marke HOTRONIC gefällt.

Chris Behn: Viele Jahre lang hatten Sie sehr starke Umsätze mit HOTRONIC Foot Warmer (beheizbare Einlagen). Was hat Ihnen an dem Produkt gefallen?

Tom Maneggia: Es ist ein bewährtes und zuverlässiges Produkt. Mit Versand und Kundendienst in Vermont konnten wir Bestellungen in letzter Minute aufgeben und haben sie ein oder zwei Tage später erhalten.

Chris Behn: Vor fünf Jahren ist Ihr Geschäft mit uns stark zurückgegangen. Welche Faktoren haben dazu geführt?

Tom Maneggia: Das Aufkommen der Heizsocken war der Game Changer, wir konnten ein Produkt für eine breite Palette von Aktivitäten anbieten, das der Kunde sofort nutzen kann.

Chris Behn: Ab Anfang 2021 haben Sie jedoch einige Bestellungen für Foot Warmer und für XLP One Heat Socks



Tom Maneggia and his team. Front row: Tom and Suzy Maneggia, 2nd row: Jolie Schwartz, Alex Kaiser and Jonny Woodell

Sets aufgegeben. Was hat Sie dazu veranlasst, zu HOTRONIC zurückzukehren?

Tom Maneggia: Die Entscheidung für HOTRONIC wurde als Gruppenentscheidung getroffen. Bei den Foot Warmer gibt es immer noch viele Kunden, die sie lieben und sie weiterhin haben wollen.

Bei den Heizsocken gab es mehrere Faktoren, die uns die Entscheidung für die Heat Socks XLP von HOTRONIC leicht machten: mehrere Liefertermine, der Vertrieb in den USA und der exzellente Kundenservice. Auf der Produktseite sind es die neuen XLP 1P und 2P Akkus mit der längeren Laufzeit und die einfache Bluetooth-Kompatibilität, die die Produkte der Mitbewerber weit übertreffen. Die überragende Passform

der Socken, reguläre oder dünne Passform, klassische oder Surround-Heizung: Mit dieser breiten Auswahl können wir die Heat Socks in jeder Kategorie vom Outdoorer bis zum Skirennfahrer verkaufen. Alles in einer Verpackung oder à la carte bedeutet außerdem eine einfache Up-Selling-Möglichkeit, bessere Preise und Margen.

Chris Behn: Möchten Sie noch etwas zu HOTRONIC ergänzen?

Tom Maneggia: HOTRONIC hatte schon immer einen hervorragenden Support und Service. Die Sockenkategorie wurde von einem Mitbewerber dominiert, aber die neuesten Produkte von HOTRONIC haben diesen inzwischen weit übertroffen.



WINTERSTEIGER wächst!

Neue Niederlassung in Skandinavien

30 Jahre lang hatte WINTERSTEIGER mit „Board & Ski Teknikk AS“ einen starken und zuverlässigen Partner in Norwegen, der auch den schwedischen Markt mitbetreute. Gründer und Haupteigentümer Viggo Slang wird sich in den kommenden Jahren in den Ruhestand zurückziehen und möchte sein Business in gute Hände abgeben. WINTERSTEIGER hat sich daher entschieden, die Firma Board & Ski Teknikk AS zu erwerben und die Märkte Norwegen und Schweden durch die Tochtergesellschaft „WINTERSTEIGER NC“ (Nordic Countries) zu betreuen.

Traditionell ist WINTERSTEIGER in Skandinavien eine starke Marke und WINTERSTEIGER wird diese Position weiter ausbauen. Daniel Steininger, General Manager Division SPORTS, freut sich über die neue Niederlassung und erklärt: „In Norwegen und Schweden können wir künftig auf die Finanzstärke der Muttergesellschaft zurückgreifen, wenn es z.B. um Finanzierungsfragen wie Maschinenleasing oder Mietvarianten geht.“



Aufgrund der Pandemie war es nicht möglich, nach Norwegen zu reisen. Sämtliche Vorgespräche, Vertragsverhandlungen und schließlich die Vertragsunterzeichnung wurden digital abgewickelt. Von links: Harold Kostka (WINTERSTEIGER CFO), Viggo Slang und Florestan von Boxberg (WINTERSTEIGER CEO)



Von links: Esben Blomberg (Niederlassungsleitung) und Viggo Slang



BOOTDOC & HOTRONIC Showroom in der neuen Niederlassung

