



WINTERSTEIGER

NEWS

2021

CUBUSAN

Solution préventive contre les mutations de la grippe et des coronavirus

POWER FIT SOCKS

Plus de puissance,
un soutien optimal
et une meilleure
régénération

GLEIS O

Une boutique de sport en pleine gare

VELOCLEAN

Une station d'intérieur, autonome,
qui convient aux vélos électriques

**BOUTIQUE EN LIGNE
OU MAGASIN
TRADITIONNEL :**

Pourquoi pas les deux ?

PENSEZ VÉLOS

Station automatique de
nettoyage de vélos

JUPITER

Nouvelle planète dans
l'univers de l'entretien
des skis.

Essais pratiques de

V-EDGE

STANTON SERVICE CENTER

EDITORIAL



Daniel Steininger, General Manager de la division SPORTS

Chers partenaires WINTERSTEIGER !

L'année 2020/2021 – en quelques mots :



Défis.

Esprit d'équipe.

Digitalisation.

Opportunités . 

Malgré tous les défis, nous pensons toujours à demain et c'est pour cela que nous nous battons chaque jour pour nos clients et nos produits. Avec des solutions innovantes telles que le purificateur d'air Cubusan, la machine à laver les vélos entièrement automatique Velobrush ou notre pièce maîtresse, le Jupiter, nous prouvons toujours notre force d'innovation et notre proximité avec nos clients.

Nous regardons l'avenir avec confiance et vous souhaitons à tous une bonne santé et une stabilisation rapide de la situation économique.

D'ici là, salutations sportives !

Daniel Steininger

General Manager de la division SPORTS



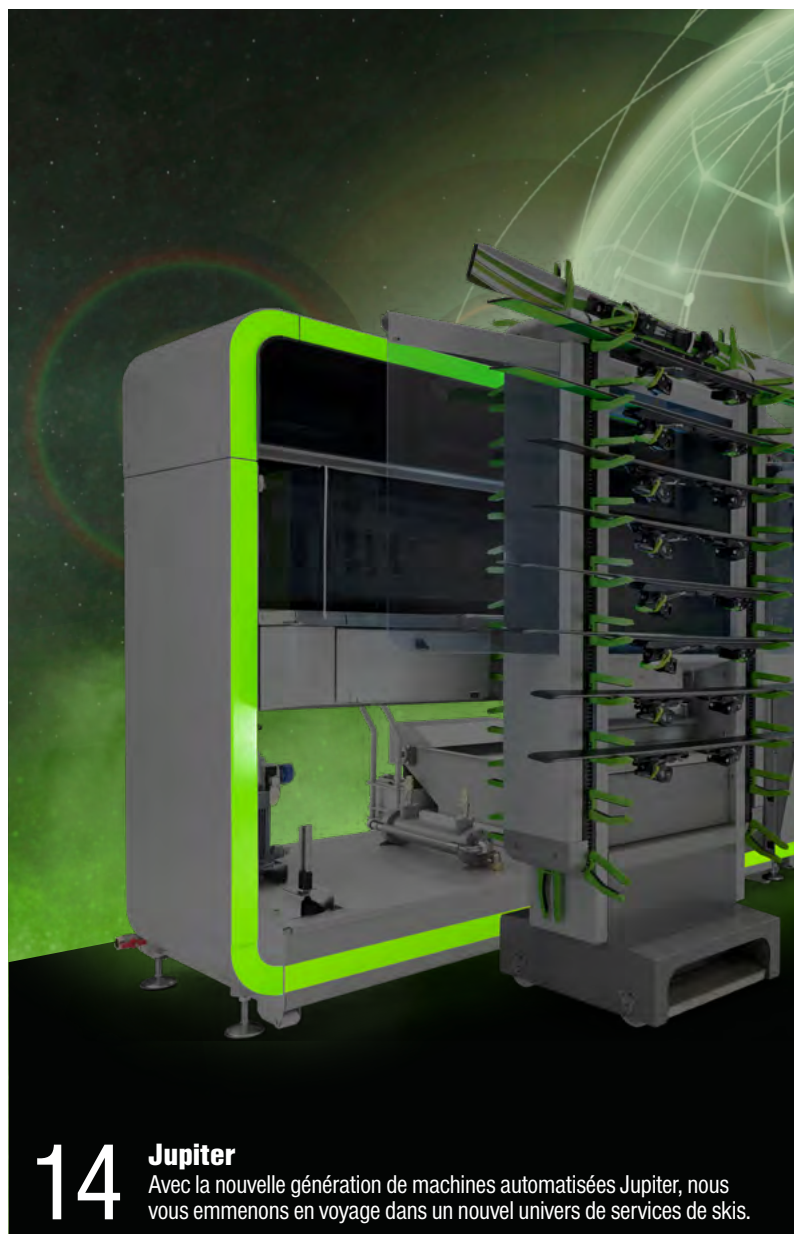
16 En route pour un nouvel univers !

Dans une interview avec Christoph Bründl, qui est « vraiment impatient de voir la nouvelle machine ».



31 Partenaire officiel pour l'air intérieur

Les visiteurs du Tournoi de tennis de Hambourg ont pu profiter d'un air pur en permanence en intérieur grâce à plus de 50 Cubusan



14 Jupiter

Avec la nouvelle génération de machines automatisées Jupiter, nous vous emmenons en voyage dans un nouvel univers de services de skis.



48 BOOTDOC

Votre spécialiste en chaussures de sport sur mesure.



06 Velobrush

Solution de nettoyage innovant avec des brosses rotatives horizontales

CONTENU

Bike Services

06 Pensez vélos

Lancement des nouveaux produits Velobrush et Veloclean

08 Easyrent se met au vélo

Top on Mountain, magasin/location de vélos et skis à Brannenburg

12 Veloclean : une station d'intérieur, autonome, qui convient aux vélos électriques

bikesale solutions GmbH à Brunenthal

Jupiter

14 Nouvelle planète dans l'univers de l'entretien des skis

Machine pour l'entretien entièrement automatisée pour skis et snowboards

18 20 ans unit la fédération

L'ÖSV fera également appel à Jupiter à l'avenir

19 Essais pratiques de V-Edge

Stanton Service Center à St. Anton

Skiservice

22 Scout

Un automate d'entretien des skis au format compact

24 Boutique en ligne ou magasin traditionnel

XSPO à Neuhaus am Inn

26 « Gleis 0 »

Une boutique de sport en pleine gare

Cubusan

30 Purificateur d'air pour la désinfection des pièces

Préventif contre les mutations de la grippe et des coronavirus

32 Tuxer Sporthaus

« L'air ambiant sent le frais »

Location de ski

34 Nouveau départ après un incendie catastrophique

Scherz Sport et Bike à Donnersbachwald

37 ER_WIN 3D Foot Scan

Plus simple, plus rapide et plus compétitif

38 Saison de tests dans les Pyrénées réussie pour Easyrent

Domaine skiable Baqueira Beret à Lleida dans les Pyrénées

Skidepot

42 Location de skis et snowboards livrés à domicile

Ski at Home à Tignes

44 Design et fonctionnalité

Réalisations consignées à skis

BOOTDOC / HOTRONIC

48 Power Fit Socks

Plus de puissance, un soutien optimal et une meilleure régénération

50 HOTRONIC pour tous

Norse House Ski & Sport à Stratton, Vermont

41

Série Home Talentum

Peut être parfaitement adaptée aux conditions spatiales des chalets, des cottages et des appartements modernes grâce à des options de conception individuelles.

PENSEZ VÉLOS.



Velobrush

La station pour un nettoyage des vélos entièrement automatique.



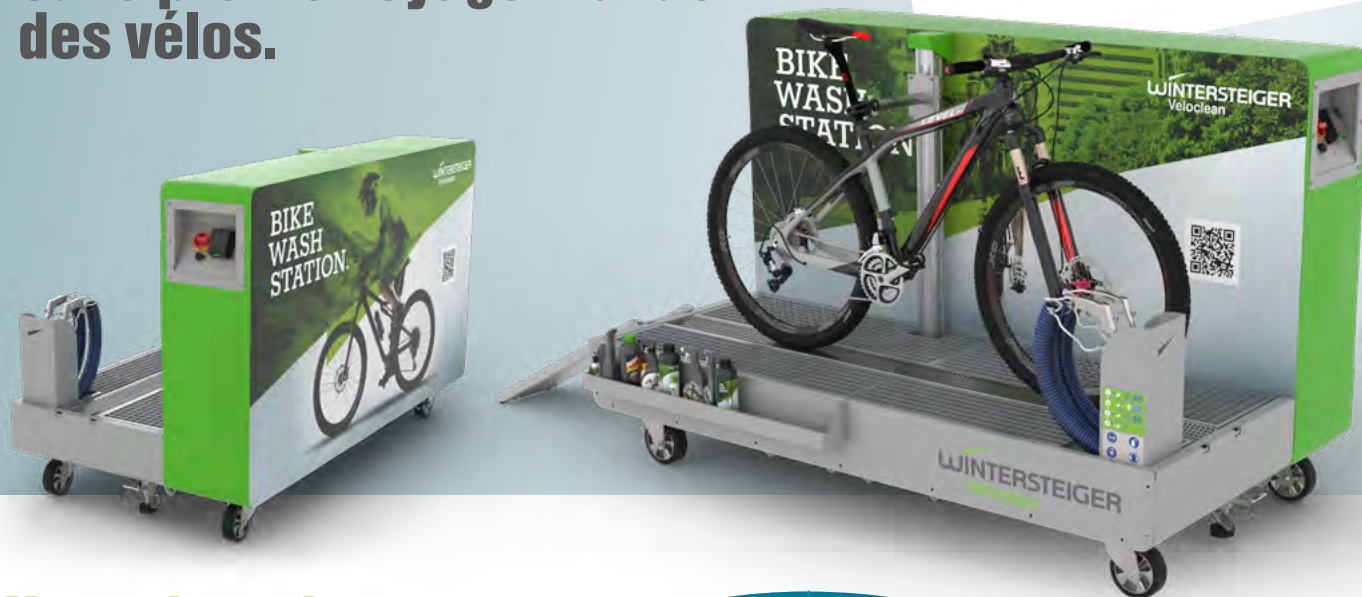
Le Velobrush impressionne par son concept innovant de brosses rotatives horizontales. Une unité de nettoyage séparée assure la propreté des pneus et des jantes. Le design à la fois fermé, protégé contre les projections et attrayant garantit un travail propre : aucune eau ne s'échappe pendant le processus de nettoyage.

Veloclean

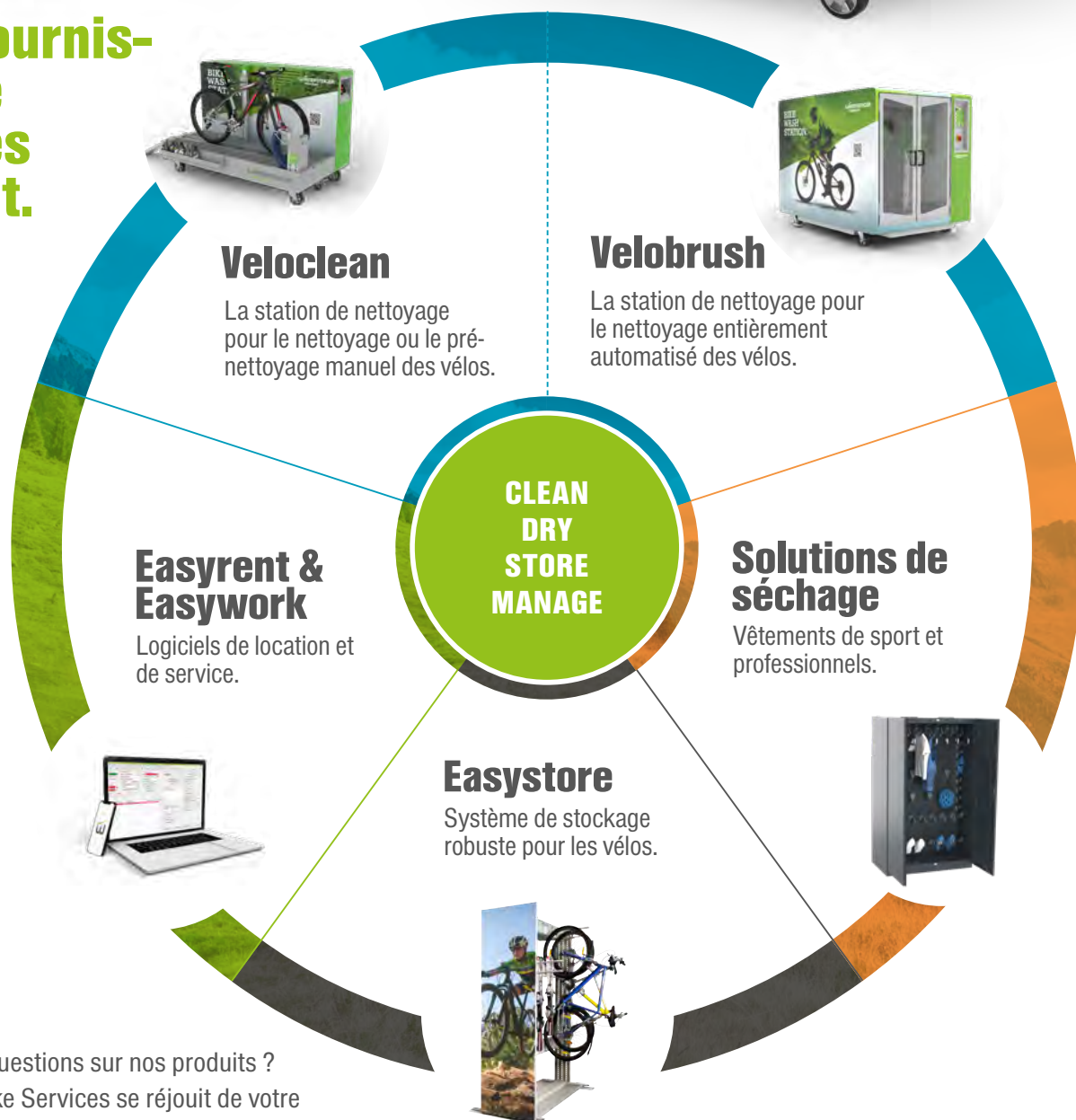
La station pour le nettoyage ou le pré-nettoyage manuel des vélos.



En savoir plus :
[wintersteiger.com/
bikeservices](http://wintersteiger.com/bikeservices)



Votre fournisseur de services complet.



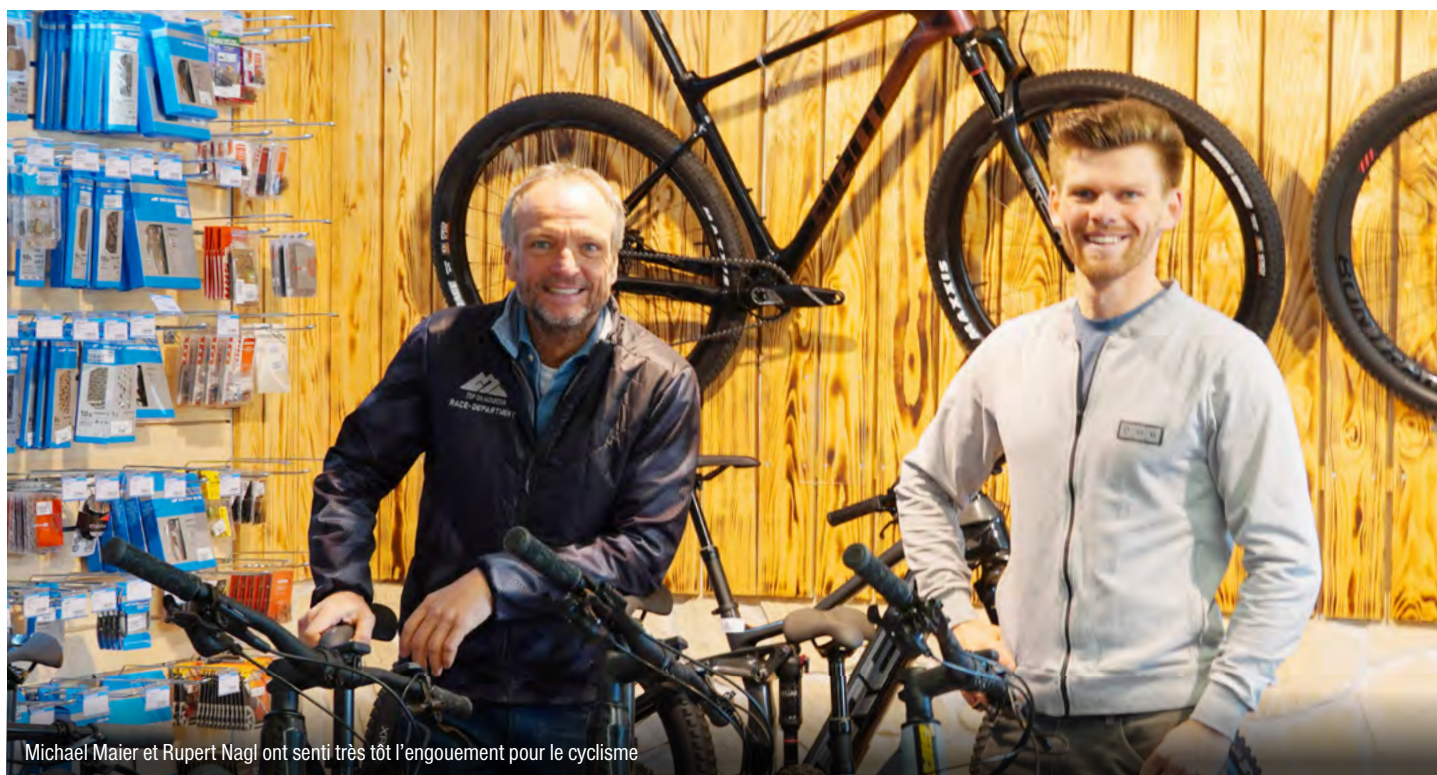
Vous avez des questions sur nos produits ?
Notre équipe Bike Services se réjouit de votre demande : bikeservices@wintersteiger.at



Easyrent se met au vélo

Top on Mountain, magasin/location de vélos et skis à Brannenburg

En commençant avec un tout nouveau magasin de location de skis à Sudelfeld en 2014, l'entreprise « Top on Mountain » s'est implantée sur 4 sites : Sudelfeld (2014), Bayrischzell (2015), Brannenburg (2019) et Oberaudorf (2020). Mais quel est le secret de la réussite de Michael Maier et Rupert Nagl ? Il leur a fallu beaucoup de passion pour les sports de montagne, un professionnalisme absolu et laisser une porte ouverte aux tendances. Sans oublier la force d'une entreprise familiale prospère.



Michael Maier et Rupert Nagl ont senti très tôt l'engouement pour le cyclisme

Très vite, les deux entrepreneurs ont senti l'engouement pour le cyclisme et ont fortement développé ce secteur sur les sites de Bayrischzell, Brannenburg ainsi que dans la nouvelle succursale d'Oberaudorf. Pour Michael Maier et Rupert Nagl, cela signifie non seulement la location et la vente de vélos, mais aussi l'ensemble des services, y compris la formation à la conduite de vélo, les circuits transalpins avec des guides autodidactes et

les événements organisés par l'entreprise.

« Et une nouvelle interface, merci ! »

Les deux entrepreneurs utilisent tous les groupes de produits WINTER-STEIGER et le logiciel de location Easyrent pour leur division Bike également. « Easyrent est un logiciel idéal pour la location et nous nous sommes

employés ensemble à l'adapter à la vente également », explique Rupert Nagl. Avec beaucoup de clairvoyance, Michael Maier et Rupert Nagl ont posé leurs exigences à l'équipe Easyrent pour simplifier leur travail quotidien et le rendre plus efficace. C'est ainsi qu'est né Veloconnect, une interface Easyrent. Veloconnect est une interface B2B ouverte pour la gestion des données de base des articles et est prise en charge par 100 fournisseurs pour le commerce



Les processus deviennent plus efficaces avec Easyrent

de cycles. Rupert Nagl explique : « Faire le commerce de vélos implique des milliers de petites pièces. Veloconnect prépare les données de manière à ce que nous, les revendeurs, n'ayons plus aucun effort à fournir. Sans l'interface avec Easyrent et l'importation, nous devrions saisir et vérifier manuellement

11 000 articles. Jusqu'à présent, nous n'avons pas eu d'erreur avec l'interface. Elle fonctionne bien, comme il se doit pour une gestion propre de la marchandise. » Cette coopération amicale est bénéfique pour les deux parties et montre ce qu'il est possible d'accomplir en alliant esprit d'innovation et confiance.

« Nous nous sommes impliqués avec WINTERSTEIGER. Le courant passe et nous nous faisons mutuellement grandir », confirme Michael Maier avant d'ajouter : « La relation de confiance avec Gernot et Peter est très précieuse, nous apprécions beaucoup leur grand engagement et leur fiabilité ».

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

outdoor · lifestyle ·

Location de ski

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC

Bike & Ski Store

TOP ON MOUNTAIN



Une collaboration fructueuse : Peter Maniak (responsable régional des ventes WINTERSTEIGER), Rupert Nagl, Michael Maier et Gernot Chalupsky (WINTERSTEIGER Easyrent)



Avec les professionnels : le Veloclean nettoie les vélos chez Scott Sports

Scott Sports France à Annecy le Vieux

Dans l'atelier de Scott Sports France, tous leurs vélos sont nettoyés avec le nouveau Veloclean. Scott France va pouvoir l'utiliser dans ses locaux et l'emmener sur différents événements pour un nettoyage de ses vélos en consommant très peu d'eau : en cycle fermé, le Veloclean traite environ 100 vélos et ce n'est qu'ensuite qu'il faut changer l'eau. Cela signifie une consommation de seulement 2 l d'eau par vélo, contre 15 l avec un nettoyeur haute pression !



L'équipe du directeur général Richard Collomb-Patton est heureuse de la station de nettoyage professionnelle Veloclean.



Un été qui commence bien

Morassi Sport à Ravascletto

Pour la première fois cette année, Morassi Sport a décidé d'ouvrir aussi en été et, cerise sur le gâteau, de proposer également un service de location de vélos. Séduit par la station de nettoyage Veloclean compacte, le propriétaire Edi Morassi est allé la récupérer lui-même chez WINTERSTEIGER Italia à La Villa. La Veloclean trône devant la boutique, à côté du téléphérique de Ravascletto, où elle attire tous les regards et pique la curiosité des cyclistes !



Le propriétaire Edi Morassi est ravi de sa nouvelle Veloclean.



La Veloclean, une attraction chez Morassi Sport

Bike Services

Jupiter

Ski Service

Cubusan

Location de ski

Ski depot

BOOTDOC
HOTROING



Nouvelle boutique de location de vélos : WINTERSTEIGER répond présent

Fassa Rent – Bike & Ski à San Giovanni di Fassa – Pozza

Au printemps, Fassa Bike a ouvert une nouvelle boutique de location de vélos, entretien compris. Pour la gestion des locations et le nettoyage des vélos, l'entreprise a choisi WINTERSTEIGER qu'elle connaissait déjà bien de par leur collaboration fructueuse dans le domaine de la location et de l'entretien des skis. Avec ses options de réservation et d'enregistrement en ligne, le logiciel de location Easyrent correspond parfaitement au concept de l'entreprise. Fassa Rent prévoit de travailler avec les hôtels de la région et compte mettre les vélos à disposition des clients directement à l'hôtel, après la pré-réservation.



Nettoyage minutieux et respectueux avec la station Veloclean



Station de lavage de vélos Veloclean : une station d'intérieur, autonome, qui convient aux vélos électriques

bikesale solutions GmbH à Brunnthal

bikesale.de est la plateforme en ligne leader du marché des vélos haut de gamme et électriques d'occasion et neufs en Allemagne. Tous les vélos sont proposés aussi bien en ligne que dans le point de vente physique à Brunnthal, près de Munich.



De gauche à droite : le chef d'atelier Petre Ciocoiu, le chef d'entreprise Stefan Huber et le mécanicien Daniel Junker

Depuis décembre 2020, l'entreprise nettoie les vélos d'occasion avec l'installation de lavage manuel de vélos Veloclean. Les vélos doivent être parfaitement propres pour la revente, ils sont pris en photo après avoir été nettoyés et l'annonce est publiée en ligne. Stefan Huber, responsable du nettoyage et de l'entretien des vélos, explique : « Nous cherchions une solution qui convienne en intérieur. Avant d'avoir Veloclean,

nous devions laver les vélos à l'extérieur, ce qui était particulièrement difficile en hiver. Veloclean permet de travailler très proprement et ne consomme presque pas d'eau. En lavant environ 15 vélos par jour, nous ne devons remplir la réserve d'eau que toutes les 6 semaines. » Puisque la station Veloclean est entièrement autonome, elle fonctionne sans prise d'eau, ni écoulement et peut donc être installée partout.

Pour Stefan Huber, son plus gros atout est le nettoyage en douceur des vélos électriques : « Les vélos électriques représentent jusqu'à 80 % de nos ventes. Avec Veloclean, nous nettoyons les vélos sans en abîmer les composants fragiles. Cela posait problème avec le nettoyeur vapeur que nous utilisions auparavant. » La « Spray-Gun » intégrée, une lance de vaporisation pour le nettoyage, gère rapidement et sans problème le processus de nettoyage avec un mélange air-eau à une pression d'environ 4 bars. Avec la station Veloclean, 15 vélos sont préparés à la revente chaque jour.



250 vélos nettoyés lors de la coupe du monde de vélo électrique !

La coupe du monde de vélo électrique 2021 à Ischgl a été un véritable succès avec 634 participants. La Veloclean a également eu son heure de gloire : plus d'un tiers des participants a utilisé le service de lavage de vélos et notre équipe a nettoyé 250 vélos avec soin, rapidement et de manière écologique ! L'installation mobile Veloclean était parfaite pour cet événement. L'utilisation de la buse à mousse a notamment été régulièrement immortalisée : dès lors que le vélo avait été savonné entièrement, une photo souvenir était prise !



JUPITER

NOUVELLE PLANÈTE DANS L'UNIVERS DE L'ENTRETIEN DES SKIS.

NOUVEAU



Rechercher l'innovation, toujours avoir une longueur d'avance, prévoir l'avenir et y contribuer : voici ce qui distingue WINTERSTEIGER depuis plusieurs dizaines d'années. Avec notre nouvelle génération d'automates Jupiter, nous vous emmenons voyager dans un nouvel univers d'entretien des skis, où de nombreuses fonctionnalités innovantes viennent le perfectionner : par ex. l'affûtage des carres variable V-Edge pour des sensations parfaites sur les pistes, le nouveau « Trim Cut » pour le prétraitement des chants, de nouvelles solutions numériques, et bien plus encore.

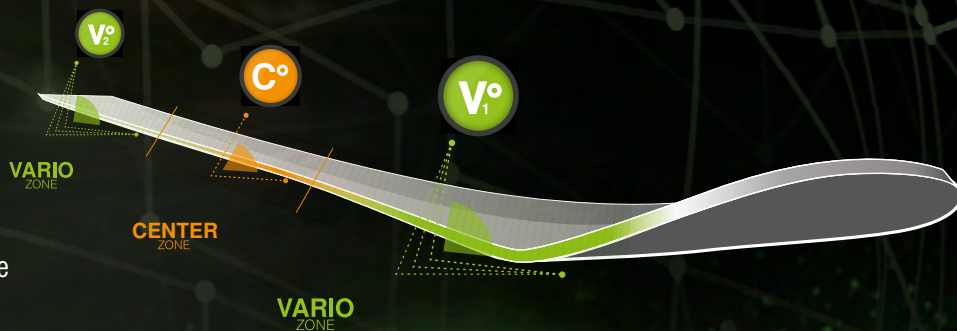


En savoir plus :
[wintersteiger.com/
jupiter](http://wintersteiger.com/jupiter)

V-Edge pour un angle de carre variable.

Le nec plus ultra de l'innovation pour l'affûtage des carres ! La carre est affûtée à l'avant et à l'arrière avec des angles variables et un angle constant sur la partie centrale, et ce sur la carre inférieure et la carre latérale. V-Edge travaille de manière identique aux trois catégories de performance prévues dans le Tune Pilot, avec des paramètres testés et éprouvés, sans aucune perte de temps et en option avec une détection automatique du ski.

Plus besoin de choisir entre une parfaite accroche des carres et une légère rotation du ski – l'expérience est idéale. V-Edge est disponible automatiquement pour le module disque et le module polissage.



Trim Cut pour le prétraitement des chants.

Avec Trim Cut pour le prétraitement automatique des chants, WINTERSTEIGER est parvenu à une innovation absolue ! Trim Cut pour le diamantage des chants est intégré dans le premier module meule et activé automatiquement en cours d'opération. On obtient ainsi une efficacité maximale pour le traitement des carres qui suit. Pourquoi ce prétraitement ? Les chants proéminents peuvent influencer l'affûtage des carres latérales. Avec Trim Cut, plus besoin de diamanter ou de fraiser manuellement les chants. Cette opération préserve les meules à disque et garantit un affûtage ultra-précis des carres.



Lecture optique pour une détection automatique du ski.

Avec sa mise en réseau, Jupiter est en mesure de détecter automatiquement les skis et de les comparer avec les données enregistrées dans le logiciel de location Easyrent. La Jupiter active ensuite automatiquement les paramètres d'affûtage des carres adaptés et enregistrés. Une autre solution est le scannage d'un code QR situé sur le ski. L'avantage : la détection automatique du ski permet un affûtage individuel des carres, sans intervention manuelle.

Venez avec nous, découvrez le Jupiter, à la pointe de l'innovation et doté de nombreuses technologies novatrices - entrez dans un nouvel univers de l'entretien des skis : wintersteiger.com/jupiter





Regardez l'événement complet maintenant : wintersteiger.com/jupiterstream



En route pour un nouvel univers !

Bründl Sports investit dans la nouvelle Jupiter

C'est en partie grâce à Bründl Sports qu'a été créée la nouvelle Jupiter, dont un grand nombre de caractéristiques ont été directement inspirées par les exigences de l'équipe Bründl. La nouvelle Jupiter a été présentée au mois de janvier, à l'occasion d'un formidable show qui a été retransmis en direct dans le monde entier. Christoph Bründl était l'un des invités d'honneur à Zell am See. Il s'est dit « absolument impatient de tester cette nouvelle machine », à qui il a réservé une place de choix dans sa nouvelle boutique phare de Kaprun, qui ouvrira ses portes le 1er octobre 2021. Au cours d'une interview avec le commentateur sportif Christian Nehiba, il a expliqué ce qui lui plaisait tant sur cette machine et a donné son avis d'entrepreneur sur la situation actuelle et les mois à venir.



La grande première de la Jupiter à Zell am See. De gauche à droite : Christoph Bründl, Daniel Steininger et le commentateur sportif Christian Nehiba

Christian Nehiba : Pourquoi avez-vous décidé d'acheter cette machine ?

Christoph Bründl : Il s'agit d'une décision collective, comme c'est généralement le cas chez nous. Nous avons des utilisateurs prestigieux et passionnés, et beaucoup de nos boutiques sont équipées d'automates d'entretien des skis. Je pense notamment à Hans Hofer, skieur de longue date et champion du monde de ski professionnel,

qui a travaillé chez des fabricants renommés et a récemment rejoint le service recherche et développement de la fédération de ski autrichienne. Notre décision a été prise sur la base de la pratique. Notre équipe s'est très souvent rendue à Ried, avec de nombreux skis de différents modèles, pour comparer les finitions avec celles des machines que nous avons chez nous. Nous collaborons depuis déjà plusieurs dizaines d'années avec WINTERSTEIGER, qui

est un partenaire de premier plan, à la fois professionnel, digne de confiance et passionné. Nous avons pu nous en rendre compte grâce à de nombreuses innovations. Nous voulions passer au niveau de service supérieur et nous sommes absolument impatients de tester cette nouvelle machine.

Christian Nehiba : Qu'est-ce qui vous impressionne le plus sur la nouvelle Jupiter ?

Nouvelle boutique phare à Kaprun

Le 1er octobre 2021, la nouvelle boutique phare de Bründl Sports ouvrira ses portes dans le centre de Kaprun. La surface de l'ancien magasin a été doublée pour atteindre 2 500 m² et le parking souterrain a été agrandi. Impossible de passer à côté des accents architecturaux tels que la passerelle panoramique en verre à 20 m au-dessus de la Kapruner Ache, l'atelier d'entretien des skis entièrement vitré, ou encore l'espace bar et lounge sur le vaste toit-terrasse.



© Blocher Partners

Christoph Bründl : Son aspect, son design, tout d'abord. Nous lui avons réservé une place de choix dans notre atelier d'entretien des skis entièrement vitré, dans notre nouvelle boutique phare de Kaprun. Nous sommes également fascinés par l'aspect numérique, qui permet de personnaliser les skis. Les clients tiennent beaucoup à bénéficier d'un ponçage sur mesure et de la technologie V-Edge pour les carres. Ce sont les carres qui décident de tout, elles déclenchent même des histoires

! Nous ne sommes pas seulement à la recherche de clients, mais de vrais fans. Nous voulons être à l'origine de nombreuses grandes histoires.

Christian Nehiba : Que pouvez-vous nous dire sur votre vie professionnelle ? Comment avez-vous vécu la période difficile du confinement ?

Christoph Bründl : Rien ne sert de se lamenter ou de voir tout en noir ; au contraire, on reste coincés dans

ses problèmes, on est à bout, on perd confiance. Nous n'avons jamais parlé de crise, nous avons gardé le regard tourné vers l'avenir. Nous vivons dans un véritable paradis, les montagnes sont un endroit incroyablement fascinant et notre produit, les sports d'hiver, a un énorme potentiel d'avenir. En tant qu'entreprise, il faut absolument faire attention à sa manière de penser et entretenir la bonne humeur. Nous avons hâte de voir l'hiver, qui amène plein de promesses.

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Location de ski

Skidepot

BOOTDOG
HOTROINC



L'ÖSV (Association autrichienne de ski) fera également appel à Jupiter à l'avenir

Un partenariat de plus de 20 ans unit la fédération de ski autrichienne ÖSV et WINTERSTEIGER AG. WINTERSTEIGER est le fournisseur en machines exclusif de l'ÖSV depuis 1998. Peter Schröcksnadel n'a pas laissé passer

l'occasion de prolonger de cinq années supplémentaires le contrat avec WINTERSTEIGER ; l'un de ses derniers actes officiels en tant que président de l'ÖSV. Cette fois-ci, le contrat a été renouvelé par anticipation. La raison en

est la nouvelle installation d'entretien des skis Jupiter. Les premiers tests ont convaincu l'équipe du directeur des sports de l'ÖSV Toni Giger et l'installation Jupiter préparera le matériel des athlètes dès cet automne.



De gauche à droite : Daniel Steininger (General Manager de la Division SPORTS, WINTERSTEIGER), Peter Schröcksnadel (ancien président de l'ÖSV), Dr Florestan von Boxberg (PDG de WINTERSTEIGER) et Toni Giger (directeur des sports de l'ÖSV). En arrière-plan, la nouvelle installation d'entretien des skis Jupiter

Au sujet du Jupiter, Peter Schröcksnadel explique : « La précision de la technologie d'une machine d'entretien est très importante : le ski est-il bien préparé, la semelle est-elle propre ? Par le passé, nous avons toujours fourni des informations pour les machines et la coopération avec WINTERSTEIGER fait partie de notre succès – merci beaucoup pour cela ! » WINTERSTEIGER se penche avec attention sur l'entretien de compétition et a mis en place en interne une équipe dédiée au sujet. Ces collaborateurs sont les interlocuteurs de prédilection du département Compétition : le savoir-faire est mis en commun dans les machines afin de fournir le meilleur outil possible.



De l'usine à la piste de ski : essais pratiques de V-Edge

Stanton Service Center à St. Anton

Le Stanton Service Center à St. Anton am Arlberg est l'un des plus grands ateliers d'entretien de skis au monde. Les 4 revendeurs d'articles de sport Intersport Arlberg, Sport Jennewein, Sport Alber et Sport Matt ont uni leurs forces en 2010 et gèrent l'entretien des skis de leurs 15 filiales depuis le siège social : 75 000 unités (paires de skis et snowboards) sont affûtées par saison (excepté 2020/21). Grâce au prêt de main d'œuvre, un collaborateur de service de WINTERSTEIGER fait partie de l'équipe et soutient ce débit incroyable sur 3 grands automates d'affûtage : deux Jupiter de 8 modules et un Jupiter 5 module assureront un service de ski parfait dès la saison prochaine.



« La Jupiter est géniale ! »

La saison dernière, un Jupiter L bsd a remplacé le Mercure. Le chef d'atelier Stefan Schranz a testé le nouvel automate d'entretien et l'affûtage de carres variable V-Edge de manière intensive et nous fait part de ses premières expériences : « La machine est superbe d'un point de vue mécanique et V-Edge fonctionne parfaitement. Nous avons fait de nombreux essais et affûté différents matériaux. Nous avons toujours eu de très bons retours de la

part de nos testeurs. » Pour WINTERSTEIGER, le Stanton Service Center est un partenaire important qui permet d'acquérir une expérience pratique. Pour Stefan Schranz, la collaboration est une réussite : « Il ne suffit pas de tester une nouvelle machine dans l'usine. Les nouvelles technologies doivent faire leurs preuves dans la pratique. La communication fonctionne bien avec WINTERSTEIGER. Nous nous parlons, puis nous cherchons des solutions et nos exigences sont mises en œuvre. »

Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Location de ski

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC



Première Jupiter en Suisse

Future Service à Zuzwil

En octobre 2020, la première installation d'entretien de skis Jupiter a été installée chez Future Service à Zuzwil en Suisse. Aux côtés de deux Discovery, la nouvelle Jupiter X sdsfp a été la machine numéro un l'hiver dernier chez Future Service, l'un des centres d'affûtage les plus grands et les plus professionnels de la région alpine. L'entreprise traite chaque année jusqu'à 70 000 paires de ski et snowboards pour différents revendeurs d'articles de sport et chaînes de magasins de sport nationales. Après le premier test d'endurance des 9 derniers mois, Sandro Gehrig raconte ses expériences avec la nouvelle Jupiter.



Avec le nouveau Jupiter, Sandro Gehrig peut offrir le swing parfait, que ce soit pour les débutants ou les clients orientés vers la course.

WINTERSTEIGER : La saison dernière, deux automates étaient en service chez vous : quelles sont les principales différences avec la Discovery ?

Sandro Gehrig : Par rapport à la Discovery, nous constatons une amélioration de la qualité et de la stabilité de la machine, ainsi qu'un rendement plus élevé. En outre, la nouvelle Jupiter est largement plus silencieuse, ce qui rend le travail plus agréable à tous les employés de l'atelier.

WINTERSTEIGER : C'est un retour très positif. Y a-t-il eu aussi des défis inattendus au cours des derniers mois ?

Sandro Gehrig : Comme avec toute nouvelle machine, il y a également eu l'un ou l'autre petit problème, qui ont cependant été faciles à gérer. Toutefois, les innovations positives l'emportent nettement sur les inconvénients. La plus grande taille de la meule par exemple, améliore grandement la qualité de l'affûtage.

WINTERSTEIGER : Que pensez-vous des nouvelles fonctionnalités de la Jupiter ?

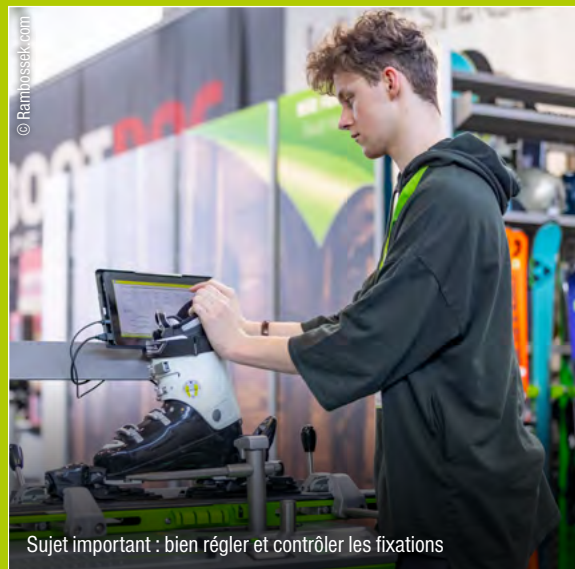
Sandro Gehrig : Avec la Jupiter, WINTERSTEIGER a fait un grand pas en avant ! Notamment en matière de numérisation. Et le résultat d'usage est beaucoup plus précis et constant. Le summum c'est bien entendu V-Edge et ses angles de carres variables. Cela ouvre de nombreuses nouvelles possibilités et nous pouvons ainsi offrir à chaque client la glisse parfaite, qu'il soit débutant ou qu'il fasse de la compétition !

Nouvel apprentissage en Autriche : spécialiste en équipements sportifs

Innovante, la branche du sport a besoin de personnes qualifiées et bien formées

La branche du sport est particulièrement innovante. Afin de pouvoir monter, installer, entretenir et vendre de manière compétente des produits innovants tels que des vélos connectés, un nouvel apprentissage de « spécialiste en équipements sportifs » a été

sage est Michael Nendwich. En tant que président de la branche professionnelle de vente d'articles de sport à la chambre économique et directeur général de la VSSÖ (association des fabricants d'articles de sport et des fournisseurs



Sujet important : bien régler et contrôler les fixations

il existe une grande pénurie de personnel qualifié. Avec ce nouvel apprentissage, nous souhaitons inverser la tendance et donner un coup de pouce au domaine de la vente. »

Écoles professionnelles équipées d'appareils WINTERSTEIGER.

WINTERSTEIGER a pu approvisionner les écoles professionnelles régionales de Zell am See (Salzbourg), de Hartberg (Styrie) et de Ried (Haute-Autriche) et équiper les ateliers avec des produits d'entretien des skis. Les apprentis s'entraînent sur l'appareil de réglage des fixations Safetronic et apprennent l'entretien manuel des skis sur les établis WINTERSTEIGER équipés d'une pince de serrage de ski Quickfix, d'un fer à farter, de limes, etc. Les apprentis de l'école professionnelle de Ried ont l'avantage du terrain : en plus de leurs cours à l'école, ils se rendent chez WINTERSTEIGER où ils apprennent à travailler sur l'automate d'entretien des skis.



Les premiers apprentis de la nouvelle formation d'apprentissage à l'école professionnelle Ried. Au fond à gauche : le directeur Reinald Katzinger et Alexander Lang, l'interlocuteur pour les commerces spécialisés dans le sport et les spécialistes en équipements sportifs

créé en Autriche. Cette formation de 3 ans est un mélange de contenus commerciaux et techniques, la discipline principale étant la technique. Les premiers apprentis ont commencé leur formation au cours de l'été 2020.

Alexander Lang, l'interlocuteur pour les commerces spécialisés dans le sport au sein de l'école professionnelle de Ried, a contribué à l'élaboration du programme de la formation. Il raconte : « La formation englobe les sports d'hiver avec l'entretien des skis et des snowboards ainsi que le montage des fixations. Parmi les autres thèmes abordés, il y a le "Bootfitting", c'est-à-dire le fait d'adapter les chaussures de ski, mais également le montage, la réparation et l'entretien des vélos ainsi que tous les sports de raquette. Nous nous réjouissons que les premières classes nous rejoignent au printemps et que la profession de spécialiste en équipements sportifs soit lancée. » L'initiateur de ce programme d'apprentis-

d'équipements sportifs d'Autriche), il fait la liaison avec le monde économique. Il connaît le manque de personnel qualifié et explique : « Nous savons que dans les commerces touristiques comme dans les magasins de sport urbains, la personnalisation et l'adaptation des équipements sportifs sont extrêmement importants, de même que les prestations de services. Nous considérons cette offre comme un élément de différenciation majeur par rapport au commerce en ligne. Mais



Les élèves de l'école professionnelle de Ried apprennent à utiliser un automate d'entretien des skis chez WINTERSTEIGER.



Les établis de l'école professionnelle de Ried ont été équipés de produits WINTERSTEIGER.

Scout – Un automate d'entretien des skis au format compact

En développant la Scout, WINTERSTEIGER a prouvé que la performance ne dépendait pas de la taille. En raison du design compact de la machine, même les petits ateliers disposent dès à présent d'un espace suffisant pour passer de l'entretien manuel des skis au système automatique, à la pointe de la technologie.



Module meule



Module disque



Module polissage



Grâce au Scout, un opérateur obtiendra un rendement presque deux fois plus élevé que s'il travaillait seul sur deux machines manuelles. En d'autres termes : grâce au design intelligent du Scout, le passage à la classe automatique n'est plus une question d'espace mais de bon sens économique.



Entretien parfait des skis au cœur des Carpates

Domaine skiable Bukovel, Ukraine

Le domaine skiable Bukovel a été créé en 2000 et est devenu le plus grand domaine skiable d'Ukraine et l'un des plus grands domaines de sports d'hiver de toute l'Europe de l'Est. L'un des facteurs de réussite est le niveau de qualité élevé des remontées mécaniques et l'enneigement sur toutes les pistes.



La mise en service de la Discovery et la formation se sont parfaitement déroulées. Depuis, l'équipe s'est déjà occupée de nombreuses paires de ski et de nombreux snowboards.



Chargeur de skis Pater Noster pour des processus plus efficace

Entretien des skis avec une exigence de qualité élevée.

La qualité optimale de l'entretien des skis était un point important lors de la décision d'automatiser l'atelier d'entretien des skis dans l'enseigne de location de skis de Bukovel : au début, 2 ponceuses à bande Sigma B, une ponceuse à meule Sigma S et 4 Trim B étaient utilisées. Depuis la saison dernière, l'enseigne dispose d'un automate d'entretien des skis Discovery avec 3 modules de traitement meule, disque et

polissage.

Au final, c'est le chargeur de skis pratique Paternoster qui a fait pencher la balance en faveur de la Discovery. « Nous voulions offrir un entretien des skis qui soit meilleur et plus rapide. Avec Discovery, nous sommes uniques à Bukovel », déclare le propriétaire Alexandre Shevchenko pour expliquer son investissement. Le responsable de l'entretien des skis Stepan Rudak se réjouit de la bonne collaboration avec WINTERSTEIGER : « La mise en service

et la formation se sont très bien déroulées et nous sommes très satisfaits. Après de nombreuses années pendant lesquelles nos collaborateurs affûtaient laborieusement les skis à la main, la Discovery est un énorme pas en avant. Nous sommes également très heureux d'avoir pu mettre en œuvre ce projet avec succès en cette période difficile. Un grand merci à l'équipe WINTERSTEIGER, vous avez fait un excellent travail ! »



Boutique en ligne ou magasin traditionnel : pourquoi pas les deux ?

XSPÖ à Neuhaus am Inn

XSPÖ à Neuhaus am Inn (près de Passau) est l'un des plus grands détaillants de skis d'Allemagne. Bernd Geiling, revendeur d'articles de sport de troisième génération, a lancé en 2001 sa boutique en ligne, en parallèle de son magasin. Il vend désormais la majorité de ses produits en ligne et livre dans toute l'Europe.



De gauche à droite : Peter Maniak (Area Sales Manager WINTERSTEIGER), Bernd Geiling, Max Eder et Andreas Jeske

Après plusieurs années sous le signe d'un commerce en ligne important, Bernd Geiling reprend la vente directe en magasin. L'année dernière, il a ouvert un nouveau magasin de sport de 2 600 m² joliment conçu, avec une entrée noire et une façade en verre. Un autre espace de stockage de 1 000 m² est disponible dans l'ancien bâtiment. Cette nouvelle construction permet à Bernd Geiling d'optimiser sa logistique pour le commerce en ligne. Le résultat

en est un magasin spectaculaire, très design. Une partie de ce nouveau magasin a été conçue selon le « concept de Shop-in-the-Shop » : des revendeurs ou des marques obtiennent leur propre îlot pour leurs produits. L'emplacement est également idéal : au milieu de la zone industrielle, au niveau de l'échangeur vers Passau.

Indispensable : un entretien parfait des skis.

Que ce soit en ligne ou sur le comptoir d'un magasin : les skis doivent être parfaits. Bernd Geiling vend de nombreux skis de haute qualité, y compris des skis de compétition FIS. Afin de pouvoir fournir une qualité optimale, XSPÖ perfectionne les nouveaux skis en fonction des besoins spécifiques des clients. Pour ce faire, Bernd Geiling a équipé un atelier d'entretien des skis d'un automate Mercury avec 3 modules de traitement, d'une farteuse

à chaud Waxjet, d'une Waxfuture pour le fartage infrarouge ainsi que d'une machine de brossage Speedbrush. Bernd Geiling explique son investissement dans l'atelier d'entretien de skis : « Nous souhaitons étendre notre offre d'entretien des skis. Que ce soit pour les skis de compétition ou tous types de skis de nos clients, du XC au Ladycarver jusqu'au freeride, la qualité convient toujours avec la Mercury ! »

Le collaborateur de service Andreas Jeske le confirme également : « La Mercury est une superbe machine. Au vu de la quantité de skis que nous

affûtons, l'automate est vraiment utile. Il nous soulage d'une grande partie du travail manuel. La Mercury est très polyvalente, nous affûtons une grande variété de skis et de snowboards. Cet hiver, on nous a apporté des skis de randonnée vraiment très abîmés, avec des rayures profondes. Nous sommes parvenus à les remettre en état. » Avec la Mercury, le personnel est flexible dans le choix des différentes structures de semelles et est très efficace lors du changement rapide des angles de carres entre skis de loisirs et skis de compétition. Lorsqu'on lui demande comment s'est passée la transition vers



Bike Services

un automate d'entretien, Andreas Jeske répond : « La phase d'apprentissage a été assez courte, la machine fait la plupart des choses par elle-même et WINTERSTEIGER a très bien réglé la Mercury pour répondre à nos besoins. »

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Location de ski

Skidepot

BOOTDOC
HOTRO INC

Nouvelle Scout : plus de qualité, plus d'espace

Intersport Begro à Marbourg

Même pendant les périodes difficiles, l'Intersport Begro est optimiste quant à l'avenir et poursuit sans relâche son chemin vers un entretien des skis de haute qualité. Après la Discovery à 4 modules sur le site de Giessen l'année dernière, l'Intersport Begro a investi dans une Scout sd moderne pour la filiale de Marbourg. La Microjet de 2006 a été remplacée afin d'être à la pointe de la technologie.

Outre une meilleure qualité dans l'entretien des skis, le gain de temps joue également un rôle important : à Marbourg, les clients ne sont pas obligés de retourner au magasin une seconde fois afin de récupérer leurs skis après l'entretien, car le temps d'attente est très court. Ce facteur est un avantage considérable en raison de l'emplacement du magasin de sport : la recherche d'une



place de parking n'est nécessaire qu'une seule fois. La compacité de la Scout, le plus petit automate de WINTERSTEIGER, est un atout pour le travail quotidien. « Il y a davantage de

place dans l'atelier maintenant et nous pouvons mieux nous déplacer », explique Achim Waldschmidt, le directeur de la filiale.



« Gleis 0 », la boutique de sport en pleine gare

Andermatt Sedrun Sport AG à Andermatt

Entourée de 8 cols alpins, la région touristique d'Andermatt séduit par sa position centrale, sa nature intacte et son incroyable diversité d'offres touristiques. Il y a une bonne dizaine d'années, une infrastructure touristique très haut de gamme a vu le jour grâce au projet « Andermatt Swiss Alps » du multimilliardaire égyptien et investisseur Samih Sawiris. M. Sawiris a fait construire plusieurs hôtels 4 et 5 étoiles, 42 immeubles, 25 villas, un centre de sports et de loisirs abritant une patinoire et une piscine, une salle de concerts et de conférence, un terrain de golf à 18 trous et diverses boutiques.



À l'été 2020, la société Andermatt Sedrun Sport AG a décidé d'instaurer un tout nouveau concept d'offre pour les sports d'hiver, en plein milieu de la gare et avec un accès direct au domaine skiable. Peu après le lancement du projet et face au premier confinement, les initiateurs ont vite compris que les exigences dans le domaine du tourisme allaient radicalement changer dans les années à venir.

Un projet unique.

La priorité de la boutique « Gleis 0 » était donc de proposer une location de skis aussi rapide que possible, bien organisée et conforme aux règles d'hygiène et de distanciation. Il fallait également utiliser des matériaux haut de gamme et d'une qualité maximale, car



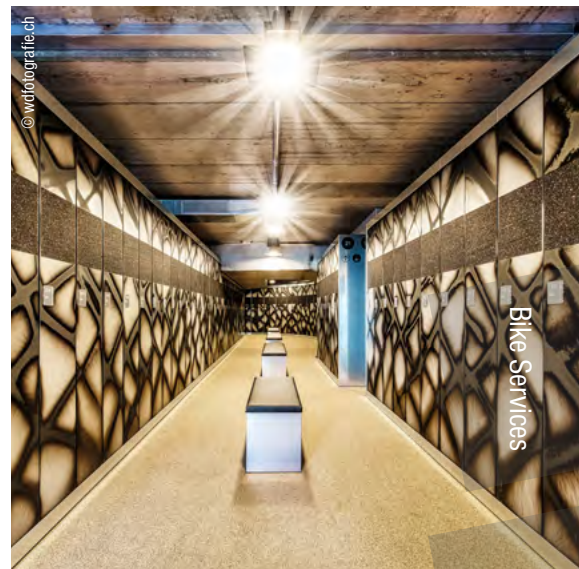
Geoffrey Grandjean atteint la plus haute précision dans les résultats de rectification avec le nouveau Discovery sdp.

le projet devait s'intégrer parfaitement dans la remarquable infrastructure touristique d'Andermatt. « Gleis 0 » est l'un des rares projets qui a pu être intégralement planifié sur des bases totalement nouvelles : l'occasion idéale pour

allier toutes les expériences issues des différents domaines de la vente et de la location d'articles de sport. L'appel d'offres pour « Gleis 0 » ne laissait aucun doute quant au fait que le client souhaitait confier l'ensemble du projet



400 casiers à skis au design spécial permettent de ranger le matériel de ski et de faire sécher les gants et les casques grâce à la technologie xDry.



Bike Services

à un fournisseur unique, qui couvrirait tous les domaines, et ce avec une technologie numérique de pointe.

WINTERSTEIGER a donc saisi cette occasion unique de rassembler tous ses domaines d'activité que sont le dépôt et la location de skis, les logiciels de location, le rangement d'articles de location et les ateliers. Les architectes ont conçu une boutique séduisante jusque dans le moindre détail, et nous ont posé des défis très spécifiques. Nous avons réussi à clôturer le projet en un temps record, en étroite coopération avec le cabinet d'architectes.

Dépôt de skis : design spécifique et technologie xDry.

Le design particulier du dépôt de skis attirera à coup sûr tous les regards : les 400 consignes à skis ont été réalisées avec un aspect métallique brut. Elles sont équipées de la toute dernière technologie xDry, qui permet de sécher les chaussures, gants et casques avec des buses spéciales qui préservent les matériaux. Plusieurs accessoires à l'intérieur des consignes viennent compléter l'offre. Il est possible de réserver le dépôt en ligne ou via le terminal d'enregistrement sur place.

Un processus de location intelligent.

Tout le processus est organisé avec Easyrent et la « location du futur ». La pièce maîtresse de l'installation est le système Easygate qui guide le client à travers les différentes étapes de la location après l'enregistrement (de plus en plus souvent réalisé en

ligne). Les moniteurs gèrent les files de clients et garantissent ainsi un processus efficace et rapide. Les réservations en ligne ont la priorité grâce à la « Fast Line ». Le scan rapide des pieds garantit des chaussures parfaitement ajustées, qui s'adaptent en quelques secondes à la fixation grâce aux appareils Sizefit.



Machine en libre-service à l'entrée du dépôt de ski, qui peut être réservée en ligne, dans le magasin ou sur place.

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Location de ski

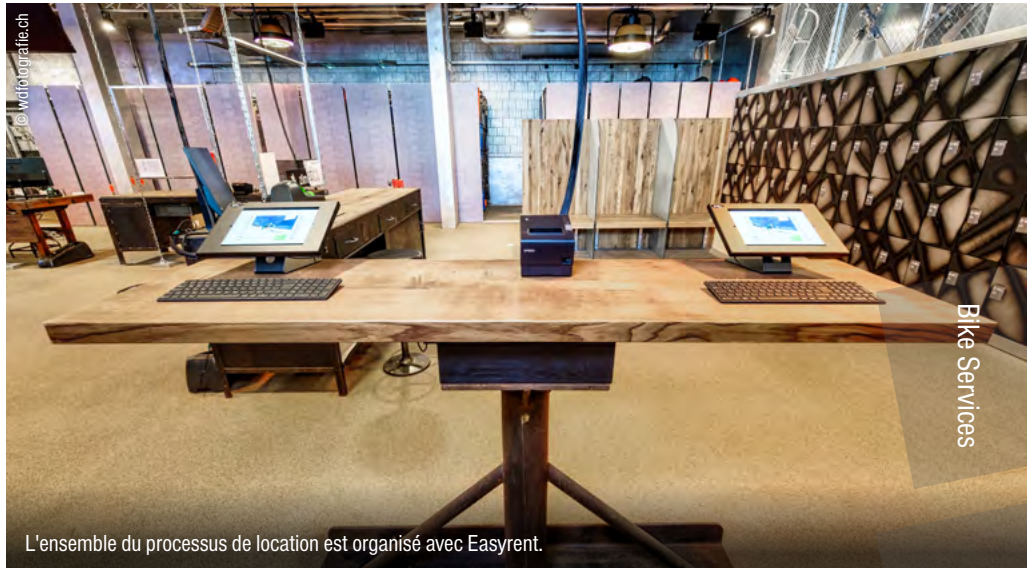
Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC



Gleis 0 – une réussite complète.

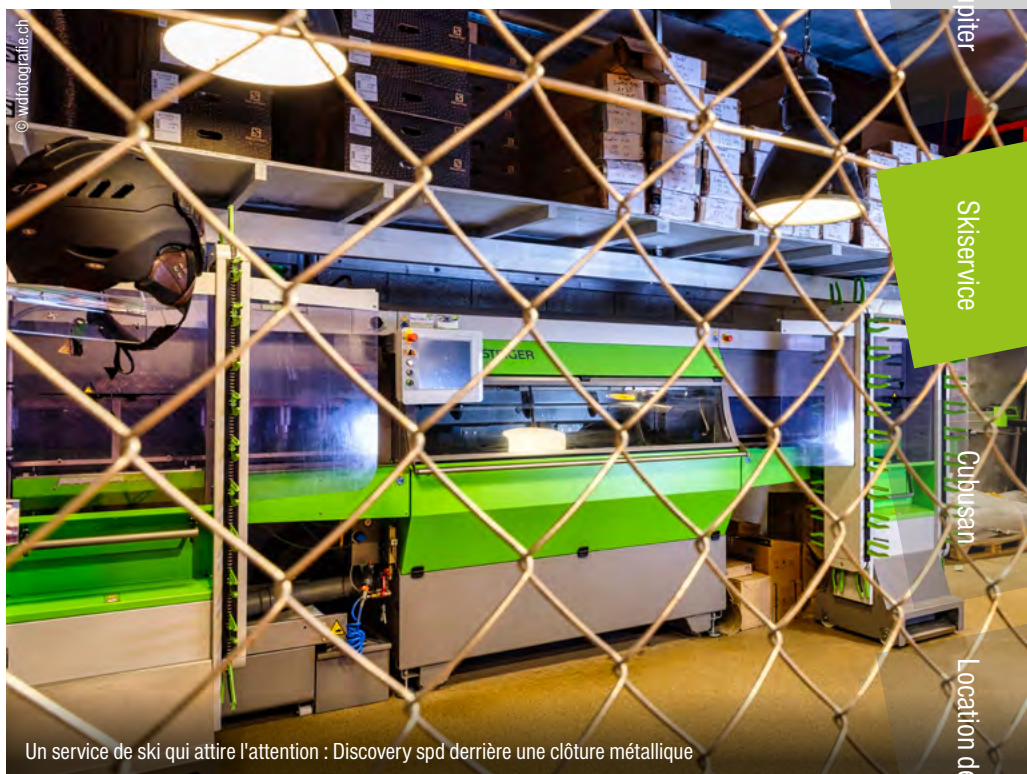
En tant que fournisseur complet, développant ses propres logiciels et possédant ses propres locaux de production, WINTERSTEIGER a pu répondre aux exigences posées par le concept à tous les niveaux, et contribuer, grâce à la « location du futur », à garantir des prestations haut de gamme et professionnelles dans la ville touristique d'Andermatt.



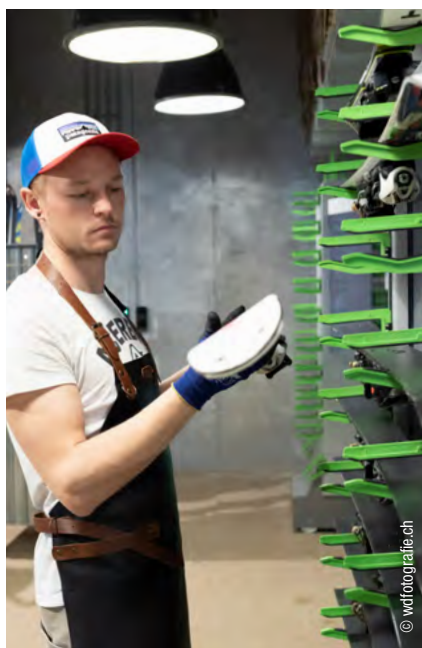
L'ensemble du processus de location est organisé avec Easyrent.

Un atelier d'entretien des skis visible.

Pas question de mettre l'atelier au sous-sol ou dans un local séparé : les exploitants de « Gleis 0 » tenaient à montrer leurs compétences en entretien et leur gamme de prestations. La Discovery spd, ainsi que tous les automates manuels d'entretien des skis et toutes les farteuses se trouvent désormais dans l'espace de location, derrière une simple barrière métallique.



Un service de ski qui attire l'attention : Discovery spd derrière une clôture métallique



Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubus

Location de ski

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC

CUBUSAN

Real time protection.

Cubusan - l'anti-virus

Purificateur d'air pour la désinfection des pièces.

Avec technologie plasma innovant **STEREX**

- + Neutralise jusqu'à 99,99 % des spores, bactéries et virus présents dans l'air en temps réel et en continu. Réduit également la concentration de germes sur les surfaces.
- + Sans danger pour la santé, testé et certifié
- + Pas de traitement à l'ozone ou aux UV-C
- + Sans maintenance ni entretien



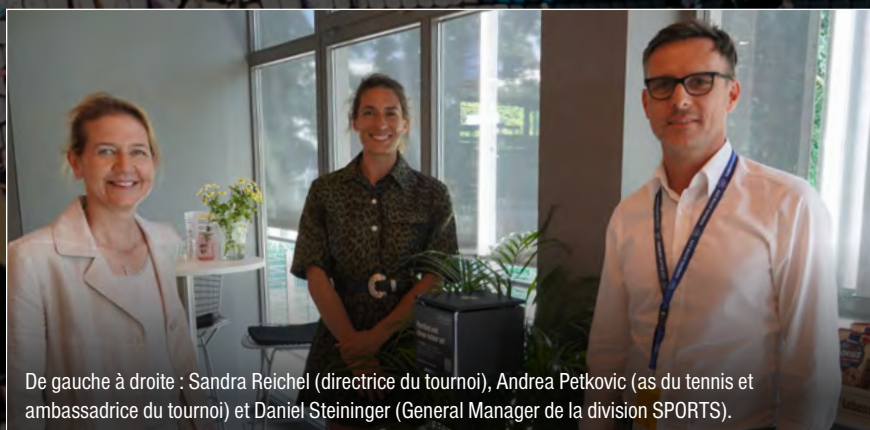
Part of
WINTERSTEIGER
Group



En savoir plus :
cubusan.com

Cubusan au Tournoi de tennis de Hambourg

Les visiteurs du Tournoi de tennis de Hambourg, qui se tenait du 6 au 18 juillet 2021, ont pu profiter d'un air pur en permanence en intérieur grâce à plus de 50 Cubusan. Les appareils ont été placés dans les locaux intérieurs tels que l'espace presse et restauration, les vestiaires ou encore la zone VIP, afin de réduire au maximum le risque d'infection.



De gauche à droite : Sandra Reichel (directrice du tournoi), Andrea Petkovic (as du tennis et ambassadrice du tournoi) et Daniel Steininger (General Manager de la division SPORTS).



Pablo Carreño Busta signe le Cubusan, qui a ensuite été tiré au sort.



La directrice du tournoi Sandra Reichel a déclaré à propos des appareils :

« En complément d'un concept d'hygiène déjà très complet, le purificateur d'air Cubusan nous a permis de devenir un des tournois de tennis les plus sûrs. La santé de nos joueurs, visiteurs et collègues est de la plus haute importance pour nous. Et nous souhaitons que notre tournoi soit un modèle pour d'autres compétitions de tennis et rencontres sportives. En tant qu'organiseurs d'une manifestation d'importance, nous assumons une très grande responsabilité. »



Le Cubusan chez Tuxer Sporthaus

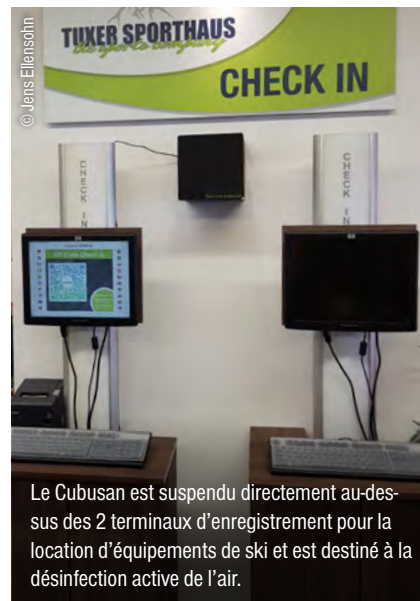
Mark Heim, Tuxer Sporthaus : « L'air ambiant sent le frais »

Depuis plus de 40 ans, Tuxer Sporthaus et WINTERSTEIGER font équipe en ce qui concerne les produits destinés à l'entretien et à la location de skis. Depuis le mois de mars, une innovation vient compléter leur équipement : le Cubusan. Le Cubusan, un tout nouvel appareil dont le fonctionnement est basé sur la technologie plasma, neutralise de façon fiable les virus et bactéries dans le magasin de sport. Le propriétaire, Mark Heim, a choisi de miser sur cet appareil destiné à la désinfection active de l'air pour des raisons de sécurité sanitaire : « Je souhaite que mes clients se sentent bien et sereins dans notre magasin. Ceci est possible en neutralisant les spores fongiques, les bactéries et les virus dans l'air ainsi que sur les surfaces. » Et ses collaborateurs ne sont pas en reste. « L'air ambiant sent le frais et mes collaborateurs se sentent beaucoup plus à l'aise au travail », confirme M. Heim.

"Mes employés se sentent beaucoup plus à l'aise pour travailler. La lumière fait ressortir l'appareil. Les clients sont très curieux de savoir ce qu'est le Cubusan et ce qu'il peut faire. Quand je le leur explique, ils sont ravis !"



Avec le Cubusan, Mark Heim souhaite renforcer la sécurité sanitaire de son magasin de sport.



Le Cubusan est suspendu directement au-dessus des 2 terminaux d'enregistrement pour la location d'équipements de ski et est destiné à la désinfection active de l'air.

Le Cubusan attire tous les regards.

Avec ses dimensions de seulement 19 x 19 x 19 cm et son design discret, l'appareil s'intègre bien à l'ambiance du magasin tout en attirant l'attention du client : le cube est suspendu directement au-dessus des 2 terminaux

de réservation des équipements de location. « La lumière fait ressortir l'appareil. Les clients sont très curieux de savoir ce qu'est le Cubusan et ce qu'il peut faire. Lorsque je leur explique ce qu'il en est, ils sont enthousiastes ! », explique Mark Heim.

La manipulation de l'appareil via le minuteur WLAN est facile et Mark Heim veut absolument en acheter un autre : « Quiconque souhaite réduire la concentration de virus et de bactéries pour obtenir un air ambiant sain devrait acheter un Cubusan. C'est un incontournable ! »



En savoir plus :
[cubusan.com/
references](http://cubusan.com/references)

Nos projets de référence

Vous trouverez d'autres références sur le site cubusan.com/references.

Me Werle : « La technique m'a convaincu »



« Grâce à ce système, l'air du cabinet est maintenu en permanence proche de l'asepsie (99,9 %). Après avoir consulté avec attention la documentation, y compris le rapport technique, je trouve l'approche technique permettant l'élimination permanente des germes. »

ÖSV : De meilleures conditions d'entraînement avec Cubusan



Équipés de ces appareils très innovants, les athlètes de l'ÖSV et leurs entraîneurs s'entraîneront à l'avenir dans un air purifié en permanence. En tant que produit pratique "plug & play", il peut être utilisé très facilement partout.

OMV : « De l'air frais désinfecté toute la journée »



OMV Vienne, Michael Niklas, Head of Refinery Logistics & Operations :
« Grâce au CUBUSAN, nous apportons une sécurité supplémentaire à nos collaborateurs et collaboratrices dans la protection contre les infections. »

Le propriétaire de l'école de conduite Mag. Otmar Kalchgruber : « Tout doit être aussi exempt de virus que possible. »



« Nous présentons le CUBUSAN et son effet de désinfection au début du cours aux élèves et aux parents. Nous sommes heureux du sentiment de sécurité procuré par le purificateur d'air et nous souhaitons également le partager. »

Cubusan sur Mitterlehner Training



La santé et le bien-être sont au premier plan pendant l'entraînement. Pour s'en assurer, la salle Mitterlehner Training à Ried im Innkreis a mis en place un concept de sécurité étendu et s'appuie pour cela sur le Cubusan pour la purification de l'air.

Principal Johann Kinzl : « Un air meilleur dans la classe au CUBUSAN »



« Lorsque je passe de classe en classe pour ramasser les résultats de tests, je remarque une différence importante. L'air est beaucoup plus agréable dans la « classe au CUBUSAN » ».

Bike Services

Jupiter

Cubusan

Location de ski

Ski depot

BOOTDOG
HOTROINC



Nouveau départ après un incendie catastrophique

Scherz Sport et Bike à Donnersbachwald

En juillet 2020, la filiale de la famille Scherz à Donnersbachwald près de Riesneralm a entièrement brûlé, 2 ans seulement après sa construction. Le chantier a commencé en septembre et le magasin de sport a pu réouvrir ses portes dès décembre. WINTERSTEIGER a accompagné Waltraud et Harry Scherz pendant les 6 mois de planification et de construction. Lancé pour la deuxième fois en peu de temps, ce projet est une belle synthèse de l'évolution des produits de location WINTERSTEIGER pendant cette courte période.



Waltraud Scherz avec la nouvelle Sizefit

WINTERSTEIGER : Le nouveau magasin de sport est très bien conçu ! Vous aviez déjà équipé tout l'ancien magasin avec des produits WINTERSTEIGER, de l'atelier d'entretien des skis au coin BOOTDOC, en passant par le dépôt et la location de skis. Vous auriez pu simplement commander à nouveau le même équipement. Qu'avez-vous fait différemment cette fois ?

Waltraud Scherz : L'incendie était terrible, mais heureusement personne n'a été blessé. Nous avons saisi cette chance pour repenser entièrement notre nouveau magasin. Nous avons par exemple pu optimiser le processus de location, les clients peuvent rejoindre les pistes plus rapidement maintenant. Le processus est devenu beaucoup plus facile et pratique, pour les skieurs comme

pour nos collaborateurs.

WINTERSTEIGER : Comment y êtes-vous parvenus ?

Waltraud Scherz : Nous avons équipés les 3 pupitres de réglage des fixations avec une Sizefit (semelle électromécanique) et un Caliper pour mesurer les chaussures de ski. Ce sont des produits



Le préparateur Philipp Götzenbrugger règle des fixations



WINTERSTEIGER : Une dernière question : pour quelle raison avez-vous choisi de poursuivre votre chemin avec WINTERSTEIGER ?

Waltraud Scherz : L'engagement personnel tellement élevé. La promesse de nous accompagner tout au long du processus de planification et d'aménagement a été tenue !

WINTERSTEIGER : Merci beaucoup pour cet entretien intéressant. Nous vous souhaitons beaucoup de succès avec ce magasin très réussi, qui a été parfaitement pensé jusque dans les moindres détails et aménagé avec beaucoup d'amour.

formidables, surtout en cette période où l'hygiène est si importante. Le client peut faire mesurer sa propre chaussure sans devoir la retirer et le réglage des fixations des skis avec Sizefit est automatique et rapide. Nous avons également développé le logiciel de location Easyrent. Nous disposons maintenant de l'enregistrement en ligne Easyrent et de deux interfaces avec le système de réservation Sport 2000 et Advarcis pour la gestion de la marchandise. Toutes les ventes du magasin de sport et des denrées alimentaires sont désormais encaissées dans Easyrent. Autre élément très pratique : le système Addimat, connu dans la restauration, a été intégré à Easyrent. Nos collaborateurs n'ont plus besoin de s'enregistrer à leur poste de travail, il leur suffit d'insérer leur clé Addimat. Nous avons installé des terminaux de paiement au niveau des pupitres de réglage. Cela évite une autre file d'attente à la caisse et il n'y a plus de bouchons nulle part.

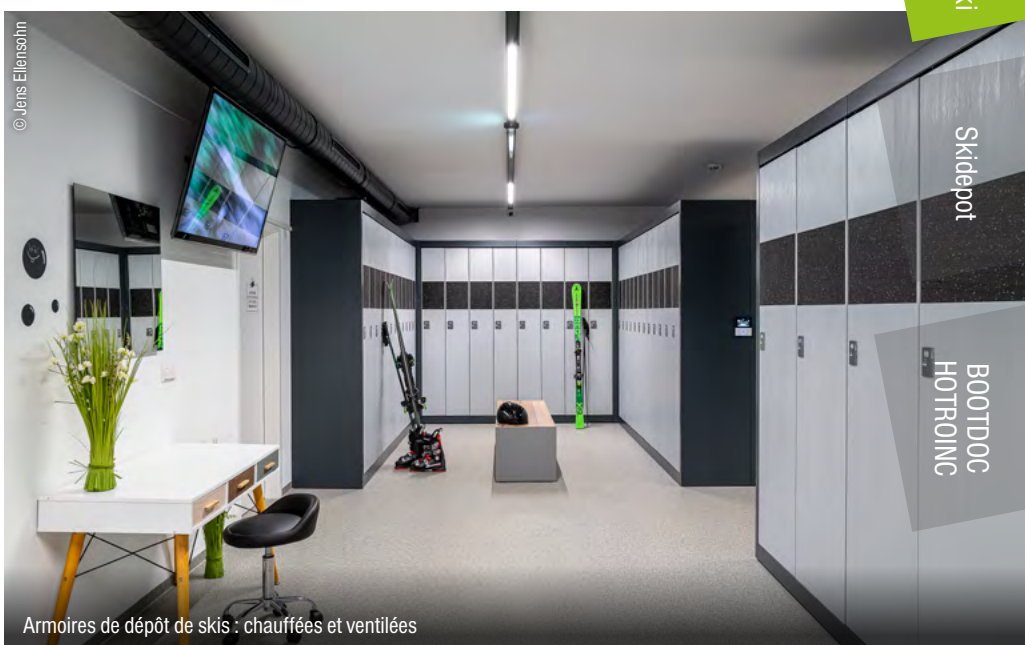
WINTERSTEIGER : Quels éléments sont encore meilleurs la deuxième fois ?

Waltraud Scherz : Tout doit être aussi efficace que possible. C'est pourquoi nous avons équipé cette fois-ci tous les casiers Easystore Flex pour chaussures et casques de séchoirs, afin de ne plus avoir à déplacer les chaussures. Nous pouvons allumer les casiers individuelle-

ment, ce qui permet également d'optimiser la consommation électrique.

WINTERSTEIGER : Votre nouveau dépôt de skis est une véritable pépite. Quelle a été votre réflexion ?

Waltraud Scherz : Nous avons opté cette fois-ci pour des casiers de dépôt de classe supérieure qui sont ventilés et chauffés. Le dépôt de skis est équipé de casiers pour 4, de casiers pour 2 et de casiers à consigne qui peuvent être ouverts avec le forfait de remontées mécaniques. Mais nous proposons également des cartes de dépôt pour les randonneurs à ski. Le dépôt est très réussi, d'un point de vue visuel et fonctionnel.



Armoires de dépôt de skis : chauffées et ventilées

Jupiter

Skiservice

Cubusan

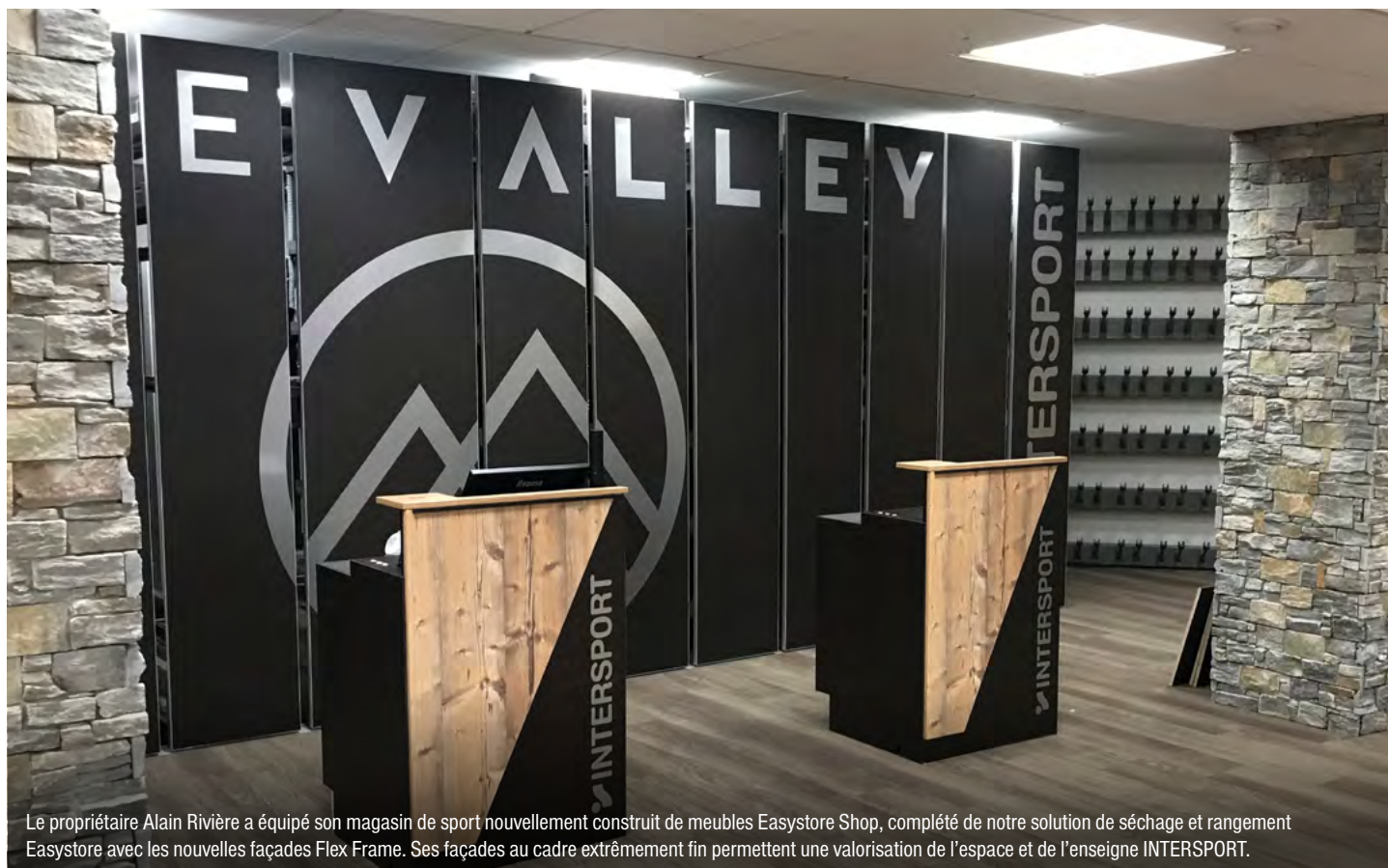
Location de ski

Skidépôt

BOOTDOC
HOTROINC



Espace Tonic à Les Menuires



Le propriétaire Alain Rivière a équipé son magasin de sport nouvellement construit de meubles Easystore Shop, complété de notre solution de séchage et rangement Easystore avec les nouvelles façades Flex Frame. Ses façades au cadre extrêmement fin permettent une valorisation de l'espace et de l'enseigne INTERSPORT.



ER_WIN 3D Foot Scan

Plus simple, plus rapide et plus compétitif.

Lors d'un projet de développement interservices, les technologies BOOTDOC et Easyrent ont été combinées en un nouveau système de scanner des pieds en 3D. ER_WIN mesure les pieds de manière automatique et sans contact, le résultat apparaît en quelques secondes sur un écran de 15". Il n'est plus nécessaire de retirer ses chaussettes car la mesure est réalisée avec celles-ci et le scanner assure ainsi un déroulement hygiénique, rapide et simple. Pour l'utilisation fréquente en magasin de location de ski, particulièrement l'hiver, une attention particulière a été portée lors du développement à la robustesse du concept : les caméras et les composants sensibles du système sont entièrement intégrés dans le boîtier. Le scanner est l'outil idéal pour un processus de location exact, sans contact et rapide, et il offre aussi bien au client qu'au revendeur d'articles de sport une numérisation optimale.

Le scanner assiste idéalement les entretiens de vente avec le client pour trouver rapidement les chaussures et semelles adaptées. Il permet de réaliser des ventes additionnelles supplémentaires attractives non seulement en hiver, mais aussi tout au long de l'année.

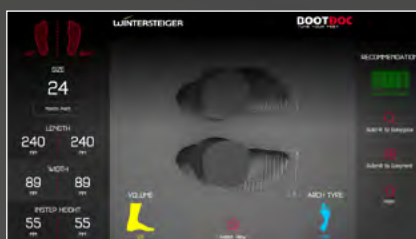


En savoir plus :
wintersteiger.com/
erwin

NOUVEAU



Pour démarrer : entrer dans le scanner avec le pantalon remonté (au-dessus des chevilles). Aligner les pieds en parallèle à l'intérieur des marquages.



Affichage de la largeur de l'avant-pied



Affichage de la hauteur du cou-de-pied



La numérisation ne prend qu'un instant



Affichage de la longueur displayed



Synthèse des résultats



Saison de test dans les Pyrénées réussie pour Easyrent

Domaine skiable Baqueira Beret à Lleida dans les Pyrénées

Le domaine Baqueira Beret est situé au cœur des Pyrénées et est divisé en 4 stations : Baqueira, Beret, Bonaigua et Baciver. Grâce à sa position géographique face à l'océan Atlantique, le domaine Baqueira bénéficie d'un enneigement très important et est connu pour sa neige d'excellente qualité.



Les appareils Sizefit ont été très appréciés, notamment parce qu'ils permettent de limiter les contacts physiques avec les clients.

L'entreprise « Ski Service Baqueira Beret » cherchait une solution logicielle robuste pour la location et l'entretien des skis, qui soit stable et flexible au quotidien. Elle est finalement tombée sur Easyrent. Après une saison de test réussie dans l'un de ses magasins, Ski Service Baqueira Beret a opté pour la solution de WINTERSTEIGER. Depuis

l'hiver dernier, le logiciel a été déployé sur 39 postes de travail répartis sur 9 sites. Les modules Easydepot, Easygate, Easyreservation, Easyreplikation ainsi que l'interface POS/ERP, 18 pads de signature, l'enregistrement en ligne, 8 Sizefit et 8 Caliper pour le réglage des fixations sont utilisés. « La possibilité de tester Easyrent pendant la pré-saison

et le professionnalisme de la marque WINTERSTEIGER, ainsi que l'assistance technique en Espagne apportée par les partenaires de WINTERSTEIGER nous ont conduits à cette décision », explique Pedro Loshuertos, responsable de l'entretien des skis. « Nous avons pu tester Easyrent de manière approfondie dans un magasin et explorer tous



Bike Services

les aspects du logiciel, ses fonctions et ses outils. L'expérience a été très satisfaisante. Comme toujours dans la vie, il y a des choses qui peuvent être améliorées, mais avec l'engagement de chacun, nous allons amener le logiciel à la perfection. »

Les personnes impliquées dans ce projet sont d'un côté le département d'entretien des skis avec le directeur Oriol Fillela, les responsables Jose Maria Puyol et Pedro Loshuertos, et de l'autre côté le département informatique composé de Jose Luis Solé, Jordi Gallart et Albert Brué.



Jupiter

Skiservice

Cubusan

Location de ski



Processus de location accéléré.

Pendant la « saison de coronavirus » 2020/21, les processus de travail Easyrent ont été particulièrement utiles pour répondre aux exigences sanitaires. Les outils importants ont été par exemple la réservation en ligne et l'enregistrement en ligne, qui permettent d'enregistrer les données clients avant leur arrivée et ainsi d'accélérer le processus de location. Grâce à ce processus en ligne, les clients n'avaient pas de contact physique avec un ordinateur du terminal d'enregistrement

dans la zone de location. Les appareils Sizefit permettaient ensuite de réduire le contact avec les clients lors du réglage des fixations.

Le service marketing de Baqueira a créé une vidéo sur les mesures liées au Covid et expliquant le processus de location Easyrent. Easyrent a également été intégré dans l'application Baqueira : un simple clic renvoie les skieurs vers la page Easyrent où ils peuvent louer leur équipement de ski.

Ski depot

BOOTDOC
HOTROINC

Solutions de séchage hygiéniques pour les vêtements de travail et les vêtements à usage professionnel.



La technologie plasma STEREX neutralise 99,9 % des bactéries, virus et fungus. Également contre les mutations des coronavirus ! Efficacité confirmée par le Centre de compétence en hygiène technique et microbiologie appliquée Dr. Schmelz GmbH.



En savoir plus :
wintersteiger.com/drytech

Séchage et hygiène des technologies.



SpeedDry. Le séchage rapide par la circulation d'air.

Un système de soufflage haut de gamme combiné à de l'air chauffé garantit un séchage des équipements économe en énergie, tout en préservant le matériel.



GreenDry. Séchage par condensation efficace sur le plan énergétique.

En plus d'un séchage par circulation d'air, les solutions de séchage Drytech offrent un séchage par condensation des plus économiques et efficaces sur le plan énergétique. Les armoires consomment jusqu'à 60 % d'énergie en moins par rapport à des produits comparables !



Technologie plasma Sterex. En finir avec les germes et les mauvaises odeurs !

Avec les solutions de séchage Drytech et leur technologie de plasma froid, les bactéries, champignons, virus et spores sont éliminés de façon efficace et respectueuse de l'environnement.

Série Home Talentum

Notre série de maisons Talentum peut être parfaitement adaptée aux conditions spatiales des chalets, des cottages et des appartements modernes grâce à des options de conception individuelles.



NOUVEAU



Location de ski et snowboard livrés à domicile

Ski at Home à Tignes

Avec "Ski at Home" à Tignes, Ludovic Hertault a développé un concept de location unique : Les clients de différents hôtels ou résidences réservent leurs équipements de ski en ligne. C'est sur leurs lieux d'hébergement que le scanner 3D Vandra de BOOTDOC, scanne leurs pieds. Les données sont ensuite compilées sous notre logiciel de location Easyrent pour qu'enfin le matériel de ski soit livré complet directement dans la consigne des clients.



Pas de file d'attente en magasin, prêt à skier et sans contrainte de récupération de son équipement. Ce projet fait appel à plusieurs de nos solutions : notre logiciel Easyrent, notre Scanner 3D et aussi en atelier un Discovery 5 modules pour répondre aux exigences fortes d'entretiens.



Téléporté Allemond / Oz

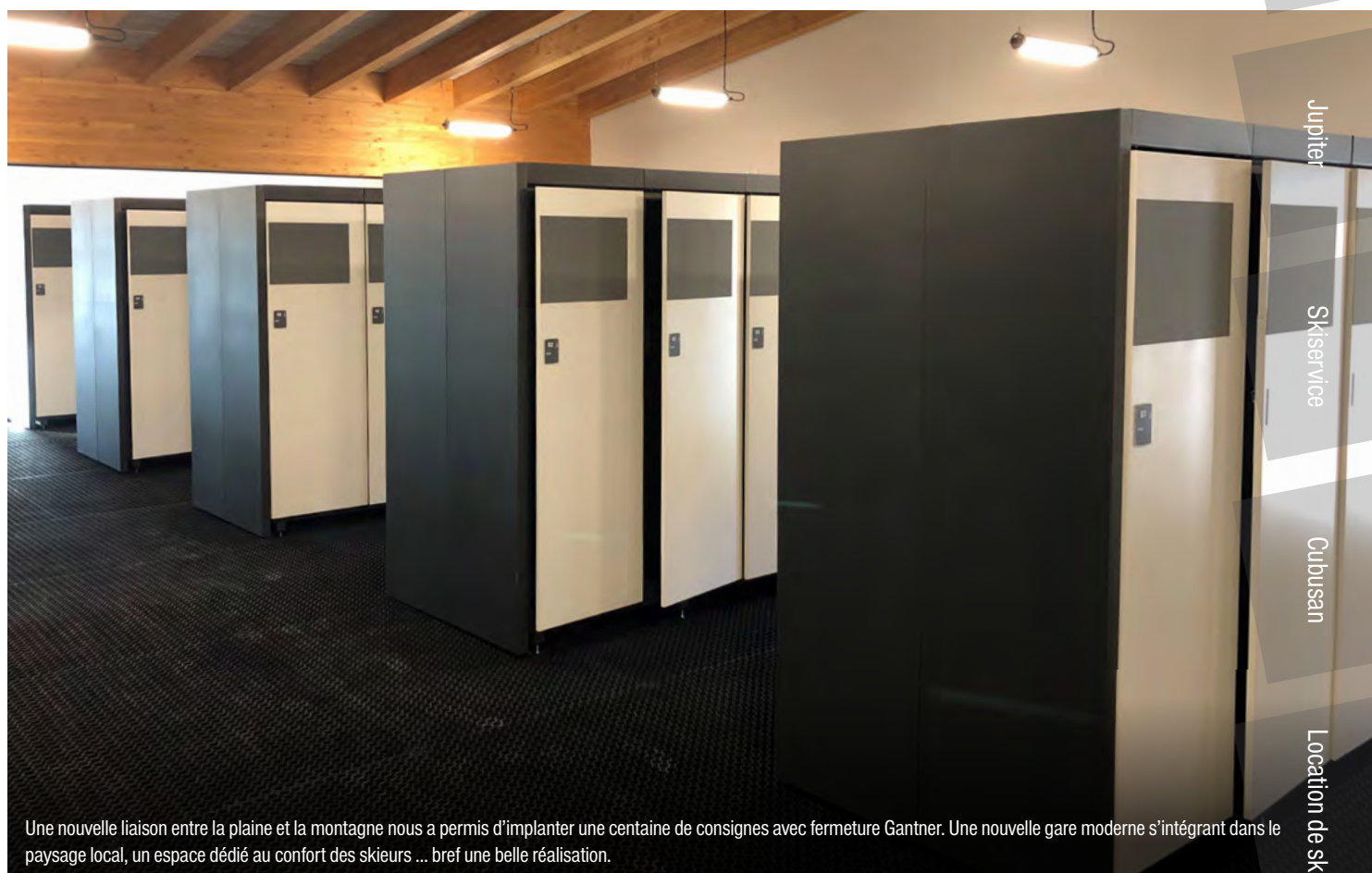
Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

Location de ski



Une nouvelle liaison entre la plaine et la montagne nous a permis d'implanter une centaine de consignes avec fermeture Gantner. Une nouvelle gare moderne s'intégrant dans le paysage local, un espace dédié au confort des skieurs ... bref une belle réalisation.



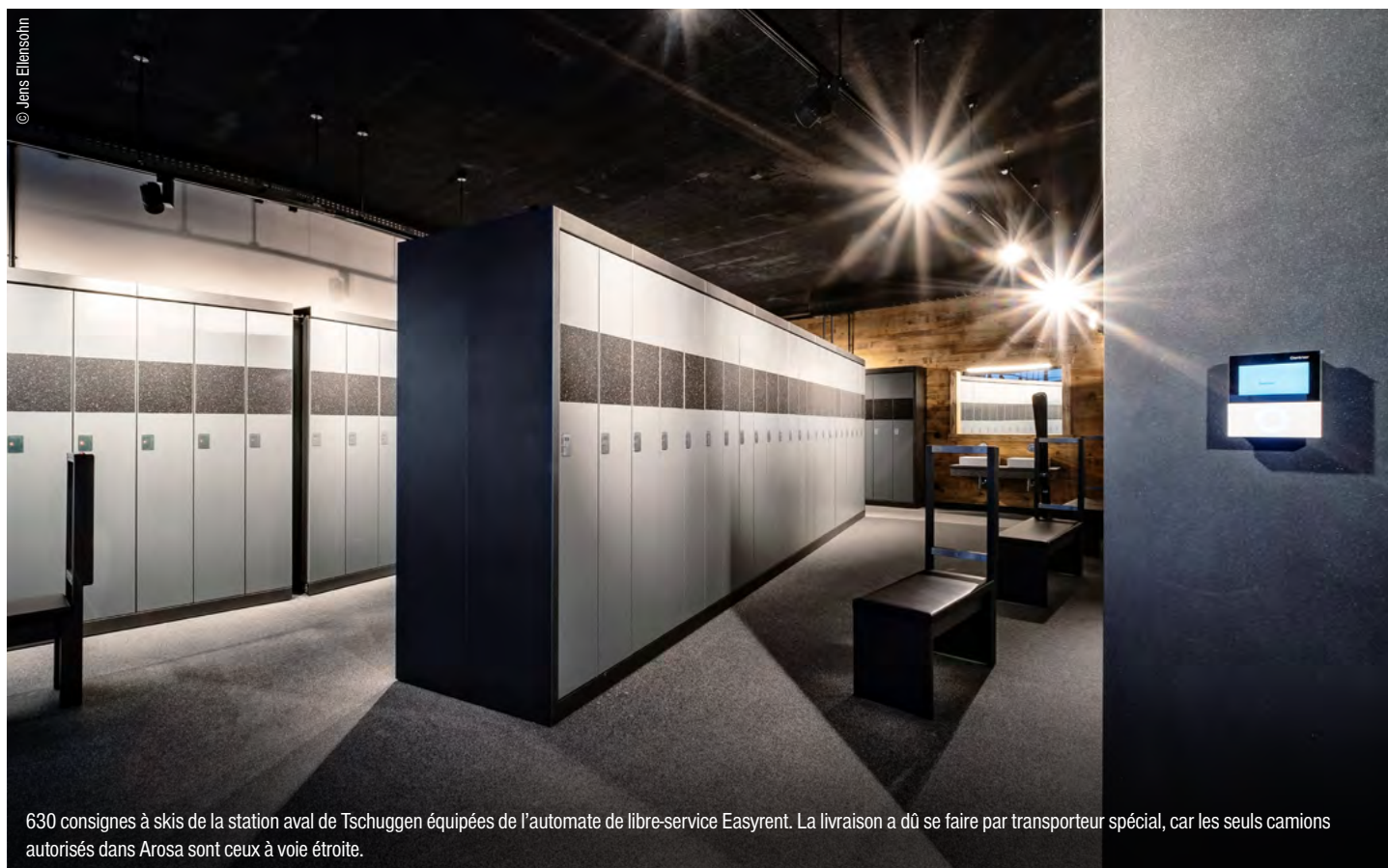
Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC





Arosa Bergbahnen AG, Arosa



630 consignes à skis de la station aval de Tschuggen équipées de l'automate de libre-service Easyrent. La livraison a dû se faire par transporteur spécial, car les seuls camions autorisés dans Arosa sont ceux à voie étroite.

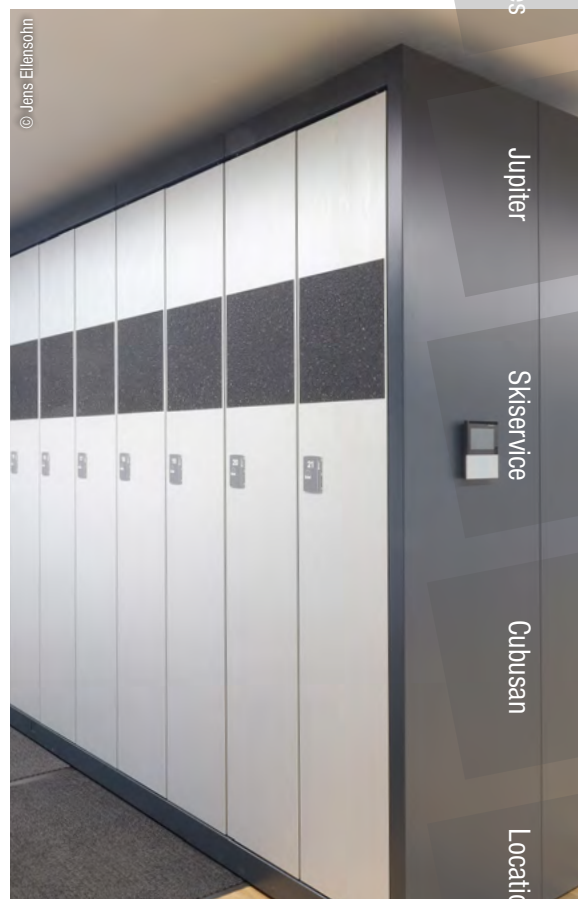




Ettinger Sport AG, Davos



350 consignes à skis aménagées de manière pratique et équipées de l'automate de libre-service Easyrent.



Bike Services

Jupiter

Skiservice

Cubusan

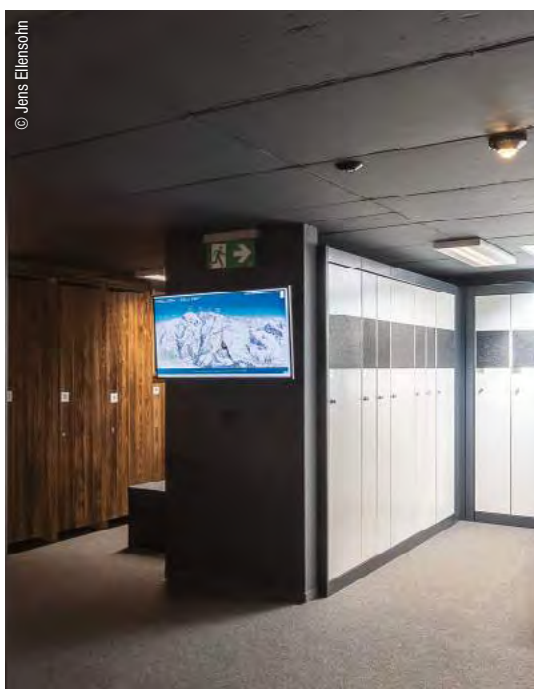
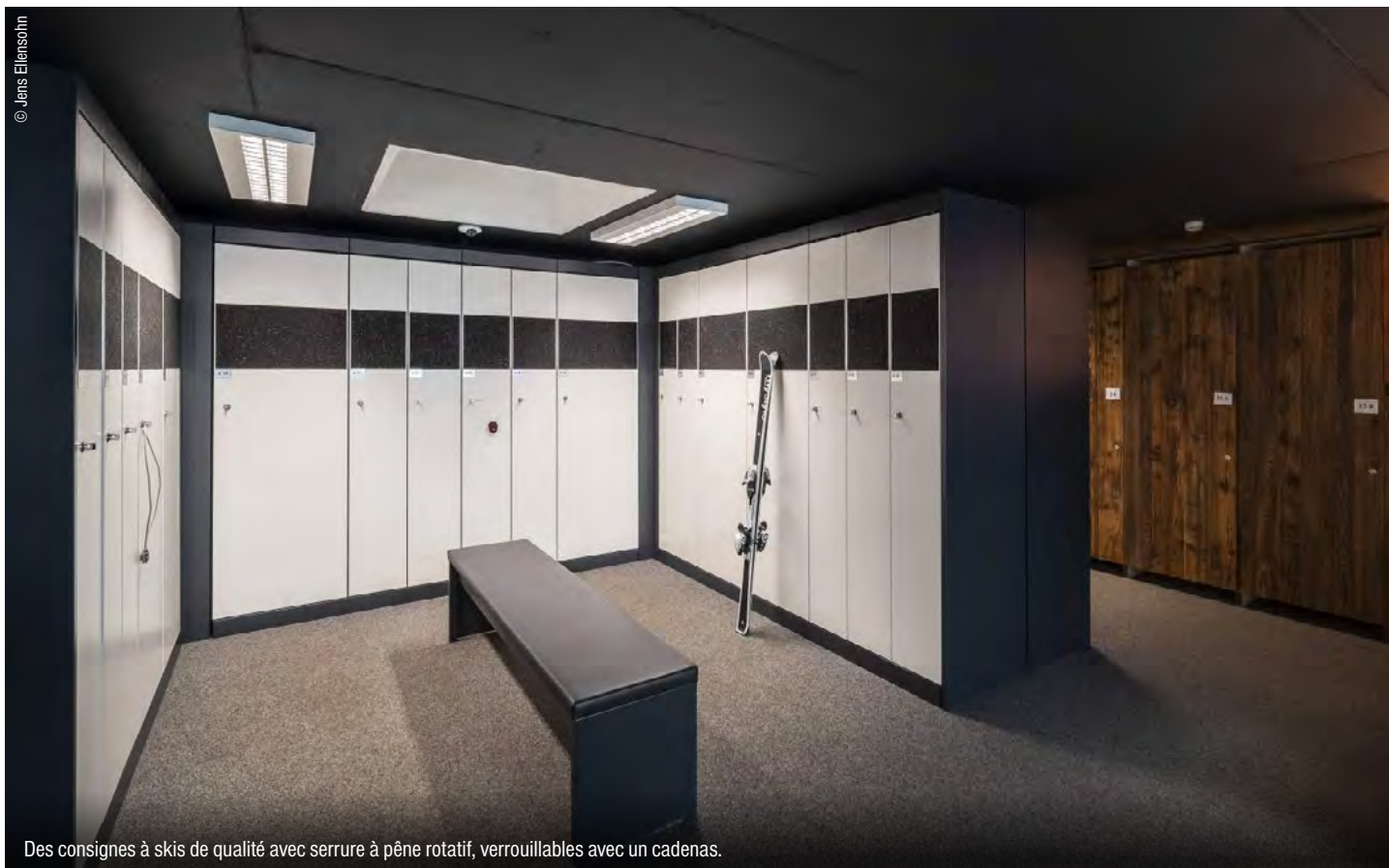
Location de ski

Ski depot

BOOTDOC
HOTROINC

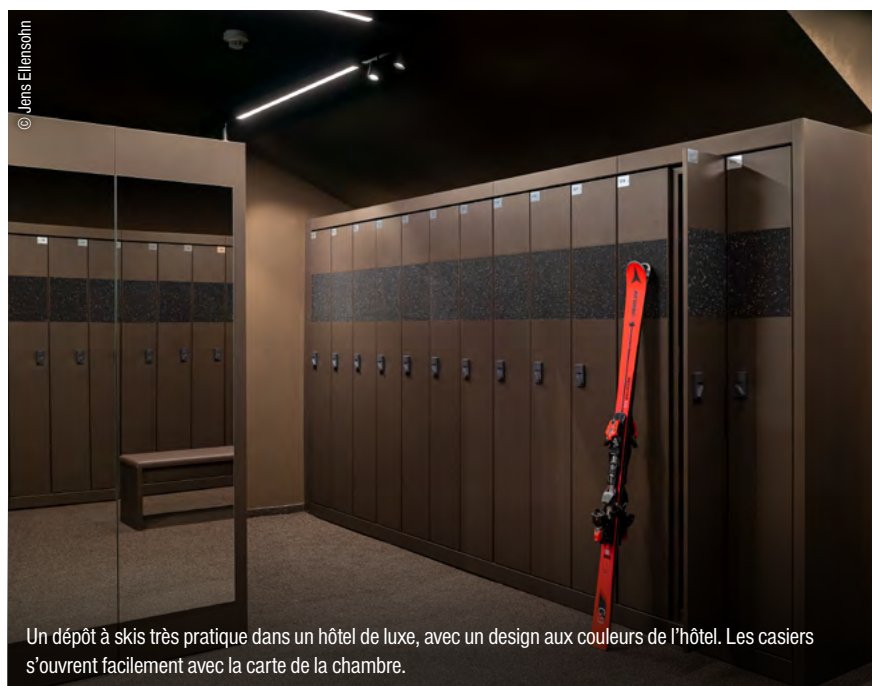


Hotel & Solebad Arca, Zermatt





Berghotel Biberkopf, Warth am Arlberg



Un dépôt à skis très pratique dans un hôtel de luxe, avec un design aux couleurs de l'hôtel. Les casiers s'ouvrent facilement avec la carte de la chambre.



Bike Services

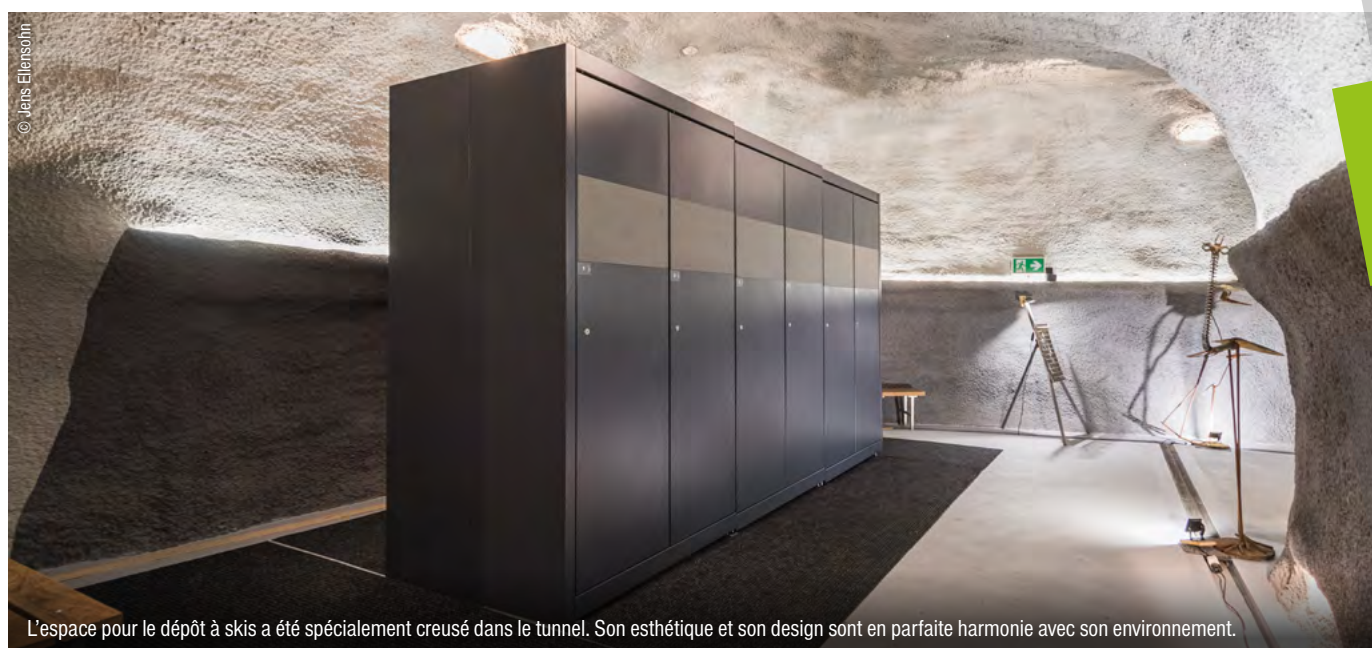
Jupiter

Skiservice

Cubus



Maison d'appartements Imboden St. Nikolaus, Zermatt



L'espace pour le dépôt à skis a été spécialement creusé dans le tunnel. Son esthétique et son design sont en parfaite harmonie avec son environnement.

Location de ski

Skidepot

BOOTDOC
HOTROINC

BOOTDOC
TUNE YOUR FEET

Votre spécialiste en chaussures
de sport sur mesure.

BOOTDOC Power Fit Socks

Plus de puissance, un soutien optimal et une meilleure récupération. Les chaussettes BOOTDOC Power Fit avec fonction de compression, soutien de la voûte plantaire et fils de cuivre brillent par une finition de haute qualité et un confort de port maximal. L'utilisation du cuivre a également un effet anti-odeur et anti-bactérien.

NOUVEAU


ACTIVE HIGH



ACTIVE SHORT



ACTIVE LOW



PERFORMANCE



CRYSTAL CASHMERE



En savoir plus :
boot-doc.com

HOTRONIC®
HEATING SYSTEM

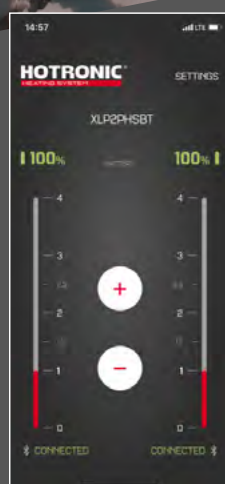
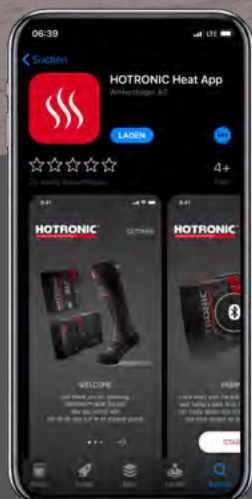
Votre spécialiste des chaussettes chauffantes, des semelles chauffantes et des séchoirs à chaussures et à gants.



En savoir plus :
boot-doc.com/hotronic

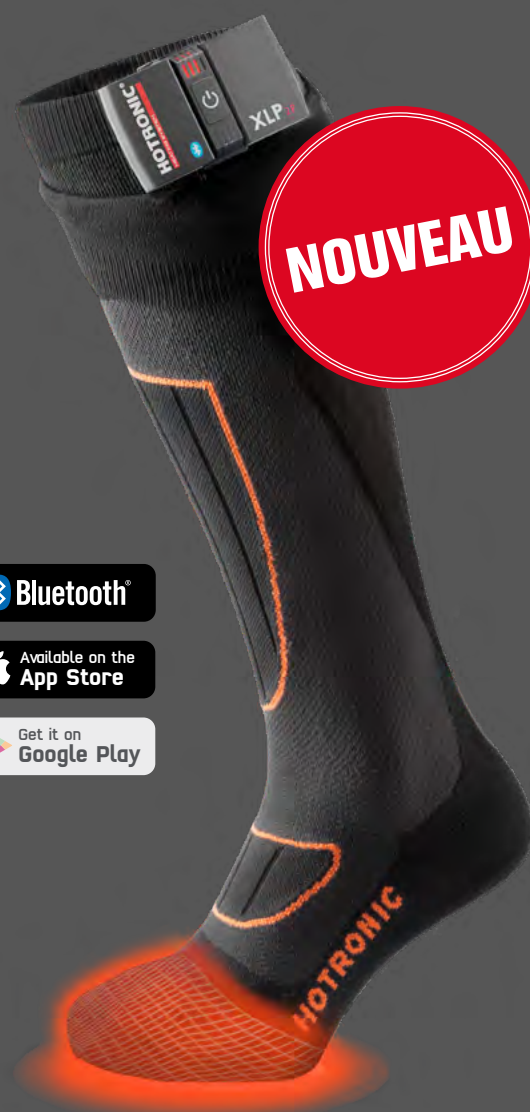
HOTRONIC Heat Socks

La gamme XLP P de HOTRONIC établit de nouvelles références dans les systèmes chauffants pour pieds. La technologie spéciale lithium-ion et une électronique de pointe rendent les batteries très compactes et légères. On ne les sent pas et elles peuvent être contrôlées directement par Bluetooth via l'application HOTRONIC Heat. La commande constante de la puissance de chauffe assure des conditions stables pendant toute la durée de fonctionnement.



Les cinq niveaux de chauffe ainsi que le quatrième niveau Power Boost supplémentaire peuvent facilement être réglés en Bluetooth sur un smartphone à l'aide de l'application Heat.

Vous avez des questions sur nos produits ?
Notre équipe BOOTDOC se réjouit de votre demande : office@boot-doc.com





HOTRONIC pour tous : des sportifs en plein air jusqu'aux skieurs de compétition

Norse House Ski & Sport à Stratton, Vermont

Tom Maneggia, propriétaire de Norse House, a boosté ses affaires avec deux produits HOTRONIC : les semelles chauffantes « Foot Warmer », très populaires aux États-Unis, et les Heat Socks XLP. Au cours d'une interview avec Chris Behn, Area Sales Manager chez WINTERSTEIGER, il explique ce qui lui plaît chez ces produits et chez la marque HOTRONIC.

Chris Behn : Pendant longtemps, vous avez réalisé d'excellents chiffres avec les semelles chauffantes HOTRONIC Foot Warmer. Qu'est-ce qui vous a plu dans ce produit ?

Tom Maneggia : C'est un produit fiable, qui a fait ses preuves. Grâce au service d'expédition et au service après-vente dans le Vermont, nous pouvions passer des commandes à la dernière minute et les recevoir dès le lendemain ou le surlendemain.

Chris Behn : Il y a cinq ans, nos relations commerciales se sont largement essouffées. À quoi cela était-il dû ?

Tom Maneggia : L'arrivée des chaussettes chauffantes a changé la donne. Nous avons pu proposer un produit pour une vaste gamme d'activités, utilisable instantanément.



Tom Maneggia et son équipe. Premier rang : Tom et Suzy Maneggia, deuxième rang : Jolie Schwartz, Alex Kaiser et Jonny Woodell

Chris Behn : Mais à partir de début 2021, vous avez passé quelques commandes de semelles Foot Warmer et XLP One Heat Socks Sets. Qu'est-ce qui vous a fait revenir vers HOTRONIC ?

Tom Maneggia : Le choix de HOTRONIC a été une décision de groupe. Les semelles Foot Warmer comptent encore beaucoup de clients qui les apprécient et veulent continuer à les porter.

Au niveau des chaussettes chauffantes, plusieurs facteurs faisaient des Heat Socks XLP de HOTRONIC un choix évident : plusieurs dates de livraison, un service de distribution aux États-Unis et un excellent service après-vente. En ce qui concerne les produits, ce sont les nouvelles batteries XLP 1P et 2P, plus durable et facilement compatibles avec le Bluetooth, qui dépassent largement les articles de la concurrence. Les

chaussettes sont parfaitement ajustées, on a le choix entre un modèle classique ou fin, entre un chauffage standard ou Surround : grâce à cette vaste palette d'options, nous pouvons vendre les Heat Socks à tout le monde, des sportifs en plein air jusqu'aux skieurs de compétition. On peut acheter les chaussettes par lots ou composer son propre assortiment, ce qui facilite les ventes incitatives et permet d'obtenir de meilleurs prix ainsi que de meilleures marges.

Chris Behn : Souhaitez-vous ajouter quelque chose au sujet de HOTRONIC ?

Tom Maneggia : HOTRONIC a toujours eu un service d'assistance et d'entretien exceptionnel. La catégorie des chaussettes a été dominée un temps par la concurrence, mais les derniers produits de HOTRONIC l'ont largement dépassée.

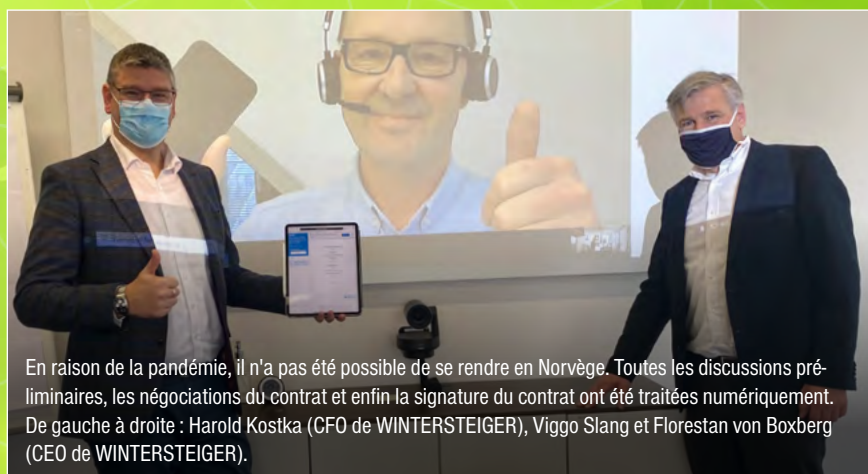


WINTERSTEIGER est en pleine croissance !

Nouvelle succursale en Scandinavie

Depuis plus de 30 ans, WINTERSTEIGER a un partenaire solide et fiable en Norvège, l'entreprise « Board & Ski Teknikk AS », qui s'occupe également du marché suédois. Viggo Slang, le fondateur et principal propriétaire, veut prendre sa retraite dans les années à venir et laisser l'entreprise entre de bonnes mains. WINTERSTEIGER a donc décidé d'acquérir Board & Ski Teknikk AS pour servir à l'avenir les marchés norvégien et suédois par l'intermédiaire de la filiale « WINTERSTEIGER NC » (Nordic Countries).

WINTERSTEIGER est une marque reconnue en Scandinavie, une position que l'entreprise veut consolider et développer. Daniel Steininger, General Manager de la division SPORTS, se réjouit de cette nouvelle agence et explique : « Nous pourrons à l'avenir nous appuyer sur les finances de la société mère lorsqu'il s'agira de financer le leasing de machines ou les options de location par exemple »



En raison de la pandémie, il n'a pas été possible de se rendre en Norvège. Toutes les discussions préliminaires, les négociations du contrat et enfin la signature du contrat ont été traitées numériquement. De gauche à droite : Harold Kostka (CFO de WINTERSTEIGER), Viggo Slang et Florestan von Boxberg (CEO de WINTERSTEIGER).



De gauche à droite : Esben Blomberg (direction de la filiale) et Viggo Slang



Salle d'exposition BOOTDOC & HOTRONIC dans la nouvelle succursale

