



Die WINTERSTEIGER AG mit Stammsitz in Oberösterreich ist eine international aufgestellte Maschinen- und Anlagenbaugruppe mit rund 900 Mitarbeiter/innen und Weltmarktführer in den Geschäftsbereichen Feldversuchstechnik, Skiservice und -verleih sowie Holzdünnschnitt.

Berufspraktikum / Abschlussarbeit: Optimierung der Vertriebsplanung im Rahmen einer agilen Produktion

In diesem Projekt setzen Sie sich intensiv mit der IST-Situation des aktuellen Planungsprozesses auseinander. Darauf basierend erarbeiten Sie Ansätze, Modelle und Lösungsvorschläge, um bereits vorhandene Systeme und Daten nachhaltig in eine neue Planungslogik zu überführen. Ziel des Projekts ist eine Handlungsempfehlung, wie aus Customer Relationship Management (CRM)-Vertriebsprojekten und vorhandenen Vorjahresdaten eine agile Vertriebsplanung generiert werden kann.

Ihr Aufgabengebiet:

- Analyse der IST-Situation inkl. Darstellung des übergreifenden Prozessablaufs
- Recherche von Planungsansätzen und neuen Planungsmodellen
- Erarbeiten von Lösungsansätzen inkl. Prototypentest im CRM-System

Ihr Profil:

- Studium mit den Schwerpunkten Sales und Marketing, Prozess- oder Produktionsmanagement
- Kenntnisse in SAP, CRM sowie in Vertriebs- und Produktionsplanung
- Gutes Prozessverständnis
- Analytische und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Wir bieten:

- Praktikumsdauer ab ca. 10 Wochen, Beschäftigungsausmaß variierbar
- Arbeitsort Ried/Innkreis
- Bruttomonatsgehalt bei 38,5 Stunden/Woche € 1.354

We look forward to receiving your application!

WINTERSTEIGER AG, Dimmelstraße 9, A-4910 Ried im Innkreis
Attn. HR Development/Marketing, E-Mail: personal@wintersteiger.at



www.wintersteiger.com

WINTERSTEIGER
Thinking about tomorrow.